

先付一半钱,白开一年车

本报莒县春季车展火爆进行中,车商出奇招揽客

本报4月6日讯(记者 李玉涛) 4月6日上午10点,本报莒县春季车展在莒县文心广场开幕,为期两天。本次车展正值清明小长假,一站式购车引爆莒县车市。

提前一天预热 六点从市区出发

2013莒县春季车展由齐鲁晚报主办、日照三乐文化传媒有限公司承办,是今年本报在莒县举办的第一场车展。

本次车展从4月6日开始,持续两天时间。5日,不少经销商已经开始布展,为车展提前进行预热。

5日下午1点左右,记者在文心广场看到,参展车型已基本布置到位,还有的参展商正在搭建展具,不少市民穿梭于各个车型之间赏车。整个文心广场犹如一个巨大的汽车超市。

6日上午10点,主持人宣布2013齐鲁晚报莒县春季车展正式开幕。随后,专业的表演团队到来了精彩的舞蹈表演和歌曲演唱。

“今天早上6点,我们就从日照往这走了,莒县人口多,市场潜力大。”日照远通大发华晨中华4S店一位现场负责人说。

记者在传祺展区看到,各个车型现场订车只需首付50%。“先付一半,白开一年,比如现在买的话首付50%,到明年的这个时候再把另外一半的车款还上就行,中间一年的时间零利息,零月供。”广汽丰田日照云瑞店的尚经理介绍说。

移动展厅助阵 现场体验安全性能

放眼莒县文心广场,在硕大的汽车“超市”里,最引人注目的不外乎雪佛兰城市移动展厅和一汽奔腾的大篷车。

“上个周末的日照车展,是我们黄金周版城市展厅全国巡展的首站,这次算是第二站。”莒县鸿发雪佛兰4S店的陈经理说。

“这也算是对我们的一个品牌宣传,其实车展上的成绩不只是成交量多少,品牌形象的树立也是很重要的一个方面。”他说。

据介绍,该移动展厅占地400多平方米。背景板上的LED显示屏全天候播放着雪佛兰各个车型的详情。

“我们专门为了这个车展向厂家申请的大篷车。”日照盛和集团一汽奔腾莒县和腾4S店刘经理说。

据了解,大篷车是一台由集装箱组合而成的,流动的一汽奔腾品牌展示馆。市民可以现场体验安全碰撞试验,参观欧朗车型的拉伸试验。

美艳车模助阵 市民争相拍照

6日,随着本届莒县春季车展的开幕,近20名车模也亮相车展,为参展车型增辉。

当日莒县城区气温略低,美艳车模在微风中显得楚楚动人,不少市民纷纷举起手机或相机对车模进行拍照,还有的人大方上前与车模合影留念。



一小伙现场订购了一辆奔腾B50,在“金钱浴”内抓现金抵车款。



▲销售顾问在车内向市民详细介绍车辆配置。

◀靓丽车模成为车展一道美景。

本版图片 本报见习记者 李东沅 摄

车展速递

一天订出百余台车

本报记者 李玉涛

6日下午5点,截至记者发稿前,现场订车已达百余台。7日,市民还可去莒县文心广场看车展。

记者在本次车展上了解到,不少车型的优惠幅度都达到了空前的水平,售价十四五万的车,首付只需2.9万元。个别厂家对本次车展也颇为支持,现场订购即有几千元的补贴。

“我们这次把厂家能给的补贴基本都加上了。”广汽丰田日照凌瑞店段经理说。

据介绍,此次车展,该店优惠幅度最大的车型是排量为2.0L的精英导航版凯美瑞,优惠达36000元。“以前从来没有过这么大幅度的优惠。”段经理说。

记者看到,逸致首付只需2.9万元,雅力士首付只需1.7万元。

记者从雪佛兰展区了解到,雪佛兰厂家对本次车展大为支持。

“车展现场各个车型的优惠都比展厅里大,除此之外,每订购一台车,厂家都会给1000元到3000元不等的补贴。”莒县鸿发雪佛兰4S店陈经理说。

“二手车置换也享有1000元到3000元不等的补贴,假如你以前有辆车,买新车有补贴,旧车置换也有补贴。”陈经理说。

7日,本次车展还将持续一天,春游踏青的时节,不妨到莒县文心广场逛车展,赏美女。

记者观察

“金钱浴”抓了1545元 现场抵车款

本报记者 李玉涛

三四月份,本是车市淡季,经销商面临着巨大的销售压力,不少车商想要借助本次车展走量。记者发现,此次车展上,不少经销商推出了新颖的促销方式,既吸引眼球,又取得不错的成绩。

在日照盛和集团的展区,一个高约两米透明的圆柱体玻璃柜格外引人注目。玻璃柜中放着5元到100元不等的纸币,底部连接着一个鼓风机。

“只要现场订车的客户就可以在金钱浴里抓现金,抓到的现金可以抵车款。”日照盛和集团一汽奔腾莒县

和腾4S店刘经理说,“这是我们研究了好长时间才做出来的,算是盛和人的智慧吧。”

6日上午11点半左右,莒县市民王先生订了一款奔腾B50。鼓风机启动,玻璃柜内的纸币随风舞动,他在“金钱浴”里抓现金。不少市民驻足围观。

最后经过工作人员清点,王先生一共抓到了1545元。

据介绍,此前该集团在车展上也会举行订车客户现场抓现金的活动。多是将纸币放于一个透明的箱子里,客户伸手抓,抓到多少都可用来抵车款。

上市新车 在车展上破例有优惠

本报记者 李玉涛

本次车展上,不少近期上市的新车亮相,受到莒县市民的青睐,但厂家多没有政策扶持,鲜有优惠。而不少自主品牌力求突围,一些车型在上市初期,就破例在本次车展上有了优惠。

记者在东风风神展区看到,此次该品牌共有5个车型参展,其中最上市新S30也在其中。

“车展上各个车型的优惠比展厅里要多,1000元左右。”东风风神日照联力4S店安经理说。

据介绍,东风风神新S30于3月23日正式登陆日照。“车展这两天,新车破例优惠1000元。”

安经理说。

“按照惯例,新车上市一般没有优惠,但自主品牌为求突围,提高竞争力,经销商不得不让利促销。”一位参展车商的销售经理说。

上周末,本报举办的齐鲁(日照)春季精品车展上,新上市的夏利N7也破例在车展上有1000元的优惠。

“自主品牌在某些方面的确没法与合资品牌比,想要有竞争力,除了从质量上进一步提升,还要加强售后的工作,让车主没有后顾之忧。”一位自主品牌参展车商的市场部经理说。



莒县春季车展上,百余车型参展,众多车商制作喷绘做品牌宣传。