

黄河三角洲大型车展周五启幕, 参展品牌创历史之最

买车、相亲就在4月12-14日

主办单位: 滨州市人民政府 承办单位: 滨州市旅游局 齐鲁晚报·今日滨州

2013年中国·滨州黄河三角洲大型车展(春季档)即将开展。作为市政府重点工程、齐鲁车展分会场, 滨州黄河三角洲大型车展已经是一位具备多届经验的老将, 凭借齐鲁车展这个大平台的延伸, 现如今中国·滨州大型车展已经融入到了滨州市民的日常生活。在时间、细节、大方向等方面掌握炉火纯青的滨州黄河三角洲车展, 将在此次注入更加新鲜的元素——相亲会。看车、赏车、抽大奖、相亲尽在12日-14日。

参展品牌再创历史之最

此次车展仍然是采用室内室外相结合的展出形式, 室内参展品牌豪华高雅, 颇得雅人喜好。室外车型奔放粗犷, 颇具自然之风, 征服之欲。室外展出品牌包括奇瑞汽车、东风标致、东风风行、东风日产、北京汽车、华达江淮、东南三菱、一汽马六、蒙派克、京华雪佛兰、京华海马、名爵、众泰汽车、宝骏汽车、上海大众、东风风神、雪佛兰、荣威汽车、宝马等。

室内包括上海斯柯达、一汽奔腾、进口三菱、雪铁龙、悦达起亚、尚通别克、东风本田、奥迪、一汽丰田、凯迪拉克、宝马汽车、北京现代、京华集团旗下品牌、广汽丰田、东风本田、斯巴鲁、岳海集团旗下品牌、广汽传祺等。各汽车厂商照旧争先恐后地利用车展这个平台显示自己的新车型、新技术, 将车展作为展示发展和实力的舞台。本次车展各汽车厂商无论参展规

模还是参展水平, 都在原来高规格的基础上有更高的提升, 正可谓一个汽车界的大秀场。各汽车品牌将以全新的展台设计, 庞大的展出阵容, 刷新以往历届车展上的纪录。

相亲会期待已久

春暖花开的季节结束单身吧! 自去年本报成功举办“三月三”“七夕”相亲会后, 2013年农历三月三期间, 本报将在车展上同时上演相亲大会。活动立足公益, 不收取任何费用。

2013年, 在春暖花开、草长莺飞的季节, 为满足广大单身男女的需要, 本报将继续在农历三月三期间举办大型相亲大会, 为滨州众多单身男女搭建鹊桥, 开启浪漫之旅。相亲会现场将举办系列温馨热闹的互动, 鼓励报名者充分展示个人风采, 寻到满意的TA。

活动不收取任何费用, 报名时需出示本人身份证、户口本原件或者复印件。

(记者 吝海滨)

花同样的钱买奥迪A4L很合适

与老款相比, 新奥迪A4L整体设计体现出奥迪最新的设计语言, 使新奥迪A4L展现出更加犀利、更显活力、更具魅力的全新形象。新奥迪A4L的设计完全符合奥迪品牌最新的设计趋势, 六边形一体式进气格栅, 楔形LED日间行车灯、全新保险杠、更具立体感的发动机盖、全新设计的带状LED尾灯和后保险杠, 让新奥迪A4L的外观焕然一新。

新奥迪A4L提供同级别中最丰富的发动机、变速器、驱动形式组合。作为发动机燃油直喷技术及增压技术的引领者, 奥迪的TFSI发动机拥有同类发动机最成熟的技术, 并提供绝佳的综合性能。此次提供的四

款发动机均为TFSI发动机, 其中, 3.0 TFSI燃油直喷机械增压发动机和2.0 TFSI燃油直喷涡轮增压发动机均为数次囊括世界十佳发动机称号的明星发动机。同时, 一汽-大众奥迪为全系产品标配发动机启停系统和能量回收装置, 在提供澎湃动力的同时表现出同级最优的高效性能。

新奥迪A4L为所有前轮驱动车型提供了电子差速锁系统(EDL), 在动态驾驶中, 系统通过对弯内侧前轮施加适度的制动力来帮助车辆获得更稳定、更敏捷的转向特性, 进一步提升操控性和安全性。此外, 新奥迪A4L还为quattro全时四轮驱动车型标配领先

的动态转向系统和奥迪驾驶模式选项, 并将这两项领先配置作为选装向其他车型提供。

此外, 为了让用户享受同级别最优秀的安全性、便利性与舒适性, 一汽-大众奥迪为新奥迪A4L提供带自动紧急制动功能的自适应巡航控制系统、奥迪主动式车道偏离警告系统、奥迪侧向辅助系统、驾驶员疲劳提示功能等众多领先安全智能科技。

即日起至滨州瑞迪参与“跃级人生, 向上一部”座驾升级计划, 即可畅享奥迪A4L低首付, 低利率优惠购车。花同样的钱, 买更好的车。

(专刊记者 吝海滨)

“兴”动滨州, “贷”动梦想

——兴业银行汽车分期业务圆市民购车梦

“用明天的钱, 圆今天的梦”, 这是对分期付款最形象最简练的概括。在市民普遍接受了分期付款买房、分期付款买家电, 甚至是分期付款买手机、相机、电脑等电子产品之后, 一些时尚达人悄然发现: 买车也能通过信用卡分期付款, 而且更划算!

随着2013年滨州市春季车展的临近, 越来越多的市民将话题转移到买车方面。为答谢广大客户对兴业银行的支持, 4月12日至15日期间兴业银行将在滨

州国际会展中心车展现场推出“刷分期, 抽大奖”、“一元汽车用品精品拍卖会”等活动。兴业银行汽车分期具有免担保、0利息、低手续费、方便快捷等优势, 适用于有购车意向的广大客户。

兴业银行理财师专门算了一笔账, 例如您打算买1款10万元左右的家庭用车, 可以通过兴业信用卡12个月的分期付款, 手续费是5.5%。除了首付30%和手续费大约需3800元外, 家庭还剩余7万元现金, 在1年期之内还可用于其它理财项目,

如选择兴业万利宝系列理财产品(1年预期收益约4.8%-4.9%), 那么预计全年还有三千多元的收益“进账”。

◆幸福贴士:

兴业银行面向滨州市民推出了免担保、0利息、低手续费的信用卡购车分期付款业务。您只要一次性支付手续费及首付款, 把余下的车款分成12期、24期或者36期, 通过兴业银行信用卡按月还款, 就可以把车轻松开回家。

中银易汇

多汇好省!!

一人办理, 多人共享, 实用更实惠!



丰富套餐随心选

- | | |
|---------------------|-----------------------|
| 套餐① 1个月_100笔_486元 | 套餐④ 12个月_3000笔_5886元 |
| 套餐② 3个月_500笔_1886元 | 套餐⑤ 12个月_10000笔_8886元 |
| 套餐③ 6个月_1500笔_3886元 | 套餐⑥ 12个月_100笔_1086元 |

使用网银、手机银行、中银自助通, 购买汇款套餐, 惠享6折优惠惊喜!

中银易汇个人汇款套餐优惠服务

中国银行专为境内汇款频繁的客户, 贴心推出可独享, 也可多人共享(含本人最高11人)的优惠套餐。即刻购买, 即以实惠套餐价格享受多种渠道(柜台、网银、手机银行等)行内转账、跨行转账的优质服务。快快参与, 跟好友同事、生意伙伴一同分享, 汇的越多省的越多!



更多精彩在中国银行

中国银行
BANK OF CHINA

银行 Banking | 证券 Securities | 保险 Insurance
全球门户网站: www.boc.cn 客户热线: 95566 官方微博: weibo.com/bankofchina