



信用卡没激活使用咋有年费

市民同银行交涉后,银行同意清还

本报8451234热线消息(记者刘云菲) 市民黄女士2010年在城区一家银行办了一张信用卡,至今从未激活使用,但是最近,她却收到了银行的欠费账单,账单显示黄女士欠了300多元的年费,还有滞纳金及利息。黄女士觉得很蹊跷,就找到了银行,银行同意了清还。银行的工作人员提醒市民,如果信用卡不使用,应该及时销掉,以免产生年费、滞纳金及利息。

黄女士2010年办了一张某银行的信用卡,信用卡是5000元额度的,但是她从来没有激活更没有使用过该卡。最近,她竟然收到了这家银行的一封电子邮件账单,该账单显示,黄女士欠下年费300多元,另外还有滞纳金及利息。黄女士很纳闷,她说:“办信用卡的时候,我不知道有年费和滞纳金,我也没激活,怎么会有欠费,我很生气,找到银行交涉,银行最终同意清还,要不是我及时发现,我就会

产生不良记录。”一些持有信用卡的市民说,他们只知道使用信用卡不按时还款会产生欠款和滞纳金,但是并不了解,激活了信用卡不使用,也会产生滞纳金或者利息。“这个我从来没注意,希望银行在办理的时候叮嘱客户,要不因为这样产生欠款太冤了。”一市民说。

记者采访城区几家商业银行了解到,银行的信用卡在激活后才会产生年费,如果未按时还款,会产生

滞纳金或者利息。有的银行第一年免年费,从第二年开始收取,而大部分银行信用卡的年费从激活就开始算起,一般都是按照信用卡的种类收取,从几十元到上千元不等。如果未按时还款,就会产生滞纳金或者利息,利息从欠款那天算起,一般按照欠款的万分之五计算。“如果产生了欠款,就会有不良记录,以后会影响办卡人的贷款等业务,如果市民不用信用卡,应该及时销掉。”

出了车祸 少赔四万多

物流公司无奈

将保险公司告上法院

本报8451234热线消息(记者任洪忠 通讯员潘辉 孙文清) 聊城一家物流公司货车与三轮车相撞,三轮车车主受伤,物流公司赔付近七万元,找保险公司理赔时,保险公司却只赔付三万多。无奈之下,物流公司将保险公司告上法院。法院判决保险公司支付物流公司垫付给三轮车车主的各项损失36981.77元和物流公司货车损失7532元。

2010年2月7日,聊城一家物流公司货车在单县与一辆三轮车发生交通事故,造成三轮车驾驶员张某受伤。张某上诉至当地法院,当地法院判决物流公司赔偿张某各项损失合计68918.85元,物流公司支付了该款项。事后,物流公司向保险公司理赔时,保险公司拒绝赔偿物流公司支付给张某的34000元后续治疗费用,也拒绝支付物流公司货车在此事故中损坏的维修花费7532元。

该物流公司表示,2009年3月7日,物流公司货车在保险公司办理了车辆交强险及第三者责任保险。单县人民法院的判决具有法律效力,保险公司应当依据合同约定再赔四万多元。

法院经审理查明,物流公司货车在保险处投保了交强险和第三者责任保险(责任限额为50万元),机动车损失保险,并投保了不计免赔,并且车货发生在保险期间。张某诉至法院,单县人民法院作出民事判决书,该判决确定除交强险外,由物流公司连带赔偿张某各项损失合计68918.85元(其中含鉴定费1360元),物流公司支付了该款项。而后,物流公司向保险公司理赔时,保险公司只赔偿了77元未予赔偿。另外,货车在此事故中损坏的维修花费7532元也未赔偿。

最终东昌府区人民法院判决保险公司赔偿物流公司已支付给第三者张某的各项损失36981.77元,并赔偿物流公司的车辆损失7532元和案件受理费913元。

骗子假冒计生委 骗走女子2000元

本报8451234热线消息(记者刘铭 通讯员陈智慧)

东昌府区一青年女子,轻信“计生委”发还宝宝“补贴”款,落入了骗子的圈套,最终被骗去2000元血汗钱。

两个月前,东昌府区闫寺办事处小刘在城区一家医院生了个女儿。4月5日下午4时许,她接到了一个电话,打来电话的是一个女青年,问小刘是不是刚生了个小孩,并说可以领取一笔国家给新生儿的补助金,4月5日已经是最后一天了。电话中,对方给了小刘一个编号和一个计生委的电话号码,让她自己打电话过去问一下。这时,小刘将信将疑,对方报出了她的家庭住址、手机号码,宝宝出生日期及血型,并且都说得准确无误,因此,小刘也就消除了疑虑。

小刘拨打对方提供的电话号码,接电话的是个男子,他说按照政策刘女士可以领取3400元的补助金,但是4月5日是最后一天。考虑到小刘无法在下班前直接领钱,他可以帮忙通过网上转账方式把钱汇给她。

小刘赶到附近一家银行后,打电话过去,按照对方的指点,先往卡里存了2000元,然后又按下对方发来的一串数字,说是验证码。等这一切操作完成后,小刘发现不但没有收到所谓的新生儿补助金,就连自己刚存的2000元也不翼而飞了。这时,她这才发觉自己是受骗上当了。于是到公安机关报案。目前案件正在调查中。

据警方介绍,当前,犯罪分子信息诈骗手段层出不穷,但万变不离其宗,都要市民通过银行转账,只要提高警惕,收到短信或接到陌生电话后保持清醒,勿急着转账,先核实信息真伪,便可避免上当受骗。

能借的都借了,手术费用还差5万多

“谁能帮我们家一把”



病情加重后,韩玉顺需要吸氧气辅助呼吸。 本报记者 郭庆文 摄

本报8451234热线消息(记者郭庆文) 因扩张型心肌病卧床5年,引发肝、肾、胃多器官退化。自2008年得病以来,家住茌平县菜屯镇韩营村的韩玉顺,身体越来越弱,医生告诉他必须在其他器官衰竭之前换心脏,但由于家庭贫困无钱看病,他只能躺在床上忍着。

“能借的都借了,能卖的都卖了,已经凑了15万,只差5万多我就能活下来。”在茌平县菜屯镇韩营村一座小屋里,阴暗小屋的一角,韩玉顺躺在病床上,病痛折磨下他说话很吃力,隔一会就要吸几口氧气帮助呼吸,很难想象他才37岁。

2008年6月,在村里做瓦匠的韩玉顺突然感到胸闷气短,他到镇医院

就医。医生确诊他得了扩张型心肌病。2013年初,韩玉顺的病情恶化,双腿和腹部浮肿的厉害,医院的诊断结果显示,由于扩张型心肌病加重,导致韩玉顺肾脏退化,形成浮肿。另外,他的肝、胃等多个器官也出现退化状况。医生建议,在其他器官衰竭之前唯一的治疗方法就是换心脏。

“手术费就要20万,后期的康复费用第一要5万,之后会逐年递减。”韩金元说,这些年给儿子看病家里已经是勉强维持,现在他卖了粮食和羊,借遍了亲戚朋友,只凑了15万元,还差5万元才能凑够手术费。

韩玉顺的父亲韩金元哭着说,他只有这么一个儿子,韩玉顺得病

的时候小孙子只有1岁多,小孙女也只有7岁,一家人全靠儿媳一个人打工维持。为了攒钱给儿子看病,65岁的韩金元除了种地、放羊,抽空还要到附近的树皮厂干活。

“只要他能站起来,日子就有盼头。”韩玉顺的妻子说,不求丈夫能病好了干活养家,只求他能活下来,自己就是再苦再累也会把孩子拉扯大。“现在就差5万元就能凑够手术费,谁能帮我们家一把,我当牛做马也愿意。”

如果有哪位好心读者愿意为韩玉顺献出一份爱心,让他的生命得以延续,可拨打本报新闻热线0635-8451234,或韩玉顺家中的电话15224242219。

十年磨剑 研发新锐 试驾全新别克凯越

历经十年岁月,别克凯越已拥有180多万用户,2012年销售近30万辆,是名副其实的中级车王者。它浓缩了一个时代,映显了一个群体,写就了一段传奇。

全新别克凯越装备了上海通用汽车首款1.5L DVVT直列四缸发动机,由于采用了先进的DVVT进排气门可变正时技术和VGIS可变进气歧管系统,虽然排量减小,但83kW的最大功率却比老款更为强劲,而且还满足当前最严格的欧5排放标准。新凯越在多处细节上融入更加现代的别克家族特征与设

计精髓,如线条更显刚劲硬朗的直瀑式镀铬格栅,展翼式晶钻冰蓝投射大灯,以及与格栅融为一体内嵌式雾灯等等,在视觉上使得车身更加饱满,从而也为造型的“大气”加分。

车内也是如此。环抱一体式内饰布局与恬淡素雅的色彩搭配体现出中级车的温馨和舒适,漂亮的双炮筒蓝光仪表盘内加入了驾驶员信息中心显示屏;符合人体工程学的打孔真皮座椅不仅触感柔软,特别是同级车中仍然少见的6/4分割可完全翻平的后排座椅,能给用户带来极大的便利。

新凯越配置上的最大亮点是增加了一套VoiceLink语音控制信息娱乐系统,这是别克品牌结合国内驾驶者使用习惯,专门开发的一套语音控制信息娱乐系统,由便携式车载通讯技术、智能车载蓝牙系统和高清真彩显示屏等组成,可与车辆进行全程语音指令沟通。使用时先把手机通过蓝牙与车辆连接,然后按一下内后视镜上的通话按钮,说出你想要干什么就行了。通过语音命令可实现拨打电话、播放或暂停手机列表中的音乐、要求导航、查询信息和录音等。

百万解码: 揭开凯美瑞最快百万速度的秘密

6年零9个月时间,凯美瑞累计销量突破100万辆,创造了中高级车市最快纪录。在强手如林的细分市场,凯美瑞如何长期稳居畅销车型榜前列?有业内人士指出:“当新车效应的光环逐渐褪去时,一款车型要长期立于不败之地,拼的是内在价值和用户口碑。凯美瑞正是以“精益求精”造车哲学理念,凭借可靠品质、高标准服务以及领先科技,在中高级车争夺战中取得了新的突破。”

任何一台新车的制造,都要经过几百甚至上千名工人的操作。如此复杂的工序中,凯美瑞为何能够七年如一日地确保品质呢?“我们依靠的不是个人,而是用体制来确保品质。”广汽丰田执行副总经理冯兴亚道出其中的

真相。产品的质量就是企业的生命。广汽丰田正是在这一原则指导下,建立了完善的品质保障体系。该体系的最大特点就是质量控制贯穿生产全过程,实行精益生产的方式,将质量职责落实到每一道工序。如闻名世界的“安东”拉绳系统已经成为广汽丰田生产体系防止不良品流出的驾轻就熟的好帮手;再如,广汽丰田在各生产工序全面推行“品质自工序完结”,让每个工位都做到“不生产不良品”、“不让不良品流向下一道工序”。

在以严格著称的丰田2012年全球品质监察中,广汽丰田第二生产线获得了“0缺陷”这一堪称丰田全球第一的好成绩。“反映到产品上,‘品质价格比’便成为凯

美瑞的核心竞争力。以同样的价格享受更高的品质,这就是凯美瑞带给消费者的核心价值。”冯兴亚谈及凯美瑞品质时,显得信心十足。

据介绍,在凯美瑞的研发、制造过程中,丰田启用了2400种不同的驾驶测试项目进行检验,并且在石板、碎石、斜坡、溪流、雪地、沙漠等多种路况测试。即使经过西伯利亚的严寒、中东沙漠的酷热等测试,在75度的极限温差条件下,凯美瑞的引擎表现依然优秀。而丰田更是每年投入1600台新车用于碰撞测试,平均每天都有4次的安全创新试验,以此对品质和性能进行严格把控。在2012年J.D.Power美国新车可靠性调查中,丰田品牌在非豪华品牌中位居榜首,再一次印证了其可靠品质。