

# 万达风行 全系车型集体亮相

在本届车展上,风行汽车携旗下全系品牌亮相本届车展。作为风行汽车的金牌经销商,风行汽车烟台万达专营店历经2年多发展,在烟威地区逐步扩大自己的市场占有率,践行着“一切为客户着想”的服务理念。风行汽车烟台万达专营店总经理奚元春对本届车展给予了厚望。

图为风行汽车烟台万达专营店总经理奚元春。



烟台车之春

2013烟台春季汽车展暨文化节会刊

## 烟威地区的金牌经销商

风行汽车烟台万达专营店于2010年注册成立,属于烟台车市的后起之秀,经过2年多市场检验,取得不俗的销售业绩。“2011年全年销量就达到了1200多台,市场反应非常好。”奚元春介绍,由于市场定位准确,产品质量过硬以及公司服务周到,风行汽车烟台万达专营店在开局之年就取得了辉煌的销售业绩,当年在全国300多家4S店中位列第7位。

在往届烟台车展中,烟台万达直营店的销售也一直不俗。“首次参加车展就取得了160多台的销售成绩。”奚元春介绍,风行汽车的消费群体主要是普通消费者,在城市及城乡结合部都拥有很大的消费群体,随着城镇化建设的加快,未来风行汽车的市场潜力将进一步得到释放,本次春季车展将为全年销售打响发令枪。

奚元春说,经过2年多发展,风行烟台万达专营店已经在烟威地区拥有了3家店面,服务网络已经覆盖到了各县市区,是烟威地区唯一一家风行汽车5星级服务站,未来公司将依托良好的市场氛围,积极往发展服务网络,增加县域服务站。

## 新款菱智V3首次亮相烟台

“面包车的价格,商务车的享受。”奚元春介绍,在本次车展中,风行汽车将携带2013年新款菱智V3亮相车展,这也是菱智V3的烟台“首秀”。除此之外,有“史上最便宜SUV”之称的风行景逸SUV也非常“抢眼”。

风行汽车烟台万达专营店的工作人员介绍,菱智V3是东风风行针对5万-7万元多功能商务车市场生产的小排量全能商务车。它具备“超高性价比、超大空间、超有面子、超级安全性、超高保值率、超长保修

期”六大特点,为事业处于起步阶段的个体业主、中小企业和县、乡(镇)及县属的基层政府单位、事业单位量身打造,全面满足了他们在商务、商用方面的多重需求,一经上市就成为国内MPV市场上的畅销车型。

景逸SUV是风行汽车为城市家庭量身打造的一款“城市代步SUV”,针对购买“家庭第一辆车”的消费群设计。

据介绍,景逸SUV在满足大多数家庭购车朋友空间大、省油两个基本需求之外,还进一步提高了安全性,主销车型标配了ESP车身稳定系统就是最好的说明,而这款车8万元起的售价更是足以笑傲其他SUV。此外,景逸SUV还是唯一一款享受惠民补贴政策的SUV。

## 车展最高优惠1万元

每年的烟台车展都是烟台车市的一次销售盛宴,诸多汽车经销商铆足了劲进行促销,面对“真金白

银”的降价,很多消费者都把本次春季车展列为了入手时机。今年车展风行汽车的优惠幅度空前,制定车型最高优惠能达到1万元。

在本次车展中,风行汽车将分市内和室外两个展区,总展示面积超过1000平方米。

“厂家帮助布展,整个品牌的全系车型将全部参展。”奚元春介绍,为了准备这次车展,风行汽车厂家将派出专业的布展团队前来帮助经销商布展,景逸系列、菱智M5系列、菱智V3系列等全系车型都将亮相车展,消费者可以享受诸多来自厂家和经销商的优惠政策。

“在本次车展中,指定车型最高优惠将达到1万元,消费者可果断出手。”奚元春介绍,为了打响2013年开年销售第一枪,风行汽车烟台万达专营店这次的优惠力度也是超过往年,不但现场各种优惠礼包全系放送,消费者购买一些指定车型更是能享受到价格直降万元的实在优惠。

风行·菱智 风行汽车

以最小投入,买到大空间商务车?  
一台商务车,动力强劲又安全?  
小负担,买到正统体面商务车?

一台商务车,既舒适载人又灵活载货?

**用买面包车的钱  
买风行商务车**

唯有!  
**菱智V3同时满足我的商务所需**

超值心动价  
**4.99**万起

5年/10万公里

- 1.5L小排量三菱发动机
- 2.8M超长轴距,承载大空间
- 正统商务车血统体面大气外观
- 9种座椅组合,空间灵活多变
- 全金属封闭承载式安全车身
- 全能好帮手 正宗商务车
- 轿车化舒适配置

风行汽车烟台风行专营店 电话: 0535-6011234  
地址: 烟台市芝罘区只楚路2号(黄金顶隧道西500米路南)

JOVEAR 景逸 快乐随心演绎 风行汽车

4月11日-14日  
**万达景逸与您相约春季车展**

S37展位  
**全系最高优惠10000元**

**景逸特价车一口价5.89万元**

烟台万达风行 电话: 6021234  
地址: 烟台市芝罘区机场路198号