



参展经销商展望车展访谈



坐在车内,亲自感受,详细了解车况。 本报记者 李军 摄

鲁翔汽贸昌河 4S 店市场部经理郭连方 重在齐鲁晚报车展号召力

郭连方说,在聊城,与齐鲁晚报春季车展同期举办的还有两家车展,经过他们深思熟虑,决定押宝齐鲁晚报春季车展。“齐鲁汽车展示交易会”是山东省最大规模最高规格的大型汽车展示交易会,现在已经成为省内车展最高品牌,对山东车市的发展起到巨大的推动作用。”郭连方说,而聊城也举办了多次分展,他们也都进行了参与,每次都能取得巨大的成功,所以他们还是决定参加本报春季车展。

型都属于都市家用轿车,具有省油、节能环保、轻巧灵活的特性,很适合居民家用。”郭连方说,这次车展他们也想厂家争取了最大限度优惠,车展期间购买北斗星惠民车型(含北斗星 X5 巡航版),享受3000元节能惠民补贴;购买北斗星系列指定车型可获赠交强险(不含北斗星国机特价车 CH7100A3-EC、北斗星 X5 巡航版 C57143B);购买利亚纳 a+ 系列产品,最高优惠 7000 元,先售价 5.68 万元起;购买铃木派喜系列产品,最高现金优惠 4000 元。

北斗汽车集团车展总调度王经理 独家支持齐鲁车展

王经理说,在同一时间,聊城有 3 家在举办车展,经过深思熟虑后,北斗汽车决定旗下所有品牌独自参加齐鲁春季车展。“之所以独自参加齐鲁车展,主要得益于和齐鲁晚报良好的合作关系,原来我们就多次参加齐鲁晚报举办的车展,每次都斩获不菲,所以我们有信心即使只参加一家车展也能取得好成绩。”

王经理介绍,北斗汽车集团对本次车展也很重视,不仅选择了展区核心位置,还进行了精心的布展,同时也拿出了最大力度的优惠。“仅仅一上午时间,我们集团旗下的大众汽车就订出去 10 多辆车,我们对客户的承诺就是最优惠的价格、最精良的质和最优质的服务。”王经理介绍,客户买完车后不是意味着优良服务的终止,而是服务才刚刚开始,我们会用心为客户服好务。 本报记者 张召旭

吉利汽车东昌博凯 4S 店经理杜伟军 吉利汽车全系抱团参展

杜伟军说,聊城在售的吉利汽车旗下一共有 3 个品牌,分别是帝豪、全球鹰和英伦,这 3 个品牌分属两家不同的经销商,而这次车展则是吉利汽车全系车型抱团参展。

展中是最具号召力和影响力的,其次就是聊城体育馆交通便利,有利于市民参展,可以说是占据了天时地利与人和。

“帝豪、全球鹰和英伦都上报了参加齐鲁车展的申请,在我们上报了参加齐鲁春季车展的申请后,厂家决定为聊城市民献上一场吉利全系车型展。”杜伟军说,本次车展由厂家大区经理派人督阵,而厂家也给出了最大幅度的优惠,吉利金刚 4.38 万元起售,海景 5.19 万元起售,这在以前都是没有过的价格。除了价格优惠之外,他们还在车展展架上设置了风铃,当现场音乐停播的时候,在微风的吹动下,风铃会发出优美的声音,让市民充分体会到逛展的乐趣。

SIMPLY CLEVER
专于智 慧于行

ŠKODA



多快好省

惠 晶 彩 不 信



多: 1—3年0利率政策, 信贷选择多
快: 放款快, 新车当天开回家
好: 首付政策好, 23800元起, 轻松圆你有车梦
省: 超低日供, 仅需2.2元起



●时尚外观,酷感设计 ●潮流内饰,多样空间 ●畅快动力,乐趣操控

有一种风格,叫硬派。Fabia晶锐,以硬朗线条诠释硬派主张,集Tiptronic6档手自一体变速箱,定速巡航及其他众多升级配备于一身,于出众潮流内饰展现大有内在,为您打造时尚够IN的硬派座驾!

斯柯达—真实感悟 真爱生活 400 820 1111 <http://www.skoda.com.cn>



聊城北斗汽车贸易有限公司
售后服务: 0635-2939999

销售热线: 0635-2938888
地址: 聊城市开发区东昌东路171号

