



# 三万人争相看车 百余靓车有买家

## 直奔现场

### 本报郊区车展首次进莱西,当场成交100余辆车,成交额近千万元

文/本报记者 杨林 片/本报记者 张晓鹏



13日上午,齐鲁晚报汽车巡展莱西站在月湖广场盛大开幕。岛城20余家汽车经销商携旗下200多款车型参展,吸引了3万余名莱西市民前来选购。在车展现场,不少参展商带来了巨大优惠,满足不同层级市民的需求,本报首次在莱西主办车展就赢得满堂彩。据粗略统计,截至13日下午6时,现场成交100余辆车,成交额近千万元。

## 莱西4家汽车4S店全参展

13日上午,莱西市迎来了入春以来气温最高的一天,白天最高气温一度达到27℃,难得的好天气也使得不少莱西市民走出家门。莱西市月湖畔,由本报主办的“汽车巡展莱西站”现场人声鼎沸。

车展刚开幕不久,闻讯而来的市民就把各家参展商的摊位围了个水泄不通,多家参展商的销售人员全部上阵,为参观者解答问题,带人选购热衷的汽车型号。

据了解,莱西市当地总共有4家汽车4S店,得知本报在莱西举办车展,4家汽

车4S店全部派出车辆和销售员到场,江淮汽车莱西弘业4S店还搭起了销售展台。除了本地汽车经销商,长城、风行、日产、现代、江淮、海马等汽车品牌,也纷纷派出了自己的参展车辆,主流大众消费品牌悉数到场。此外,凯迪拉克等豪车品牌也来到莱西车展,还推出了非常大的优惠,满足莱西市场的豪车需求。纵观整个车展,从家庭型轿车到豪华型轿车,从低端配置到高端配置,车展满足了不同层次购买者的需求。

## “花一万元买车”吸引眼球

记者在奇瑞汽车的展区前看到,一个写着“只需9999元,E5你开走”的促销广告牌非常吸引眼球,不少想要拥有一辆私家车的市民纷纷前去咨询。奇瑞汽车经销商负责人告诉记者,只需交不到一万元的首付,市民就可以开走一辆车,由于汽车总值不高,购车人的还款压力不大,这一促销手段非常受市民欢迎。除了奇瑞汽车,其他品牌也在定价上做了优惠,给了市民更大的议价空间。

“原来在本地4S店里看好一款

车,但当时基本没什么优惠,听说这里有车展就来看看,没想到我想要的那款车优惠力度还挺大。”莱西市民周女士说,她想买一辆家用轿车,由于手头的钱不多,准备选一辆10万元左右左右的汽车。她看好了江淮旗下的一款汽车,车展现场咨询后发现,能比在店里买省5000多元。由于之前周大姐已经了解好了汽车的各项参数,她当即在车展现场交了定金,等过一阵再去店里把车提走。

## 为满足市民需求,车展延续到晚上

虽然这是本报首次在莱西办车展,但不少汽车经销商反映,这次车展比经销商自己组织的车展更聚人气。据粗略统计,截至13日下午4点,已经有3万多名莱西市民前来看车。

为了满足市民的购车

需求,本来要于13日下午结束的车展被延续到了晚上,不少汽车经销商和本报工作人员一起加班加点,坚守在岗位上。13日一天,有100余辆新车被定购出去,成交额近千万元,销售十分火爆。其中,现代汽车定出24辆之多,居各经销商之首;江淮汽车定出16辆,大众汽车定出8辆,日产汽车定出8辆,长城汽车定出6辆,风行汽车定出8辆,长安汽车定出12辆,凯迪拉克还收集到了莱西当地的很多意向客户,深度挖掘了莱西市的需求潜力。

1

- ①三百多款车型亮相车展。
- ②多款名车助阵吸引众人眼球。
- ③本次车展销售的汽车优惠幅度很大。
- ④天好车靓,人气火爆。



只需9999  
E5你开走

3

4

