

从4月12日到7月22日

开展金融环境百日治理行动



会议现场。

本报4月15日讯(记者 马瑛 郭光普) 4月11日下午,德州市政法机关和金融部门召开联席会议,决定从4月12日到7月22日,开展金融生态环境百日集中治理行动。

为进一步优化提升金融生态环境,维护金融稳定,提升金融支持经济发展的能力,按照德州市金融工作会议的总体部署,确定由德州市政法委领导、德州市金融办牵头,各县(市、区)和政法部门、银行机构在全市范围内联合开展“金融生态环境

百日集中治理行动”,合力打造更加良好的金融生态环境。

此次行动的主要内容是对15家风险企业的不良贷款,采取“五个一批”综合措施,力争7月上旬之前全部化解;对已进入司法执行程序的金融案件,加大执行力度,力争7月上旬之前全部结案;对恶意逃废银行债务的行为,加大打击力度,7月上旬之前全部结案,营造良好的社会诚信环境;对完成司法程序、有清收条件的,7月上旬之前全部清收到位;对完成司法

程序,符合核销条件的不良贷款,加大核销力度,于7月上旬之前全部完成核销。

此次行动将采取行政、法律、经济、纪律等综合手段,集中清理大额不良贷款,集中打击恶意逃废银行债务行为。在帮助企业化解不良的同时,做到“四不放过”,即:造成损失的原因搞不清楚不放过,该追缴的贷款没有追回不放过,恶意偷逃该追究法律责任没有追究的不放过,在社会上造成不良影响没有挽回的不放过。

工行德州分行7亿元个人贷款“助力”民生

今年以来,工行德州分行以服务民生为重点,全面发展个人贷款业务。截至3月末,累计发放个人贷款7.2亿元,为服务当地民生发挥了积极作用。

近年来,工行德州分行积极调整信贷结构,以打造“第一零售信贷银行”、“第一按揭银行”为目标,坚持以客户需求为导向,不断创新产品和服务,

基本形成了由个人消费贷款、个人经营贷款、个人住房贷款等三大类20多款品种组成的业务体系,在个人自用车、一手房、二手房、个人装修、文化消费等方面有力地满足了居民的消费融资需求。同时,该行积极响应国家关于大力支持小微企业发展的要求,相继推出个人助业、个人经营、个人商用车等多款个人经营类贷

款,有力地缓解了个体工商户、小微企业经营发展对资金的需求。

在开发产品的同时,该行还不断提升服务效率和服务品质,限时办理个人贷款审批、发放,分行逐笔监测个人贷款业务审批、发放时间,全面提高个人贷款工作的质量与效率,以高效率、高质量的贷款服务赢得合作单位和贷款客户的认可。(宋开峰)

德州中行成功叙做辖内首笔国内订单融资业务

近日,中国银行德州分行成功叙做辖内首笔国内订单融资业务4100万元,为该行供应链融资系列产品再添一新成员,实现了贸易融资业务支持区域实体经济发展的新突破。

德州中行根据企业客户订单规模大、上下游客户分布广的实际情况,针对企业短期备货融资的难题,

为客户量身定制了订单贸易融资产品方案,在最短时间内为企业提供订单项下货物采购、生产和装运的专项贸易融资4100万元,满足了企业备货装运的资金需求,进一步缓解了企业资金占用压力,大大提升了企业的运营效率,得到了企业的高度认可,谱写了银企共赢新篇章。

2013年以来,德州中行充分发挥自身在国际结算及国内供应链融资方面的特色优势,围绕企业贸易链条,积极创新贸易融资产品,一季度叙做国内订单融资业务,协议付款和汇利达等贸易融资创新产品3项,为企业累计融资5.35亿元,积极助力区域实体经济持续快速发展。(杨国颂)

德城区联社架起支农“金色桥梁”

今年以来,德城区农村信用社实行市场分层、客户分级、产品分类,创新金融服务方式为小微企业“注入活力”,并对妇女创业,推介“巾帼创业”小额贷款,对青年创业,推介“锦绣前程”贷款,满足客户不同需求,实现创新发展。同时,全面推进金融服务进村入社区、阳光信贷和富农惠农创新“三大工程”建设,围绕十八大提出的“四化同步”战略,

在城镇化、农业现代化方面加大力度,着重扶持蔬菜、畜牧等产业,积极支持农业基础设施建设,全面促进现代农业发展。积极服务于“两区同建”,拓宽惠农结算渠道,加大泰山卡、企业网银、个人网银和财富在手卡等电子产品营销,及时跟进金融服务,力争在新建大型社区金融服务“全覆盖”,创建良好的农村金融服务体系。(刘玉磊 孙海敏)

人民银行济南分行副行长肖龙沧到临邑调研

4月9日,人民银行济南分行副行长肖龙沧带领调研组,在人行德州市中心支行陈艳玲副行长等陪同下,到临邑就贯彻落实中央1号文件精神的情况进行调研。该县县委副书记、县长樊兆杰,县委常委、副县长孟祥胜,临邑农信社负责同志参加了调研活动。

在上午的座谈会上,调研组听取了临邑县政府贯彻落实中央1号文件精神工作情况介绍,听取了临邑农信社在支持涉农领域发展的措施及经验汇报,对临邑农信社创新金融产品,支持家庭农场及新型农村经济组织的探索做法给予了充分肯定。(钟振华)

庆云联社全力推进“金纽带”春天行动

自“金纽带”春天活动开展以来,庆云联社严格按照《2013年“金纽带”春天行动活动方案》的目标要求,及早谋划,积极动员,全力推进“金纽带”春天行动,为全年各项工作打下坚实基础。

该联社及时召开动员会议,充分调动广大干部职工的积极性,并要求

各信用社结合自身实际制定活动方案,确保发挥自身最大潜能。同时根据经营重点,不断完善细化考核办法,构建指标完成与效益挂钩的薪酬网络体系。在此基础上,联社根据各项指标的完成进度及时召开调度会议,督促落后单位积极采取措施摆脱困境。(张涛)

禹城联社举办信贷管理系统培训

4月上旬开始,禹城联社分批次组织信贷人员进行新一代信贷管理系统上线培训。培训班采取主讲人上机模拟操作、学员现场观摩演练的授课方式,将理论知识与业务操作有机结合,提高了培训的针对性和实效性。

此次培训班计划用时一个月,对信贷条线各岗位人员从客户资料管理、对公业务、对私业务、风险分类、资产管理等方面进行全流程培训,为新一代信贷管理系统实战演练和上线运行打下坚实基础。(孙金路 王莹)

纸黄金、纸白银 免费培训班报名开始了

随着金银市场的火爆,很多人都开通了银行的纸黄金和纸白银业务。现在,德州也有了自己的纸黄金、纸白银免费培训班,报名即将开始。

德州金创金银投资学苑是山东金创股份有限公司和德州鑫业贵金属信息服务有限公司联合成立的专业从事黄金、白银投资交易的培训机构,目前是德州工商银行、德州农业银行、德州

邮政储蓄银行贵金属递延业务的第三方服务机构,为银行客户提供纸黄金、纸白银、黄金T+D、白银T+D、现货黄金、现货白银的行情走势分析、交易培训、技术指导等服务。为更好地做好客户金银投资服务,现在起德州金创金银投资学苑将定期举办免费的交流培训班。

QQ群: 44156171(注明:报名)或者登陆网站: www.dzjcgold.com

千足金饰品眨眼降7元/克

本报4月15日讯(记者 李明华 李榕) 4月15日10点左右,在湖滨中大道的一家金店中,经理刚刚公布“千足金调至389元/克”,正在金店看饰品的李女士当即决定购买一套首饰。

李女士购买金饰五分钟前,一客户刚刚以396元/克的价格购买一套首饰。“没想到,今天每克黄金的价格又下降了。下调千足金饰品的价格主要受国际金价的影响。”

记者了解到,4月份以来,国际金价持续暴跌,一些品牌金饰也纷纷下调千足金饰品的价格。在15日当天,周生生品牌金饰价格从昨日每克408元下调至389元每克。

在一家金饰品店,临

近中午导购员聚在一起,准备出手买入金饰品。“难得金价这么便宜,自己也赶紧入手。”据导购员薛女士介绍,2012年全年,金价维持在400元/克以上的高价位,没想到在今年4月份却跌破了389元/克。“每年的4月份是传统的消费旺季,受“五一”结婚潮的影响,金价都会走高的。但是,今年金价却接连下降。”

金价的走低,刺激了不少市民在购买金饰。“从周五以来,就有不少市民前来购买金饰。”周大生金饰导购员说,销售比往常多了约三成。

15日下午,沪深股市大盘低开低走,黄金股领跌,老凤祥跌幅逾9%,豫园商城、恒邦股份、东方金钰跌幅居前。

白银一天跌了0.6元/克

本报4月15日讯(记者 马瑛) 黄金的不断暴跌,严重影响了白银。15日,白银每千克从5255元,跌至4625元,下跌幅度达到11.9%。

“我都不敢相信自己的眼睛,这是要跌停么?太崩溃了!”投资者王女士15日早上发微博,一连打了多个感叹号以表达对白银不断下跌的不满。王女士微博附图显示10:46,黄金Au(T+D)成交价为290.12元/克,下跌7.0009%,而白银Ag(T+D)成交价为5181元/千克,下跌9.0095%。

下午2点记者联系王女士了解到,王女士买了几十手白银全部被套牢,为了减小损失

降低成本,她中午又购买了10千克,每千克价格5181元。“我都崩溃了,有史以来最低点,现在要是撤单了,要陪几十万的。”王女士苦闷地说,自己入手之后,理财师却不建议此时购入,下午贵金属市场印证了理财师的观点,白银价格持续下跌。

德州金创金银投资学苑分析师张老师也告诉记者:“跌到4200-4600元一点都不意外。”张老师分析,白银之所以暴跌有多种原因,其中主要原因就是受黄金下跌的影响,现在白银市场是一种恐慌非理性下跌,并且没有上涨的迹象。