

国际市场形势严峻 外贸企业如何突围

编者按

就像一个体魄强健的中年人，烟台的经济发展正呈现出劲头十足的势头。围绕城市的经济发展现状，本报《工作落实年·烟台冲锋号》今起推出第三组系列报道——“壮哉烟台”篇，为您解读不一样的烟台生意经。



外贸转型



**期待烟台发展
有更多1+1>2**

冯荣达

去年10月份，面对严峻的对外开放形势，全市对外开放工作会议提出“四季度力争打场翻身仗”的目标。一年终了，这场翻身仗，烟台打赢了，而且很漂亮。

今年，国际环境疲软，外贸形势依然严峻。烟台的外贸要想崛起，光靠打翻身仗是远远不够的，还需要努力实现转型升级。

这一点，烟台的一些外贸企业已经想到并着手实行，而且行动变得更主动，眼光变得更高远。虽然前方有阻力，这条路不好走，但相信，转变观点之后，经过锤炼，这些企业会慢慢成熟起来。

更可喜的是，政府部门也意识到了这一点：不断创新工作方式，配合企业转型升级，并在政策上给予一定倾斜和引导，彰显了政府对外贸的重视。

企业积极向前进，政府积极配合，这种叠加的力量比企业孤军奋战来得强大得多。

期待烟台的发展有更多1+1>2。

今年烟台对外贸易将在“阵痛”中转型

□本报记者 孙芳芳
qlwbsff@vip.163.com

“整个国际市场环境很差，甚至要比去年差！”近日，刚从华交会(中国华东进出口商品交易会)上回来不久的烟台三好家纺有限公司总经理黄少华说。据了解，华交会上，12家参展企业集体遭遇“倒春寒”，成交数量比上届下降近10%。这个消息也印证了国际贸易市场的疲软。

“行业原本的优势逐渐丧失，不利因素却逐渐增多。”虽然在华交会上与来自日本、澳大利亚、英国、新加坡等10多个国家

和地区的客商初步达成30万美元的意向采购计划，但对今年的外贸形势，黄少华并不乐观。

黄少华介绍，从去年开始就陆续有零星的家纺企业倒闭，今年倒闭的更多。“如果说每年有零星一家两家企业关门，可能是个别现象；那么，有一批企业经营困难，就是这个行业出现了问题。”

国际市场环境不好，从以下一组数据也可以看出来：烟台海关统计，2013年第一季度烟台进出口总值94.1亿美元，同比下降2.9%；出口55亿美元，下降3.2%，进口39.1亿美元，下降2.3%。

烟台市商务局对外贸易科科长侯杰认为，在国际众多不利因素的影响下，今年的出口前景确实存在较大的不确定性。

政府和企业应该怎样应对如此严峻的国际外贸形势？2013年烟台市商务工作要点将外贸工作目标定为：实际使用外资增长8%，外贸进出口增长5%，这个目标又该怎么尽快实现？

□本报记者 孙芳芳
qlwbsff@vip.163.com

由被动变主动 实现“多条腿走路”

外贸形势越来越严峻，企业想尽办法转型

□本报记者 孙芳芳

说起现在的外贸形势，一位做了十几年纺织出口生意的业内人士，用了一个十分形象的词来形容：阴霾天，无力改变国际经济疲软的大环境，外贸出口企业只好尽力突围。

应对一>>

**利用电商渠道
打开国内市场**

“参展商少，外商更少，不少参展企业缩减了规模。”刚从华交会上回来不久的宝昌服饰有限公司总经理黄国锋说。有的企业往年可能一口气要四五个摊位，今年可能就要了一两个。

说起今年整个行业的外贸形势，黄国锋并不乐观：“国际市场不景气，整个行业都很疲软。”

外贸形势不稳定，他想多找条腿走路。华交会上，黄国锋就有一个意外收获：跟凡客诚品建立了联系。

“以前形势好的时候我们坐在家里等订单，现在订单少了，生产企业多了，变成了客户挑企业，哪个企业不是出门找订单？”刘凯说，从“等”到“找”，形象地诠释了外贸企业的变化。

“最近参加展会，与日本、欧美等地的客户签订了合作意向。”经营了8年企业，今年是刘凯第一年走出去参加展会。过些日子，他还想再参加几场展会。

应对二>>

**以前家里等订单
如今出门找订单**

还有企业开始在产品创新上下功夫。

烟台龙乐塑胶有限公司是一家专门生产滑袋、自封袋等新产品的企业，由于较早进入这个领域，在行业内享有一定的话语权。随着外贸形势越来越严峻，原本的一些优势正在逐渐丧失，吃老本也有些吃不下了，烟台龙乐塑胶开始在产品创新上下功夫。

“有了技术上的优势，我们能生产的东西，别人不一定能生产，这样别人接不了的订单我们就敢接。”烟台龙乐塑胶有限公司进出口部经理陶蕾说，公司生产的滑袋，已经在2012年的下半年申请了专利。有了这项专利，就能吸引到更多的国外客商。

“最近参加展会，与日本、欧美等地的客户签订了合作意向。”经营了8年企业，今年是刘凯第一年走出去参加展会。过些日子，他还想再参加几场展会。

应对三>>

**创新专利产品
吸引国外客商**

烟台海关关员在港口监管出口汽车(烟台海关供图)



烟台海关关员在港口监管出口汽车(烟台海关供图)



一家外贸出口企业的工人正在赶制一批订单。记者 孙芳芳 摄

烟台外贸企业未来升级之路

背景
国际市场疲软



芝罘区
富顺苑西区
小区内网点
36.41平方米
水电暖齐全
层高三米
特惠价:26万元
联系电话:18660533332

应对：政府篇

多项“政策礼包”助企业突围

受惠企业：成本低了、效率高了、产值逆势增长

□本报记者 孙芳芳

在严峻的外贸形势下，除了企业想方设法突围外，商务、海关、检验检疫等外贸相关部门也在通过创新工作方式助力企业发展外贸。

商务部>>

**引导企业从卖“白菜”
到卖“泡菜”**

2013年，烟台市商务局继续实施“外贸提升”工程。烟台市商务局对外贸易科科长侯杰形象地称这项工作为：引导企业从卖“白菜”到卖“泡菜”。

侯杰说，由于劳动力成本、原料成本上升等因素，纺织、服装等一些传统优势出口行业的优势已经逐渐丧失。

烟台宝昌服饰有限公司总经理黄国锋介绍，企业的利润空间遭到了严重挤压。在市场疲软的情况下，客商对生产商挑挑拣拣，一再压低产品价格，再加上劳动力成本等企业成本在不断上升，生产企业的利润空间被大大挤压。

侯杰认为，企业利润空间被挤压，政府部门要做的就是引导企业增加附加值。

侯杰举了一个例子：生产普通枕巾，可能很多企业都能接这样的订单，如果用纳米技术将猪等对人体有益的有机元素植入生产中的保健纺织品，这样的订单，恐怕很多生产企业只能望而却步；而拥有这些技术的生产企业，自然而然就能获得订单以及高附加值。

海关部门>>

**申报方式转变后
通关速度提10倍**

通过改变申报方式、上门查验、24小时预约服务等措施，烟台海关帮助东岳汽车驶上发



烟台海关关员在烟台港码头现场检验出口汽车(烟台海关供图)

展“高速路”，出口通过速度提高了10倍。

“如果按照原来的申报方式，一批货物的申报票数最多能达到11票180多项。”上海通用东岳基地报关业务经理姜巨鑫介绍，烟台海关考虑到企业的实际情况后，批准企业按成套散件方式进行出口申报。申报方式转变后，一批货物的申报票数减少为2票2项，现在的出口通关速度一下子提高了10倍。

最初，烟台出入境检验检疫局选定烟台开发区山东中鲁远洋(烟台)食品有限公司率先在全国食品行业探索实施“首席质量官”制度。在取得初步成效后，一批企业的申报票数减少为2票2项，现在的出口通关速度一下子提高了10倍。

烟台海关辖区内的鸿富锦和鸿富泰两家企业，是山东省精密电子制造的龙头企业，每天都有大量的保税货物，特别是小件货物进出口，但货物在各地海关监管区域内的转关，让这两家企业犯了难。

“凡是与企业产品质量有关的，不管是人还是物，都在质量的权限内，公司今后的发展情况，在一定程度上取决于质量官。”中鲁公司总经理孟凡勇认为，这一权力的转移，将彻底改变企业产品质量以老板为中心的局面，创建以品质为核心的企业文化。

为解决这一难题，烟台海关推出上海至烟台、烟台与成都海关特殊监管区域间的保税货物“陆空联运”转关新模式，充分整合企业陆空运输资源，大大降低了企业的通关成本。

检验检疫部门>>

**“首席质量官”制度
助力企业逆势增长**

在目前全球经济低迷的情况下，13家实施“首席质量官”制度的企业出口均实现逆势增长，2012年共出口货值16.5亿美元，同比增长5.5%。

专家建言

**应盯紧“金砖”
国家等新市场**

广交会(中国进出口商品交易会，即广州交易会)一向是我国外贸形势的晴雨表及风向标。在最近的第111届、112届两届广交会上，不少参展的烟台企业明显感觉到，欧美等高端市场的老客商的成交额不是很理想。但以“金砖四国”为代表的新兴市场客商成交活跃，交易额不俗。

在第111届广交会一期中，以“金砖四国”为代表的新兴市场客商成交活跃，达成交易额2750余万美元，增长27%。鲁东大学商学院经济学博士邓兆武认为，发达国家经济增长疲弱，拖累了全球的生产与贸易活动，新兴市场和发展中国家增速继续领先于发达国家。尤其是“金砖”国家增长强劲，烟台企业固世界应当盯紧这些国家。

**政府企业携手
经历“阵痛期”**

人民币升值、劳动力成本上升、原材料价格上涨……这些因素使得中国虽然还保留着“世界工厂”的头衔，但已经不能生产出最便宜的产品了，中国制造最便宜的时代似乎已经渐行渐远。

山东工商学院经济学博士、副教授房德东为此提出：

“变‘价格销售’为‘价值销售’”。他认为，随着“最便宜时代”的远去，企业要想保持利润，重要的是提高出口产品的附加值，即价值销售。

房德东认为，从外贸代工到培养自主品牌，从“价格销售”到“价值销售”，企业的转型需要一个过程，但也必须经历一个“阵痛期”。这种“阵痛期”的转型不仅需要企业自身转变观念，更需要政府在政策上给予倾斜和引导。

本报记者 孙芳芳

特惠出售抵账新车

(4S店新车 可到店提车)

车型	配置	指导价格	车型	配置	指导价格
菱智V5	2.0L 9座	99800元	江淮悦动	手动运动版	70800元

有意购买者价格可议
电话：15666588587

商业网点房特惠出售

陆风风尚 7座 15963511116 孙

芝罘区 富顺苑西区 小区内网点
36.41平方米 水电暖齐全 层高三米 特惠价:26万元 联系电话:18660533332