

今日德州

拍吧



● 投稿邮箱: jrdzpk@163.com  
● 新浪官博: @德州拍吧  
● 咨询电话: 0534-2600000

## 一线牵

顾为民 摄

地点: 枣庄  
器材: 三星数码相机  
自述: 老人一手提着孩子的衣物、玩具, 一手拉着两个孪生孙子。  
点评: “骑”乐融融  
(奖金 20元)



## 较劲

李朝宾 摄

地点: 高地世纪城  
器材: Nikon D800  
自述: 路边两辆清扫车似乎比试谁扫得好。  
点评: 说得对, 不如“扫”得好。  
(奖金 20元)



## 冲凉

赵同庆 摄

地点: 德州大学路  
器材: Canon 550D  
自述: 一环环卫工人正在冲洗公交车站牌。  
点评: 干净了, 有木有?  
(奖金 20元)



## 兄弟连

徐拥军 摄

地点: 菏泽  
器材: Nikon D300  
自述: 两男孩站在自行车后座上手拉着手。  
点评: 好险!  
(奖金 40元)

在这个人人都是记录者的年代, 请您一定不要犹豫, 大胆记录下眼中的精彩瞬间吧。我们将与您一起观察城市, 记录生活。  
来稿请附上简单幽默的描述, 注明拍摄时间、地点、摄影器材型号、通信方式和真实姓名。  
稿件一经采用, 即付稿酬。

# 德州东北城建材区入驻商户开业

四月的东北城繁花锦簇、春意盎然。3月15日上午, 随着建材一区震耳欲聋的鞭炮齐鸣, 品牌商户鑫旺木门形象展示店正式入驻德州东北城开业, 正式拉开了东北城一期建材五金市场启动的帷幕。

建材行业领导、东北城领导到店祝贺并致辞, 送去深深地祝福。鑫旺木门厂方代表表示, 鑫旺木门正处于集团公司快速发展与扩大形象宣传的阶段, 我们的品牌形象展示店落户东北城, 可以依托东北城在华北乃至全国商贸物流业的影响力, 还有在相关税费政策上的支持, 以及后期的市场运作中所投入的巨额宣传费用, 借力用力, 达到品牌经营与宣传的最大化, 这些硬件和软件条件都是其他市场无可比拟的。德州东北城招商运营部副总经理白玉国致辞, 他说, 鑫旺

木门形象展示店在东北城开业, 他谨代表东北城对鑫旺木门的开业表示衷心的祝贺, 1500万平米的德州东北城一期建材五金市场即将开业了, 东北城与2000多家品牌商家共同缔造华北最大建材五金一站式采购基地, 预示着华北商贸物流业巨型航母已扬帆起航。随后媒体采访鑫旺木门德州经销商傅志朋经理, 他坦言“我把鑫旺木门形象展示店落户在东北城, 也是看重这个市场从区位优势 and 从政府扶持, 及未来的发展上都是其他市场望尘莫及的, 我们商户可以安心经营, 仓储、物流、后期运营和宣传等等便利条件一应俱全, 借助这个全新商贸物流平台, 打造自己的一方新天地。

德州市委书记吴翠云这样评价, “东北城入驻德州可以说是德州经济发展史上的里程碑事件,



也是山东乃至华北区域经济发展史上的一件大事。”2010年东北城落户德州, 项目一期于2011年11月完成23万平米2000余套商铺的认租认购, 2012年完成了23万平方米建材五金区独立商铺、道路、

绿化、管网的建设及后期交房和物业介入工作; 目前, 2000多家建材五金商户的入驻, 众多品牌商家已经陆续开业, 万众瞩目的财富航母——华北建材五金交易基地正式扬帆起航!

## 八里庄·盛世华园 喜迎业主回家

沐浴着初春的阳光, 踏着嫩绿的草地, 4月15日, 在八里庄·盛世华园的销售中心里挤满了前来办理交房手续的业主, “在4月11日至15日这几天我们八里庄·盛世华园进行集中交房, 没有办理交房的业主可以抓紧过来办理交房手续。”置业顾问介绍说。

“本来原定于5月左右交房的, 没想到这么早就可以过来办理手续, 而且我们一家人刚刚去验房, 水、电、气都可以使用了, 房屋质量也无可挑剔, 选择品牌开发商就是值得信赖。”刚刚办理完交房手续的卢女士高兴地说。

据了解, 此次交房除了原本已订房的业主之外, 还有许多市民闻讯赶来抢订房子, “我之前就一直关注八里庄·盛世华园, 犹豫没有下手, 这次刚好赶上交房, 我觉得不能再错过了, 而且是绝对的现房销售, 用‘今天交钱明天入住’来形容一点也不夸张。”吴先生说。

八里庄·盛世华园项目位于经济开发区核心地带, 向西就是繁华的老城区, 向东就是风景秀丽的新城区, 如此中央核心区域, 潜在价值不可估量。小区楼盘外观借鉴现代建筑设计方法, 塑造了简洁而不简单, 大气而不失细节的建筑单体。该楼群体现了现代建筑小区的独特建筑风格。物业方面, 实行24小时安保, 全方位监控, 为业主提供一站式的个性化服务, 小区内建有小学、幼儿园, 可以满足孩子就近入学的需要, 现水、电、气等安装完毕, 已交房可供使用。

(贺莹莹)

# 康博公馆客户答谢暨新品发布会华美落幕



德州销售冠军楼盘——康博公馆, 于2013年4月16日在富豪康博大酒店5楼富豪厅, 圆满成功举行了“非凡生活, 感谢有你”客户答谢暨新品发布会, 500位高端忠诚客户莅临现场, 整个活动过程中精彩不断, 场面盛况空前。

18点05分, 活动以一段炫动无比的激光舞火爆开场, 随后是康博置业营销总监施总发言, 并发布2013年新品——康博1号MINI公馆。本次康博置业推出的康博1号MINI公馆是70—110平方米的精装修酒店式公寓, 装修风格时尚, 配套高端, 功能齐全, 品牌物业管理, 客户直接拎包入住。

住。康博置业在对高端客户多次访谈, 并经高水准设计团队多次论证后, 将以最具人性化、前瞻性、舒适性和最适合德州高尚生活的尺度, 打造出超越传统意义的, 兼顾商务、自住、投资价值的高端酒店式公寓, 施总精彩的演讲, 完美地将康博1号MINI公馆这一新品呈现给在座的各位嘉宾。康博出品, 必属精品, 相信一定会再次风靡德州, 值得期待。

随后, 康博置业总经理马总致欢迎辞, 对现场以及所有一路追随和支持康博公馆的业主、朋友表示感谢, 言辞真挚, 情真意切。

本次活动的另一大亮点是,

康博置业牵手德州市儿童福利院, 启动“康博懂爱”购房慈善捐款行动, 即客户每成功购买一套康博1号MINI公馆, 康博置业将从房款中拿出千分之一向德州儿童福利院捐慈善款, 慈善行动一经公布, 引发全场热烈掌声。康博品牌, 走进德州, 扎根德州十余载, 在做好一个企业本分的同时, 更勇于承担社会责任, 力求企业效益与社会效益完美结合。

最后在一群可爱的小朋友演唱的《感恩的心》歌声中, 整个活动步入了尾声。参加活动的各位嘉宾, 在马总和施总的感谢辞后, 一同举杯, 共同预祝康博置业在2013年再续辉煌。