

齐鲁晚报 2013.4.24 星期三

## 东风风神“百台限量车,风神大惠战” ——尽享“智惠”购车之旅

4月20日,东风风神“百台限量车,风神大惠战”活动菏泽站圆满结束。活动现场除了抽取限量版车,享受7折钜惠外,所有购车客户还参与了一元拍装具、十元抢家电等活动。据东风风神菏泽宏邦专营店销售经理介绍,现场达成订单40余台,傲人的销售成绩见证着东风风神的品牌魅力和品质保证。

### 7折购车,品牌备受推崇

东风风神“百台限量车,风神大惠战”活动启动以来,专营店热线不断,获得了客户强烈的关注和参与,印证了东风风神卓越的品质和良好的口碑,很多参与者表示,就是冲着东风风

神这个牌子来的。笔者在东风风神菏泽宏邦专营店随即采访了一位活动参与者梁先生,他说,关注东风风神已经有一阵子了,在同等价位上,东风风神是一个高品质的品牌,也是自主品牌中最具竞争力的品牌,网络上对比了很久,最后还是锁定了性价比之王H30cross,今天7折优惠,交订金还能抽取冰箱等大家电,更是机会难得,所以决定出手。

“百台限量车,风神大惠战”为消费者献上的是实实在在的优惠和尊崇购车地满意之旅!

(晓璐)



### 路边停车防刮划 教你防护技巧

1、走亲访友,停车在中高档小区还不要紧,但低档的小区要小心了。低档的小区最好停在门卫保安的视线范围内,发发烟,说点好话,请门卫保安多关照,以降低风险。

2、露天停车的,无论哪,高楼的阳台和窗口处慎停。因为有的人习惯不好,会高空抛洒,吐痰和烟蒂就算了,还有各种果核,废电池等。

3、不要随便占别人固定的车位,或者停车堵住别人的通道。划漆,扎胎,放气,敲碎玻璃等都可能发生。

4、不要路边随意停放车辆。路边乱停车是要被交警贴抄报单的,不说每次200元的罚款,就是那粘纸的胶印就够你洗半天了,甚至会洗花玻璃。(那玩意粘性特别强)。



## 贺2013款宝骏630上市品鉴会圆满落幕

4月21日,菏泽正鑫宝骏4S店隆重举行了2013款宝骏630上市品鉴会,菏泽各界媒体和广大车友见证了此刻。

目前,菏泽正鑫宝骏4S店新款宝骏630已有现车到店,随时欢迎广大汽车爱好者到店试乘试驾。此外,店内接受新车预订,订车及有好礼相送,感兴趣的朋友赶紧行动吧。

宝骏为通用在华第四大品牌,宝骏是一款站在巨人肩膀上成长起来的新品牌,借助通用的强大研发力量和质量保障体系,全球采购,通力合作,全面融入了“更先进、更可靠、更舒适”的价值理

念,将汽车设计成我们可靠的伙伴,铸就成具有国际品质的新轿车。

宝骏630是宝骏汽车旗下的首款车型,自宝骏630上市以来,以其出色的整车性能和高性价比,不断的攀升销量反映出宝骏可靠的产品质量和优秀的制造工艺。这匹有着非凡之势的骏马凭借靓丽的外观,可靠的国际品质和亲民的价格,赢得了消费者的喜爱。在现代都市生活中,汽车,不仅仅扮演着一个代步工具,更是我们事业发展,生活半径延伸的得力伙伴。

(董佩)



### 实惠好开 9万以内6速自动挡车型推荐

生活在城市里的人们,面对拥堵和不断上涨的油价,购车时必定会综合考虑舒适性及省油的问题。目前主流的中级车市,已普遍淘汰4速或5速自动变速箱,升级为性能更出众的6速自动挡变速箱。然而在9万以内的紧凑型车市中,受成本控制等因素影响,大多车型依然仅配备4速或5速自动变速箱。今天小编就推荐几款实惠好开,价格在9万以内的6速自动挡车型,希望给大家的选购提供一些帮助。

比亚迪3系(L3、F3、G3)在同级别车型中有着非常不错销售成绩,L3和F3月销量一直维持在万辆左右,已过

百万的用户基础也让产品更值得信赖。近日,比亚迪又趁势普及了6速自动挡车型,给消费者提供了更多选择,同时也填补了这一价格区间6速自动挡车型空白,进一步提升了产品竞争力。

比亚迪3系搭载的6速自动变速器,有别于一般的自动变速器,它拥有五大优点:六档高效双离合,节能环保;精准切换双离合,换挡顺畅;电控控制,轻量化紧凑化结合系统;精密冲压,电子束焊高刚高强换挡拨叉;电子自动双模式,驾驶自如。更轻松的驾驶模式,不间断的动力输出,换挡时间小于0.2秒等优势,

全面提升了驾驶的愉悦感。一般搭载同类变速器的车型都在15万元左右,配一同类变速器则需2万元左右,此次比亚迪让消费者仅用6万多就可体验到顶级变速器所带来的平顺操控感,并且比亚迪3系6速自动挡还可享国家3000元节能补贴,进一步拉低了消费门槛。

比亚迪3系搭载了拥有VVTL(可变气门升程)技术的BYD473QE全铝合金发动机,这款发动机的最大功率为80kW/5800rpm,最大扭矩为145N·m/4800rpm。再配以6速自动挡变速器,将满足了消费者对车辆操控和省油的双重要求。(尤大雷)

### 月销近万,菱智M3赢青睐

纵观当前车市,小排量商务车从无到有,正飞速发展成型,这说明随着能源危机影响的扩散,小排量商务车越来越受到普通消费者的青睐,这势必会增大各车企在小排量商务车市场成长的未来环境,竞争也会愈加激烈,这给各车企的发展提出了更高的要求。

不久前,一直处在稳步发展的商务车市场在新年伊始突然爆发,产销数据猛增。尤其是小排量商务车,发展势头不可小觑。

业内人士估计,从销售走势来看,菱智M3在2013年还将有新的突破。首先,菱智M3诞生自风行菱智国际化的

专业商务车制造平台,继承了风行菱智十余年来的优秀品质和良好口碑,为菱智M3的热销夯实了基础;其次,菱智M3面向的是富裕个体业主、中小企业和县乡基层政府机构、事业单位,用户群数量庞大。统计数据显示,中国登记注册的私营企业数量已突破千万家,个体工商户总户数已突破四千万户,这是一个庞大的“长尾”市场,为菱智M3的销量创造了巨大空间;再者,风行汽车对包括菱智M3在内的旗下所有车型实行5年/10万公里超长质保服务,为客户带来了更多的用车实惠和保障,并且风行菱智还提出“52012”外出救援

服务承诺,对客户的求助和服务站的救援进行跟踪,真正做到了让用户后顾之忧。菱智M3完善的售后服务为其赢得了更多消费者的信任,也为销量的长期提升创造了助推力。

汽车独立分析师李峰认为:“当前,国家正在积极推行公车改革,低碳出行成为全社会的流行趋势,主打小排量全能商务的菱智M3迎来适宜发展的社会环境,而公车采购又会促进品牌提升,继而推动消费市场销量提升,这些为菱智M3的热销创造了肥沃的土壤,菱智M3的下一次销售高峰指日可待。”(王兆峰)



**菏泽铂程汽车园** 园区地址: 菏泽市黄河东路588号 (交通大市场东800米路南)  
一汽奔腾4S店销售热线: 0530-6292777 一汽佳宝森雅4S店销售热线: 0530-6226000

科技惠民 率先享受  
1.5L排量及以下车型享受国家3000元  
节能惠民补贴及车船税减半优惠

**菏泽易龙比亚迪汽车4S店** 销售热线: 5555595 售后服务: 5665777  
地址: 菏泽市黄河东路车管所东1公里路南

S6 G6 F0 G3 G3R L3 M6

4008-303-666 0755-84218038  
http://www.bydauto.com.cn扫描二维码  
预约试驾