

# 济阳品牌菜，不来济南卖

## 绝大部分流向京津冀，省城市场仅占两三成

本报记者 蒋龙龙 陈伟 实习生 许灵君



济阳蔬菜实施“一镇一品”策略，追求蔬菜品质，西红柿成色好了才能卖上好价钱。本报记者左庆摄



济阳被誉为省城的“北菜园”，然而济阳菜在济南市场上并不多见，记者了解到，济阳的大部分蔬菜都是远销到了北京、天津、河北、东北等地，仅有一小部分运往济南。济阳与省城仅一河之隔，物流交通便利，济阳菜为何舍近求远冷落了济南？

据介绍，像济阳的曲堤黄瓜、垛石樱桃西红柿、崔寨香瓜以及回河西红柿等都已形成品牌，在京津冀等地很受欢迎，但在济南市场，由于价格较高并不被本地市民所接受。济阳菜本地难卖高价，这也成为济南人吃不上济南菜的一个主因。

## 济阳蔬菜

## 济南难卖高价

## 济南菜商不少，销量并不大

眼下正值西红柿上市季节，西红柿唱起了当地不少蔬菜交易市场的主角。仅绿星瓜菜批发市场和济阳蔬菜交易市场每天就有50万斤西红柿交易。不过据记者调查，在这交易的50万斤中，只有三成左右销往了济南。

绿星瓜菜批发市场位于崔寨镇，距离济南黄河大桥10公里，这是济阳距离济南市区最近的蔬菜批发市场。8日，绿星市场上的西红柿批发价每斤在2元左右，品质好的可以达到2.5元，该市场当日的西红柿交易量达到了20万斤，市场上停了十几辆运送西红柿的卡车，其中一部分来自济南城区。

上午10时，市场内，菜商韦师傅和菜农就西红柿的价格讨价还价，最终西红柿的成交价定为每斤2元左右，他准备次日运送6000斤西红柿到济南市区销售。

当日像韦师傅一样贩运蔬菜到济南的菜商还有很多，市场管理办公室主任邓孝朋介绍，绿星市场只有不到一半的西红柿会销往济南，“虽然往济南运菜的菜商不少，但每户每天运的菜都在几千斤，量比较小，而东北菜商每车都要运走几万斤。”

8日，济阳蔬菜交易市场的交易量比绿星高了10万斤，有五六位菜商在这里收菜。来自大同的刘先生每年要运送300万斤西红柿到大同，“每天要运送2.5万斤，这里种菜的多，很短时间就能收齐。”

据济阳蔬菜交易市场工作人员介绍，济阳蔬菜交易市场的情况和绿星大致相似，本地菜商虽多，但每户要的量比较小，外地客商虽然少，但要的菜量大，“大约会有二至三成的蔬菜运往济南的各大市场和超市。”



看到下雨，菜农赶紧给西红柿盖上被子和塑料。本报记者左庆摄



菜商正在收购西红柿，然后销往批发市场。本报记者左庆摄

## 曲堤黄瓜八成远销他乡

垛石镇和曲堤镇都是济阳县的蔬菜大镇。曲堤有黄瓜大棚20000多个，曲堤黄瓜批发市场是我国江北最大的专业批发市场，年交易量达7亿斤。垛石镇共有高温蔬菜大棚10000个，位于垛石镇的济北瓜菜批发市场每年交易樱桃西红柿1亿多斤。“墙里开花墙外香”，据了解，曲堤黄瓜和樱桃西红柿每年大约有二成能卖到济南，绝大部分都销往了外地。

8日，董家村村民董作清以每斤1.5元的价格向北京菜商出售了500多斤黄瓜。当日黄瓜批发价在1元至1.5元不等，当天市场上共交易黄瓜50万斤。当天，黄瓜市场上共有来自北京、天津、合肥等地的10家菜商，每家菜商都收了满满一车，平均约两万斤。另外，有不少来自济南的菜商也收了不少的黄瓜。

“最近由于黄瓜价格较低，大约有三成的黄瓜销售到了济南。”批发

市场工作人员刘连江介绍，市场11月底的交易量最大，每天达100万斤，“但那时卖到济南的黄瓜几乎没有。”

刘连江解释，崔寨黄瓜11月底时价格很高，市场上的交易价格在4元至5元，京津等地零售价要到七八元。而此时在济南市场，黄瓜的零售价也只有4元左右，曲堤黄瓜批发价就高于其他黄瓜在济南的零售价，这也导致只有很少的黄瓜运到济南。另据刘连江估算，从全年来看，曲堤黄瓜每年进入济南市场，应不超过总销售量的两成。

位于垛石镇的济北瓜菜批发市场，主要进行垛石镇的樱桃西红柿交易。樱桃西红柿销售情况和曲堤黄瓜相似，只有零星的济南菜商来交易，而且量都很低。“垛石的樱桃西红柿9成都运到了天津、北京等地。”济北瓜菜购销有限公司经理王加强说。

“批发蔬菜有个规律，路线越远，赚钱越多；距离越近，赚钱越少。”8日，东北的西红柿批发商李继坤早早地就来到了济阳，尽管一天一斤西红柿也未收到。李继坤每年都会在济阳呆上两个月，收购近200万斤西红柿。收购价格在1元上下，但是运到东北后，每斤能卖到3元，去除中间的运输成本，收入非常可观。

邓孝朋介绍，很多外地批发商都会来济阳批发蔬菜，“这和济阳县的种蔬菜产量大有很大的关系。”济阳县蔬菜局相关负责人介绍，济阳县实施“一镇一品”策略，一个镇集中发展一种特色农产品，曲堤黄瓜、垛石樱桃西红柿、崔寨香瓜以及回河西红柿等，容易产生积聚效应，“外地客商来到济阳的批发市场在很短时间内就能完成收购。”

济阳蔬菜局总农技师陈兴卫告诉记者：“济阳县每年产的蔬菜只有3成运往济南。而且卖到济南的蔬菜是质量相对较差的，高质量的都销售到外地去了。”陈兴卫解释，“蔬菜的流向是跟着价格走的。济阳的蔬菜销往京津和济南的价格，相差得很多。”

据王加强介绍，发往京津的樱桃西红柿，都是优质果，收购价格在每斤4元左右，零售的终端价格可卖到8元甚至12元一斤，但销往济南的一般都是次果，收购价每斤2元左右，最多卖到6元一斤。

“而且济南和京津冀的生活方式大有不同，京津冀对于樱桃西红柿的接受度更高，即便12元一斤，购买的市民仍然络绎不绝，但在济南，一旦价格超过5块，市民大都会选择苹果、香蕉等普通水果。”

曲堤黄瓜和樱桃西红柿的情况大致相同，据刘连江介绍，“在绝大部分时间，曲堤黄瓜的批发价要高于其他黄瓜在济南的零售价。”另外，据刘连江介绍，由于曲堤黄瓜“品种好，条细”，在南方售价较高，而且已经打开京津沪地区的洋快餐市场，而在济南则很难卖出高价。