

农信社创业贷款让有志青年竞相出彩

菏泽农信社将支持青年创业贷款与“百千万”富民工程相结合,为农村青年创业提供资金帮助

近几年来,菏泽农信社结合当地经济发展现状和信用社业务发展实际,在共青团菏泽市委和人行菏泽市中心支行的指导下,将支持青年创业贷款与“百千万”富民工程相结合,有效地破解了农村青年创业的资金瓶颈问题,为有志创业的农村青年提供了广阔的融资平台,促使了一批有志青年成为农村致富的带头人和新农村建设的生力军,让全市有志青年竞相出彩,遍地开花。

为有思路的农村青年提供资金与技术支持

“缺资金给你资金,缺技术给你技术,缺信息给你信息”。菏泽市农信社将青年创业贷款与“百千万”富民工程有效结合,进一步提高对农民、农户、农村的服务理念。巨野联社组织百名村支书,多次到寿光参观蔬菜大棚种植,到江苏参观食用菌、土豆种植;与县政府组成联合宣讲团,在各镇村巡回宣讲;在示范村设立金融服务室,组织农民成立联保队,对农民申报项目评估,合格即发放贷款;按照养殖、种植等门类聘请海内外知名专家成立科技顾问团,采取“菜单式”点课、“田间地头现场讲解”等方式,为农民免费提供技术服务,将创业风险降至最低。目前在巨野联社的扶持下已形成了以万丰镇网店村为龙头的大棚蔬菜种植产业,新增蔬菜大棚500多个;以田桥镇郭官屯村为龙头的

食用菌种植基地,新增种植大棚100多个;以太平镇小集子村为龙头的杨木加工基地,新增杨木加工场410个;以万丰镇六顺养鸭合作社金融服务室的示范带动新增养鸭户300多家。巨野联社只是一个代表。单县、鄄城联社等都在为各县区农民增收、农村发展提供资金与技术支持,支持农村青年创业发展,更好地服务“三农”。截至目前,菏泽农信系统共支持特色作物种植及畜牧类专业合作社700多个,初步形成了以单县香瓜种植、东明西瓜种植、曹县芦笋种植、定陶山药种植、巨野蔬菜大棚种植、鄄城林下养殖为主的一批特色种植、养殖业,实施“百千万”富民工程以来,全市已扶持专业村861个,致富带头人10105人,农民专业示范户74841户,发放富民工程贷款41.78亿元。

“六到位”“三落实”做好青年创业贷款

据悉,为加强农村青年信用示范户评选,支持农村青年创业发展,更好地服务“三农”,近年来,菏泽市农村信用社积极做好农村青年信用示范户评定工作,在支持农村青年创业贷款上,结合工作实际努力推行“六到位”和“三落实”措施。组织领导到位。全市农村信用社按照文件要求,加强组织领导,从办事处到县区联社再到基层网点分别建立“农村青年信用示范户工作”领导小组,明确各级人员责任,制定工作方案,细化实施措施,加强调度考核,确保工作迅速开展、扎实推进。宣传引导到位。全市农村信用社充分利用网点显示屏、道路条幅、信用村示范牌、标语等多种方式,向农村青年宣讲金融知识,并广泛开展员工送“金融知识进社区、进农村”活动,定期举办信贷扶持仪式,进一步扩大农村青年信用示范户的社会影响力,提高广大农村青年的金融素养,引导农村青年诚信劳动、诚信贷款,促进农村信用环境建设。评级授信到位。菏泽农信社借助各级团组织和村委会信息交流平台,掌握村镇创业青年人数和状况,了解农村青年贷款需求,结合信用示范户评定工作,集中开展交流对接活动,对信用青年做好贷款授信工作。资金供应到位。全市农信社计划拿出不低于5亿元



▲信用社共青团挂职干部参加青年创业座谈会。

创业人物

创业者刘顺：信用示范户贷款开启梦想之门



▲青年信用示范户刘顺在全市授牌仪式上发言。

创业人物:刘顺,男,30岁,大专学历,巨野县万丰镇苏集村人,信用等级AAA,2012年合作社社员累计贷款1700万元。**创业项目:**六顺养鸭专业合作社。**创业经历:**前几年,刘顺通过信用社5万元贷款的支持建起了自己的第一个养鸭大棚。由于自身的勤劳朴实以及近年来稳定的市场行情,刘顺在短短的几年时间里积累了一定的资金。2010年,巨野县政府联合巨野县信用联社开展了“百千万”富民工程建设。看准时机的刘顺又在“百千万”富民工程活动的支持下扩大了养殖规模,通过成立六顺养鸭专业合作社带动了300多户农民靠养鸭走上了致富路。随后,他又组建了顺康牧业公司并担任经理。2011年,刘顺通过团组织推荐,经信用社审核,人民银行批准授牌为青年信用示范户,享受信用社贷款利率上浮20%的优惠政策,激发了他带领群众致富的激情。截至目前,已从最初的单打独斗的养殖专业户发展成

巨野联社 张庆平

创业者邱文军：最艰难时,农信社帮忙渡难关



▲邱文军在承包的工地上与工人交流施工现状。

创业人物:邱文军,牡丹区沙土镇人,现年38岁,中专文化,邱文军中专毕业后被分配到牡丹区商业局一家下属单位工作,1996年下岗。**创业经历:**下岗后,邱文军一度灰心丧气,对生活失去希望。但生性倔强的他没有低头。为了挣钱,他四处揽活干。1996年,邱文军在牡丹区丹阳路成立了美家装饰公司。由于他经营有方,管理到位,货真价实,他的装饰公司总是顾客盈门,生意十分红火。随着生意规模的扩大,成本的增加导致经营资金流通不畅,这让他苦恼起来。此时正值菏泽市农村信用社与共青团菏泽市委联合发起信贷助推青年创业小额贷款,扎实开展农村青年创业,得到辖区内银行业机构的积极响应。牡丹区农村信用联社营业部也积极响应号召,在得知邱文军的苦恼后,随即上门开展深入调查,鉴于该户无抵押物但为人诚实、吃苦耐劳等可贵的品质,该社立即召开会议对其进行小额贷款,授信2

巨野联社助青年圆“致富梦”

“多亏了信用社的支持,我才实现了养殖梦、致富梦。”说话的青年叫于法雨,刚30出头已是菏泽市最大的蛋鸡养殖基地——法雨蛋鸡养殖专业合作社的负责人。近日,笔者来到位于巨野县田桥镇米佃墩村的法雨蛋鸡专业合作社,未到鸡舍,先闻其声,蛋鸡的“咯咯”声此起彼伏,蔚为壮观。一排排的鸡舍整齐划一,温度湿度适宜。“这里面安装了先进的环境控制系统,温度始终保持在21.2-21.3摄氏度之间,比我住的地方还先进。”于法雨笑着说。因缺资金、缺技术、缺理念,于法雨以前养鸡以家庭散养为主,打料、配料、喂料等全是手工,费时费力,抗瘟疫能力也弱,时赚时赔。2010年,巨野县联社启动了“百千万”富民工程和支持青年创业计划,组织致富能手外出学习,举办农业知识大讲堂。通过这两个平台,于法雨学到了先进的理念和技术,决心走标准化、规模化养殖之路。说干就干,当年他筹措资金250万元,因信用好,有头脑,

顺利从信用社取得创业贷款200万元,共计投资450万元,建立法雨蛋鸡专业合作社。经过于法雨的精心管理。目前,法雨蛋鸡专业合作社拥有鸡舍12个,育雏鸡苗4棚4个,蛋鸡6万只,雏鸡1.7万只,实现了自繁自殖,年利润300万元,带动养殖户30户。巨野联社 刘松

曹县联社助现代“高新蔬果”开辟新市场

占产量和品质高地。曹县华康蔬果种植专业合作社由孟凡华在曹县米洪庙杨堂成立于2010年12月12日,通过流转土地,建成了22座高标准大棚。曹县联社积极跟进,通过积极深入调查研究,为孟凡华积极申请了青年项目创业资金20万元,扩大生产规模,在此带动下已辐射周边。目前,该合作社先后完成先期投资100万元,修建排水渠400米,地下灌溉管道1000米,硬化道路380米,架设高压线路300米,建成了占地面积50余亩的现代标准化塑料大棚40座。初期产品就收到了较高的市场回应,为帮扶更多的老百姓组建统一种植,统一销售的专业合作社,农信社和团县委印刷建设新农村和农村合作社贷款流程的宣传资料散发至农户家中,积极发动群众种植蔬菜、种大棚,做大做强蔬菜产业。据介绍,曹县联社在支持特色金融业务产品、农户小额贷款的主要办理流程、申请贷款的条件都予以一定的优惠政策。农信社设立专门机构,着重对YBC创业青年目前存在的困难和问题等进行统计,以便尽快解决。2012年11月28日,孟凡华代表曹县华康蔬果种植专业合作社在菏泽创业大赛中的

成果展示获得了初创企业优秀奖。“我们预计建设占地面积为100亩的50座大棚,每亩年收入在一万元以上,加上露地,一年的收益在30万左右,为扩大生产和销售打下了良好的基础,一定好好经营自己的创业项目,不辜负大家对我们的热忱帮助。一个人富不是富,大家富才是真的富,我们会继续努力从农产品的生产中找到出路,致力于打造鲁西南特色蔬菜基地,打造科技新高地,带动周边村镇的农民兄弟们都走致富的路上。”孟凡华如是说。曹县联社 冯燕燕

鄄城联社助推小企业做大市场



▲鄄城联社信贷工作人员在亿万汽配调研工作。

走进鄄城县亿万汽车配件制造有限公司,车间的轰鸣声不绝于耳,工人们有条不紊的在各自的生产线上忙碌,公司董事长刘成亮正在指挥几个工人作业,一派欣欣向荣的生产场景。该公司成立于2008年,成立之初,面临资金短缺、周转困难的问题,公司难以施展开拳脚。鄄城县农村信用合作联社得知企业情况后,多次对亿万汽配公司进行实地考察、调研,发现该公司前景广阔,管理到位,如果资金到位,发展潜力巨大,2009年向其发放400万元规模扩大信贷资金。得到鄄城联社信贷支持的刘成亮想救千,带领员工不断开拓创新,经过四年的创业,现已发展成为占地60000平方

米,建筑面积40000平方米,员工500人的大型汽车配件制造销售企业,生产产品不但畅销广东、福建、上海、天津、东北等全国各地,更已打入海外市场,产品远销日本、韩国及东南亚地区。为进一步推动县域经济发展,扩大规模再提高,鄄城联社于2012年又为该企业授信贷款800万元,用于帮助企业进一步扩大生产规模。鄄城联社 蔡莹

东明联社小额贷款助西瓜种植规模化发展

从东明县城出发沿乡间的柏油路驱车20分钟,便来到武胜桥西瓜、甜瓜科普示范基地,是武胜桥村农民刘平良、沈东海经过多方考察论证建起来的,集生产、实验、示范、培训、推广、服务、经营于一体,现有西瓜、甜瓜种植大棚26个,占地110亩。谈起创业经历,今年37岁的刘平良感触很深,“我是2007年开始筹建大棚的,没啥经验,手里又没钱,看着别人都致富了,我心里着急啊!听说信用社能办理小额贷款,就抱着试试的心态,找到武胜信用社,没想到过了几天,信用社真贷给我5万元农户小额贷款,这才有了我的今天。”自2005年以来,全县大棚产业种植在东明联社的

“贷”动下建立蔬菜、西瓜、甜瓜等温室大棚,支持优质绿色棚式产业面积达到110多万亩,培育多个知名绿色品种,增加了农户的收入,丰富了全县人民的“菜篮子”。截至目前,该联社共投放西瓜、甜瓜、蔬菜等绿色棚式设施农业贷款8431万元,支持全县239户农民建设温室式大棚821个,形成“一乡一品或数乡一品、一国一特”。近年来,东明联社扎根农村,心系农民,立足农业,深情描绘着“四个面向”的市场定位,用实际行动为当地百姓开启了农业贷款绿色通道,通过大力支持合作社组织发展,提高信贷优惠和服务使用,充分发挥信贷中介的作用,以支农营销网络为杠杆,分别支

持天利和农资、三农农资等农资公司,广大瓜农、五味坊、冷冻行业等后续加工企业,联合组建了多个绿色合作社,形成了“农资公司+合作社+产品后续加工”三位一体的新型专业合作社模式,以此带动了15万

农户为绿色食品种植、加工、销售、储存、运输提供服务,产值达到5亿多元,实现了西瓜生产的规模化、产业化,成为当地农村经济的支柱产业和农民收入的重要来源。

东明联社 王慧敏



▲信贷人员在刘平良的种植基地。