

与齐鲁晚报《菏泽财金》一起为读者服务的理财师们——

见证

我们共同为大伙理财



齐鲁晚报《菏泽财金》创办两周年，是全社会理财观念发生巨大变化的两年，也是我行理财产品逐步走向多元化的两年，我认为齐鲁晚报《菏泽财金》在普及理财知识，转变社会理财观念，帮助百姓理财方面发挥了巨大的作用。

深入了解《菏泽财金》是从为其推荐理财产品开始的。每当此时，我都深感责任重大，因为齐鲁晚报的读者群太大了，我行的产品又是多种多样，害怕众口难调。但又觉得既然齐鲁晚报的读者众多，必然会根据自己的偏好做出选择，正好适合工商银行多样化的产品，所以我每期推荐的产品都不一样，对产品的特点、收益、

风险都进行了详细的解读，让读者自己选择，做到了各取所好。

齐鲁晚报《菏泽财金》的创办，对社会的理财意识起到了积极的推动作用，在这两年时间里，我行理财的客户量由2011年初的不足千人到如今的几万人，理财产品的销售额由2011年的几亿元到如今的几十亿元，这些客户都在工行理财产品上获得了较高的收益，随着我行高端客户服务部的正式组建，我行将与贵栏目更好的合作，推出更好的产品，来满足客户更多样化的需求，为推动社会理财意识的进一步完善贡献出自己的一份力量。

祝愿齐鲁晚报《菏泽财金》越办越精彩！祝愿栏目的读者都能找到适合自己的理财产品！

◀中国工商银行菏泽分行高端客户服务部总经理、理财师 仪伟丽

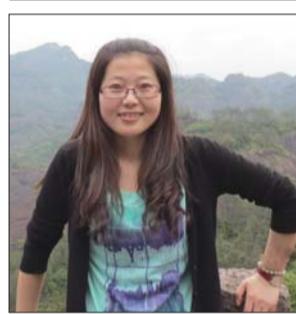


齐鲁晚报《菏泽财金》栏目创办两周年了，作为一名金融理财专业人员，我感到由衷的高兴。最初了解这个栏目还是在它成立之初，我被聘为栏目理财专家团成员之时。当时就感觉，齐鲁晚报的领导和《菏泽财金》栏目团队的成员素质高、事业心强，栏目的视角新鲜，肯定会吸引广大读者的眼球。通过这两年的亲身参与，我感觉这个栏目真是很有意义。它不但提供基金、黄金、理财产品等各类金融产品最新资讯，还向广大群众提供专业的理财方案，更有大家需要了解的金融知识。

常读《菏泽财金》会让不懂金融的人慢慢了解金融，懂金融的人深化自己的学识，更大的意义是让人们的财富更好的保值增值。

最后感谢《菏泽财金》给广大菏泽人民做出的贡献，祝愿栏目越办越好，越办越火！

◀建行菏泽私人银行 财富顾问 赵性昌



齐鲁晚报《菏泽财金》一直以简洁大方的版面设置，丰富和具有新意的版面内容为菏泽各界人士提供精准的信息。和《菏泽财金》结缘，主要是通过一档《财富驿站》的栏目版块，通过贵报宣传我行的理财产品，不但可以吸引菏泽的理财客户，也提高了我行的知名度，为业务的发展提供了一条快捷渠道。

在《菏泽财金》创办两周年之际，特送上美好祝愿。正是由于你们的辛勤努力和不断创新才有了今天深受市民喜爱的菏泽版财经类新闻，才有了让菏泽人民了解更加丰富和可信信息的平台。

◀交通银行菏泽分行理财经理 李俊香



自创办以来，《菏泽财金》秉承立足于菏泽，服务于菏泽读者的理念，宣传理财知识、介绍资产配置以及黄金、理财产品、银行卡、消费等各类金融产品，使菏泽人民通过齐鲁晚报更多地了解理财知识、理财理念、理财策略和银行的业务产品，提升了投资理财、积累财富的能力。

《菏泽财金》内容丰富，形式灵活，专业权威，必将成为菏泽人身边的理财专家。

◀中国银行菏泽分行理财中心理财经理 石夏莹

拥有财富的乐趣决非单纯的积累，更不是简单的保存，而是享受使用财富、驾驭财富的感觉。在金融理财工具与产品日新月异的今天，充分发挥商业银行的专业人才、投资技能、投资渠道、持续创新的产品等优势，帮助具有不同金融需求的客户合理进行资产组合、科学规避投资风险、有效提高生活质量，实现客户财务自由、事业自主、生活自在之目的，正是商业银行开展个人理财业务的实质与内涵所在。

随风潜入夜，润物细无声。愿《菏泽财金》成为您与农业银行合作沟通的桥梁与纽带，让您能在“金钥匙”打开“财富之门”的体验中，润金融服务之精华，享财务自由之愉悦，提升您的价值，彰显您的辉煌；让您在闲暇之余，认知财富的意义，了解理财的技巧，体会财富持续增长所带来的自由、自在、自主与轻松，携手共创光辉灿烂的明天！

中国农业银行菏泽分行个人金融部金融理财师 李跃

菏泽财金



◎两年来，《菏泽财金》栏目开办了财金观察、财金人物、财金产品看台、金牌理财师、快乐理财吧、财金快讯、财金风向标、财富驿站等板块。新鲜的财金资讯、独到的理财视点、周到的个案服务和精彩的理财故事，让菏泽广大投资者和消费者及时得到资讯和信息，同时也为企业搭建一方推荐、宣传展示的平台，让每个怀揣财富梦想的人能寻找到一个支撑点。

◎《菏泽财金》坚持每周一期，力争把菏泽财金打造成为菏泽人的“理财专家”，把金融知识送到千家万户，打造菏泽金融系统最权威最有影响力的媒体，帮助人们树立一种大金融、大财富的观念。