

齐鲁(德州)汽车巡展周末亮相

地点:乐陵市文化娱乐中心广场

策略到位淡季不“淡”

随着5月份夏季的到来,德州汽车业都会迎来传统的销售淡季,这样的情况每年都会如期而至。淡季,让很多德州汽车经销商颇感无奈。其实淡季并非绝对,看似平静如水的商业环境,只要有适当的动作,就会激起层层涟漪,而且大家都知道,只有淡季的思想,没有淡季的市场。

巡展是广大汽车经销商在不利情况下的“脱淡”法宝。巡展让大部分汽车经销商聚集一堂,不仅可以为县域市民提供就近认知、选择购买汽车产品的机会,而且能促进县域汽车消费增长,推动了汽车经销商在市场进行品牌推广、产品促销和汽车文化传播。可以说巡展就是为广大汽车经销商搭建的平台,而这个平台直接联系着需要购车的潜在消费者。

齐鲁(德州)巡展优势明显

巡展,很多商家都在做,但效果却大相径庭。怎么能让巡展的效果最大化?首先要看巡展的组织规模;其次要看巡展所在的

地域的辐射范围;第三要看巡展的媒体宣传及力度,最后才有巡展的有效成果。

本次齐鲁(德州)汽车巡展,组织了27家汽车经销商百余台车,可谓规模空前。本报已成功举办了2011年、2012年县域巡展,有着成熟的经验和组织能力,凭借着齐鲁晚报的品牌优势以及全心全意服务汽车经销商的服务理念,得到了市场的积极响应,树立了良好的口碑,此次巡展势必能让每个经销商达到预期的目的。

乐陵站将开启巡展之旅

记者从本次巡展组委会了解到,乐陵站的展位图已经确定完毕,正在与参展的经销商协商展位。这次参展的汽车经销商都看到了本次巡展的实际意义,都积极争取厂家优惠政策,打算在巡展上大显身手。同时,其他县市的巡展也将在此次乐陵站之后拉开帷幕。

虽然这次巡展时间正好赶上天气炎热的时节,但“一站式”的购车平台将给前来购车的市民带来诸多便利。到场车型多、价格低、政策宽松,可以让市民得到实实在在的优惠。



图为2012齐鲁(德州)汽车巡展乐陵站现场。(资料片) 本报记者 马志勇 摄

欢迎经销商参加合作

齐鲁晚报今日德州组织县域巡展,无论从规模上还是从选择地域上,都迎合了广大汽车经销商的需求。到目前为止,乐陵站的巡展已进入倒计时,各参展商的展位已确定完毕,组委会的其他相关组织活动也在紧锣密鼓地进行中。欢迎汽车经销商拨打本报组委会热线2696651咨询相关事宜。记者从组委会获悉,

本次乐陵站的参展商都拿出了很多优惠政策,只为给乐陵市民一次饕餮盛宴。

在此提醒大家,本报汽车巡展时间为:5月17日至19日在乐陵市文化娱乐中心广场;5月24日至26日在禹城市阿波罗大酒店广场;6月14日至16日在夏津县委西公园;6月21日至23日在临邑县中心广场,届时欢迎当地市民前来观展。

(张潇然)

强势启动

本周末(5月17日至19日),2013齐鲁(德州)汽车巡展乐陵站即将在乐陵市文化娱乐中心广场开幕,届时将会有27家汽车经销商百余台车到展,是献给乐陵市民一次丰富的汽车盛宴。除乐陵站之外,本报巡展还会陆续抵达禹城市、夏津县、临邑县等德州县市区,真正利用媒体优势协助德州广大汽车经销商冲破淡季,提高销售业绩。

本版编辑:张潇然
美编/组版:魏巍



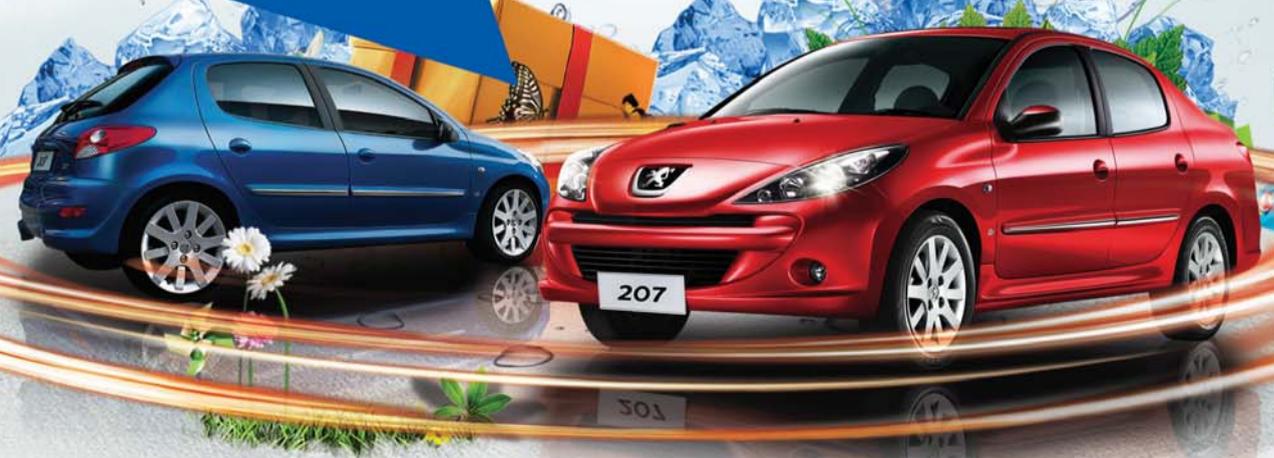
庞大集团
PD GROUP

5月17-19日
与您相约乐陵文化娱乐中心广场
多款特价车等您“抢”!

207 原价包牌 享万元大礼包

207两厢运动版礼包

207三厢夏日清凉版礼包



东风标致
同心同行 标新致远

德州天狮标致4S店

地址: 德州市晶华路与天衢路交汇处南100米
销售热线: 0534-2219206 服务热线: 0534-2219307

PEUGEOT
MOTION & EMOTION

