

## 《机动车强制报废标准规定》刺激新车销售

# 中高档汽车或迎销售良机

本报5月15日讯(记者 李玉涛)《机动车强制报废标准规定》已于5月1日起实施,新规取消了对私家车“最高15年”的报废年限,增加了“行驶里程60万公里引导报废”的内容。业内人士表示,新规将直接刺激二

手车市场的活跃,同时,中高档汽车也将迎来销售良机。

“取消私家车报废年限,会让车主平时更加爱护自己的车,而不用再顾虑必须在限期内把车用尽用好。”北京现代山东路顺新店市场部王经理说,

欧美一些国家早就实行这一政策,取消私家车报废年限。“他们真的是视爱车如生命,新规可能改变我们传统的用车观念。”他说。

市区一家汽车4S店的销售部经理表示,新规除了会直接

刺激二手车市场活跃以外,对于中高档汽车来说也是一大利好。

“大部分的潜在客户都认可中高档汽车的品牌、质量和售后,新规取消报废年限后,车主可以充分利用车的使用价

值,一些客户在买车的时候可能就会综合考虑,最终购买质量更好,使用年限更高的中高档车。”该经理说。

他分析说,新规对汽车销售行业是一个利好,但对普通车型不会带来太明显的影响。

## 车市入淡季 买车更划算

### 部分经销商放价到最低

文/片 本报记者 李玉涛

入夏以后,车市进入传统的销售淡季,6、7月份是车商最难熬的两个月。为了完成厂家制定的销售任务,众多车商都大幅放价。业内人士称,目前众多车型价格都放到了最低价。

▶15日下午,市区一家4S店内,客户在选车。

### 传统淡季到来 预计持续至7月

“这段时间真是淡啊,一天来不了几拨看车的。”15日上午,奎山汽车城一家4S店的销售顾问说。记者走访日照众多汽车4S店发现,这种现象并非个例。

一家4S店的市场部经理说,“对于汽车经销商而言,6、7月份是最难熬的,是传统的淡季,但

今年淡季提前到来了,从‘五一’之后就明显感觉到了。”

据介绍,4月份,因齐鲁晚报连续举办了多次车展,众多经销商都取得了不错的成绩,整体销量稳中有升。“五一期间,市场还很好,可能是提前透支了现在的客户。”该经理说。

“今年的市场行情整体比去年要淡,别人过夏,我们过冬,呵呵。”该经理有些无奈地说道,这种势头起码要持续到7月份。

一位业内人士说,从目前的



情况来看,近三个月,部分经销商都得靠售后支撑。

### 新三包将施行 淡季买车正当时

业内人士分析今年淡季提前到来或许受即将于10月1日实

施的新三包政策影响。

“很多打算买车的人现在持观望态度,可能是因为三包政策将要实施,一些人考虑新规能为消费者带来什么。”市区一家汽车4S店的销售部经理说。

也有业内人士表示,过于频繁的促销政策已经让消费者麻

木。“其实一些经销商现在把价格基本放到了最低了。”该业内人士表示,“淡季购车其实是比较划算的。”

记者从北京现代山东路顺新店了解到,展厅目前的客流量比往常有大幅降低。为了完成厂家制定的销售任务,公司对各个车型都推出了大幅优惠。其中,悦动最低卖85000元,2013款的第八代索纳塔除了最低配车型,其余车型最高优惠3万元。

“瑞纳直降7000元,以前最高是优惠5000元。”该店张经理说,除了价格上进行优惠外,售后也推出延保服务,除了第八代索纳塔和新胜达,其余车型质保均从2年6万公里延长至5年10万公里。

编辑:李玉涛 组版:张静



中国 长春

www.faw-vw.com vw.faw-vw.com

客户关怀热线: 4008-171-888



万分心动 不如即刻拥有



### CC 无忧购车方案, 3项礼遇助您轻松拥有梦想座驾

即日起至2013年6月30日购买CC全系车型, 丰富购车方案令梦想轻松实现。

1. 标准信贷首付30%-85%, 依次畅享1-5年期“0利率”;
  2. 弹性信贷首付50%, 尾款50%一年后结清, 月供0元;
  3. 任意品牌二手车置换CC全系车型, 享受10,000元补贴。
- 以上三项优惠任选其一。

更多详情, 敬请咨询一汽-大众当地特许经销商。

# CC



日照市众达汽车销售服务有限公司

日照市腾达众晟汽车销售服务有限公司

地址:日照海曲东路63号 销售服务热线: 0633-8307969 8356789 www.rzsd.com.cn  
预约维修服务热线电话: 0633-8782481 24小时救援服务电话: 0633-8782482

地址:日照奎山汽车城南昌路东(奥迪4S店东100米) 销售热线: 0633-8077377 www.rztdzs.com.cn  
预约维修服务热线电话: 0633-8613999 24小时救援服务电话: 0633-8077369