



在推介会上,市委书记吴翠云(右一)跟客商交流。 本报记者 马志勇 摄

# 引进资本活水 引入竞争机制

本报5月19日讯(记者 王金强) 5月18日下午,盛况空前的中国·德州第三届资本交易大会正式落下帷幕。德州市金融办主任姜刚认为,引进资本等于把竞争机制也引进来,大会的举办可以促进加快企业现代管理制度的建立。姜刚告诉记者,把资本交易的源头活水引进来,等于把竞争机制也

引进来了。资本交易大会的举办,不仅给了更多对资金有需求的企业直接融资的机会和可能,更能促进企业在自身财务制度、现代管理机制和企业家自我素养提升等方面,起到改善作用。德州本土企业中,不少企业家通过一点一滴地努力,实现了企业的规模化。但往往这些企业的现代管理制

度并不见得都很健全,同时,社会发展也需要企业自身有更长远规划、更高层次上实现大发展。民营企业在德州已经有了一定的基础,通过资本注入,让更多的企业实现挂牌,不仅仅是对经济发展、利税有好处,对更多的企业建立起现代管理制度,实现长远发展有着深远意义。

入住酒店和大会现场免费赠阅

## “资本盛宴”风行场内外

本报5月19日讯(记者 孙婷婷 王明婧) 在第三届资本交易大会上,本报“资本盛宴”专刊,受到追捧。5月17日,第三届资本交易大会开幕在即,本报将资本交易大会专刊“资本盛宴”送往大会现场、凤冠假日酒店、微排酒店等地,让参会者免费阅读。德州皇明太阳能低碳商务酒店的工作人员说,下午参会的客人陆续到达酒店,这份专刊让他们能更好地了解情况,也让酒店能更好地提供服务。

“给我来一份”、“我也看看”……18日上午8点,在资本交易大会会场外,刚下车赶往会场的参会人员每人领到一份本“资本盛宴”专刊。另外,在会场参会人员的座席上,工作人员也摆放了专刊。

上午8时30分,距离资本交易大会开幕还有3分钟的时间,记者看到,参会人员翻开本报“资本盛宴”专刊,阅读之后,与一同前来参会的人员进行讨论。“这次大会‘10+3’产业项目有239个,占到全部项目的96%。”禹城参会人员马先生说,“10+3”产业项目,依旧是重点推介的项目。

而在大会现场及酒店门口,也有不少市民主动索要大会专刊。“德州举办资本交易大会,大家都很关注,我也看看报纸了解下。”一市民说。

专刊还在市区主要街道和重点机构进行了发放。



参会嘉宾在仔细阅读。



工作人员分发专刊。 本报记者 马志勇 摄

### 概况

## 192个项目揽金460亿元

本报5月19日讯(记者 马瑛) 5月18日下午,中国·德州第三届资本交易大会落下帷幕。本次大会,境内外到会机构共526家,990余人。截至5月18日18时统计,会议签署合同、协议192项,资金461.7亿元;签署合作意向241项,意向金额290.9亿元。

本次大会的效果与前两次比较,单向对接变双向对接效果凸显,光立方展厅重点企业项目推介对接活动,由前两届企业选机构变为机构选企业、企业选机构相结合,弥补了往届企业没有推介展示平台,且流动性强,与机构缺

乏良好沟通的缺陷,提高了对接成功率。

县市区政府主要负责人带队参与对接,企业高管当面推介项目,当场达成意向,当场拍板;大会会前一个月编印了《大会重点推介项目册子》,收录德州市及省内其他市数百家企业的重点项目,使投资机构在会前对企业项目有了充分了解;大会开幕式及会前共签约192个项目,这些项目全部都是正式合同或协议,包涵了金融机构引进、股权融资、融资租赁、企业并购、政府引导基金、银行贷款等多种融资方式。

### 花絮

## “资本”发问企业高管

“不好意思啊,我这里股权结构已经锁定,谢谢您,再看看其他家吧。”山东金麒麟集团股份有限公司辛姓副总经理不停地向人解释着公司的目前状况,短短一个小时时间,他的名片被“抢”光,手里抓了30多张名片。山东金麒麟集团股份有限公司和泰山集团紧挨着,这两家“红牌”企业的展位前看起来格

外火热,来自全国各地的“投资人”排队等着交换名片。“上市之前是否还有引进投资的计划?能承受多高的投资成本?”信达资产管理股份有限公司的一副总经理,连珠炮似地发问让这位辛总接应不暇。“留下名片,之后联系,再详谈好吧。”这位辛总擦了擦额头上的汗无奈地说。

本报记者 马瑛

## 县委书记站台“吆喝”

这次大会也引来了县域之间的激烈竞争。在大会现场,县域服务台上都有县域重点企业宣传册,有的县宣传册做成了DM铜版纸豪华版,有的别出心裁做成了图册,齐河县更是架上了投影仪现场播放。各县县委书记们亲自站

台“吆喝”,平原县的于副县长和南京证券有限责任公司的吕总有说有笑。吕总告诉记者,他本人就是禹城人,德州老乡的身份瞬间让俩人的谈话更加顺利,于副县长也借机大力推荐平原县的企业。

本报记者 马瑛

## 下手有点晚了

“好企业还真不少,但真正的优质客户已经被抢走了,下手有点晚了。”宏源证券的王总手里抓了一大把资料遗憾的说,他并不是第一次参加德州的资本交易大会,收获颇为丰富,这次大会他也在不断积极地寻找。

“现在资本市场竞争激烈,很多找我们谈合作的,我们选择对方也是比较慎重,其实这些投资公司审核企业和银行差不多,就是手续相对简单。”山东中抗药业有限公司的王总告诉记者。

本报记者 马瑛

## 没想到德州这么重视

台北市租赁商业同业公会理事长徐永平在光立方内转了一圈,发现不少德州的企业有投资潜力,众多中小企业对资金的需求量很大。“如果我们在大陆设置分支机构,将首选山东。”徐永平说,没想到连德州这样并不沿海的城市,对金融环境的塑造、为企业解决融资

难、打造更开放的金融运行体制方面这么重视,还专门搞资本交易大会,确实对他们有很大的吸引力。徐永平介绍,他们的机构在台湾针对中小微企业资金支持方面比较有成熟的经验,大陆经济发展强大的吸引力,让他们比较心动。

本报记者 王金强