

日照银行行长助理、公司业务部总经理杨宝峰

不断创新,与企业共同进步

本报记者 张萍

从事金融业16年,杨宝峰从一个年轻的信贷员做起,稳扎稳打,2011年,他成为日照银行行长助理、公司业务部总经理。

在杨宝峰的笔记本上,密密麻麻地记录着每天的工作日程和回顾思考,两年多的时间,他记满了50多个笔记本,摞起来有半米多高。“快乐做事,用一生把事情做好,这是我一直以来的梦想。”杨宝峰说。



今年,杨宝峰被授予“日照市十大杰出青年”,受到表彰。

勇于创新 推出“物流银行”

杨宝峰今年35岁,2007年6月,他开始担任日照银行银海支行行长。在他的带领下,银海支行各项存款由2006年的12亿元增长到2011年的30亿元,贷款余额由2006年的13.8亿元发展到2011年的25.8亿元。这得益于杨宝峰超前的思维方式和敏锐的创新意识。

2011年7月起,杨宝峰任日照银行行长助理、公司业务部总经理。

日照“因港立市”,临港物流经济是日照市的一大特色,一个港口可以支撑起一个城市的发展,也可以兴一座银行。

为了走差异化、特色化发展道路,自2009年起,在杨宝峰的推动下,日照银行立足港口区位优势,推出了物流银行,与中远物流、日照港物流等第三方物流公司合作,搭建金融平台。

从那时起到现在,累计向供应链、产业链上的190家中小微企业授信276亿元,业务范围扩大到鲁、沪、苏、豫、皖、晋、陕、蒙等省区,引入市外资金390亿元,“物流银行”荣获中国金融产品十佳奖。

杨宝峰的创新,还体现在岚桥港发展的过程中。从

最初山东省第一个海域使用权抵押为岚桥引入第一桶金,到后来开创的全国第一个贸易融资银团、日照市第一支民营企业融资租赁、第一支石化产业链融资、第一支民营企业短期融资券,累计为岚桥港融资32亿元,解决了资金难题。

跳出日照看日照 探索跨区域发展

杨宝峰还提出“跳出日照看日照”的发展思路,突破城商行的区域、规模等先天制约瓶颈,积极探索城商行跨区域合作模式。

“两地企业有业务,两地银行有合作。”2011年11月在杨宝峰的建议下,日照银行与徽商银行、吉林银行、河北银行、晋商银行等5家城商行发起成立中国中小银行国内贸易融资合作联盟,与多家银行已开展了国内贸易融资的全面合作,为港口和腹地经济的深度融合提供了金融支撑。

杨宝峰还提出了“支持小微企业发展”的理念,成功探索出“一票通”“票据包”“商贷宝”和日照市首笔“境内企业境外放款”“个人住房公积金与个人住房贷款组合”业务等,在防范风险、保障资产安全的前提下,为小微企业提供了有力的金融支持。

热爱金融工作 执着追寻梦想

投入工作当中,杨宝峰的脸上总是洋溢着笑容,提到银行金融业务,他便滔滔不绝,侃侃而谈,“我非常喜欢这份工作,融入其中,能感受到成就感和幸福感。”

杨宝峰先后荣获“日照市劳动模范”“日照市优秀共产党员”“市直港城先锋共产党员”等荣誉称号。

他连年被日照银行授予为“先进工作者”“十佳行员”“突出贡献奖”称号。今年,杨宝峰又被共青团日照市委授予“日照十大杰出青年”。

谈及成功,杨宝峰认为,要想获得成功,首先要具备一定的素质和能力,还要有梦想有计划,并持之以恒地坚持下去。

记者看到,杨宝峰的办公室的书架上摆放着50多本笔记本,摞起来有半米多高。每一本笔记本上,密密麻麻记满了杨宝峰每天的工作计划,工作的落实情况以及工作的总结和思考。

“做一件事情如果不快乐,永远也做不好,要善于在工作中寻找快乐,能够为城市发展做出自己的贡献,能够和企业共同成长,能够带动身边的人共同致富,我觉得就体现出了自己的价值。”杨宝峰说。

金价波动频繁 市民消费趋理性

本报5月20日讯(记者 辛周伦 实习生 韩鑫) 金价经过一段时间的反弹和调整,近日又开始连续下跌。20日,记者走访了几家商场、金店发现,对于黄金价格的波动,市民表现很淡定,没有出现抢购的现象,消费者更趋于理性。

记者了解到,日照市各大黄金专柜和金店已随着国际金价的走低调低金价。当日老庙黄金的价格是388元/克,六福362元/克,金至尊361元/克,与一周前相比,均出现不同程度的下跌。

新玛特购物广场老庙黄金的销售员王女士说:“五一的时候,黄金最高价达到416元/克,但之后国际金价起伏不定,整体呈下跌趋势。”

记者随后采访了正在陪老婆看项链的王先生,他告诉记者:“黄金价格的一次次变动并没有对我们造成多大的影响,现在消费都比较理性,只要经济条件允许,生活需要的情况下就会购买,至于价格波动的那十几块钱或者几块钱,并不会太在意。”

“虽然5月份黄金价格发生多次变动,但并没有再一次引起‘中国大妈’的出现,消费者与前段时间相比都更加理性。”王女士说。

据新玛特销售部陈经理介绍,近期黄金销量基本回归常态。“4月底市民抢购黄金的现象很难再出现了,目前黄金专柜货源充足,销售稳定。”陈经理说。

Audi 突破科技 启迪未来



A4L十年积淀十重豪礼

·送保养·赠礼券·延质保
5月限时

无忧购!

跃级人生 向上一“部”



全新奥迪A4L心动季 (即日起至5月31日止)

奥迪A4L十年积淀十重好礼回馈,特别推出“5月限时无忧购”促销方案,送保养、赠礼券、延质保,助您无忧畅享完美座驾,礼遇无忧,贴心服务享不停。更多车型优惠详情垂询一汽奥迪日照晟祥。

www.audi.cn

一汽·大众