

厂家直补鼓励汽车以旧换新

业内人士预计二手车市场未来潜力大

文/片 本报记者 李玉涛

随着人们生活水平的提高,不少有车一族都开始酝酿换车计划,二手车置换已经成为很多人的选择。而随着私家车取消最高15年报废年限,二手车市场直接受益。

近几年,不少4S店都开始着手经营二手车业务,因其评估检测专业,售后有保障,买二手车到4S店逐渐成为共识。

旧车置换客户增多 厂家补贴鼓励消费

“我现在有辆车,开了5年了,最近一直想换辆车,朋友跟我说可以贴点钱置换新的,今天正好没事过来看看。”22日上午9点半,正在日照泰华福特4S店看车的牟先生说。

据了解,日照泰华福特4S店从去年开始做二手车业务。该店主管二手车业务的陈经理说,年后长安福特接连推出三款新车,使其新车销量大幅上扬,而二手车置换新车的客户也在增加。

“上个月有六七十个是二手车置换的客户,今年每个月基本都维持在这一数字,或者更多。”陈经理说,二手车置换型的客户占到所有客户的8%甚至更多。“今年一个季度的客户量赶上去年一年的了。”他说。

北京现代山东路顺新店从2011年开始经营“现代首选二手车”。该店市场部王经理说,最近

厂家就新胜达推出了“三零”优惠政策,即旧车置换分期付款的客户可享受“零首付、零利率、零手续费”的优惠。不少老车主打电话或到店咨询。

据介绍,多数汽车品牌厂家对二手车置换都有补贴,鼓励消费者以旧换新。“根据旧车的车况,置换致胜的,最高可获得厂家5000元补贴。”日照泰华福特4S店的陈经理说。

买二手车到4S店 渐成消费者共识

5月1日,《机动车强制报废标准规定》正式实施,新规取消了对私家车“最高15年”的报废年限,增加了“行驶里程60万公里引导报废”的内容。业内人士认为,这一政策将直接刺激二手车市场走俏。

“这几年想买二手车的客户逐渐喜欢到4S店买了。”北京现代山东路顺新店的王经理说,近两年他明显感觉到了这一变化。



市区一家4S店推出二手车销售业务。

“事故车还能看出来,涉水车从外观上一点也看不出来。”他说,因4S店有着专业的车辆评估和检修,以及质保服务,让不少刚拿到驾照的新手选择到4S店购买二手车。

据介绍,凡是在新领驾照3个月内到该店购买二手车的客户,均可获赠价值365元的会员卡一张,300元工时费和2次免费保养。“凡是取得北京现代认证的二手车,均享有5年10万公里动力总成保修服务。”王经理说。

“我们收购来的二手车一般是先拉到车间进行检测,如果没

有重大事故,无进水等情况才决定收购,然后再进行大修,卖的时候会告诉客户哪地方修过。”王经理说。

据了解,长安福特旗下车型获得认证的二手车也享有1年两万公里的质保。

即将迎来换车周期 二手车市场潜力大

对于二手车市场的未来,业内人士多持乐观态度,虽然目前市场份额尚不算太大。

“成熟的市场环境下,人们

一般是五六年就要换车,中国人的消费观念还没有达到这一步,但终归有一些消费超前的客户,中国车市也就是从2009年前后火起来的,马上就会迎来换车周期,二手车市场的空间还很大。”王经理说。

陈经理也认为二手车市场将大有可为。“现在新车更新换代很频繁,车型也是越来越多,不少刚开一两年的车就转手卖,二手车市场藏着不少好车。”他说,店里收购的二手车一般在一周到十天的时间就能卖出去。

编辑:李玉涛 组版:张静



惜油记

一箱油的去处
各种堵 35%
各种等 25%
各种刹 15%
各种绕 10%
各种其他不爽 10%
你还剩 5%
在去加油的路上
你耗的不是油,是青春
别让油耗得太可惜
跟昂科拉
一路向自由

昂科拉 ENCORE
年轻! 就去SUV



5月25日青春挑战赛
昂科拉惜油记活动自由招募中.....

一等奖: 1000元 油卡仅限一名
二等奖: 800元 别克车模仅限两名
三等奖: 600元 别克赛车服仅限两名



日照鸿发汽车销售服务有限公司 日照4S店地址:日照奎山汽车城204国道西 销售热线:0633-3933777 莒县4S店地址:莒县日照西路2号 销售热线:0633-3951777