

残疾人宋卫国夫妇创业屡败屡战

# 如今房子车子票子全有了

文/片 见习记者 袁慧

在菏泽市布鞋销售市场上,一提到宋卫国夫妇,大家都会竖起大拇指,称赞他们夫妻俩身残志坚、积极向上、且胆识过人。

宋卫国小时候得了小儿麻痹症,现在必须依靠双拐才能行走,妻子姚兰是脊椎侧弯,干起活来也很吃力。夫妇两人开过诊所、跑过三轮、干过网吧,然后又卖起了布鞋,经过努力,现在他们已经是拥有4家店4名员工的老板。



宋卫国在店里招待顾客。

## 干了好多活都失败了,仍然不言放弃

2000年,经过朋友介绍,宋卫国结识了比自己小7岁的姚兰,两人有着几乎相同的经历,久而久之就产生了感情,2001年,两人走进了婚姻的殿堂。他不愿成为社会和家人的负担,希望靠自己的双手拥有和别人一样幸福的生活。

“当时我没钱,也不想跟家里

要钱,我相信只要我们努力,就能过上好日子,后来就摸索着找各种自己能干的活。”宋卫国说。

“我和老公都上过卫校,结婚后开了家诊所,但由于我们两个的身体情况,加上又太年轻,很少有人相信我们,前来看病的人也不多,没多久诊所就关门了。”

姚兰说,后来宋卫国又开过三轮,谁知第一天就连人带车都钻进了沟里,直到晚上12点多才从沟里找到他。

后来,在家人的帮助下,宋卫国盘开了一个网吧,生意也没做好,但他从不放弃自己的梦想:那就是自力更生、勤劳致富。

## 第一次租店面,房东给一元钱就打发

2005年,宋卫国在鄄城县城无意间看到一家布鞋的专卖店,便萌生了要做布鞋的生意。

“当决定要做的时候,去了一家叫步鑫源的老北京布鞋厂并找到了他们的销售人员,当销售人员看到我们的时候根本就没有理会我们,他们认为我们这样子根本就不适合做生意。”姚兰说,后来我们又辗转去了三次,最终取得了老板

的信任。

说起当初找店面的经历,宋卫国夫妇终生难忘。“我们在东方红大街上看上了一间相对偏僻的房子,但当我们去找房东的时候,房东见到我们竟然给了我们一元钱让我们离开。一次不行就去第二次,终于我们的执着打动了房东,后来房东决定先收了我们半年的房租。”

“货顺利发过来了,刚开始做,什么都不会,仅仅一万多元的货,我们夫妻俩就忙活了一夜,货摆好了,店也开始营业,那次,我们两个36小时没合眼,但只卖了一双鞋。沮丧的一家人准备关门,哪知事事不顺,我们“人小”连卷帘门都关不上,三个人“挂”在卷帘门上使劲才把门关上。”正在忙活收拾货的姚兰说。

## 现在有房有车的日子,以前从未想过

刚开始,菏泽人还不是太认可布鞋,为了将自己家的布鞋推销出去,宋卫国就开着原来的摩托三轮到处推销,“那天下着小雪,我拉着鞋子,带着孩子,在天香公园门口推销了一天,一天下来就卖了一双。”后来宋卫国还拄着双拐串街小项散发传单,在散发传单的时候,很多路人都会随

手丢给他一元钱。

“随着人们认识的变化,布鞋也被更多的市民接受,我们的店在菏泽起步是最早的,回头客也比较多,生意也越来越好了。”正在店里忙活着的宋卫国现在已经是4家布鞋店的老板。“现在生意好了,生活也好了,我以前从来都不敢自己想

也能在菏泽买房,现在也有了自己的私家车。”宋卫国笑着说。

“出去旅游,以前从来都没敢想过,上海世博会带着老婆孩子去玩了一周,北京经常去,香港、澳门也去过了,过一段时间我们准备去马来西亚的新马泰散散心。”说话时,宋卫国脸上洋溢着幸福。

SUNING 苏宁

Suning 苏宁 Suning.com 苏宁易购 云苏宁 购无界

MAY 五月开抢  
节能补贴 倒计时! 最后两周  
国家节能补贴 截止至5.31日

5月24日

5月26日

来苏宁! 万人空巷 抢空调

5月24-26日苏宁空调疯抢72小时

即日起 火爆认筹!

1P挂机空调 节能补贴价 1499元!

即日起 火爆认筹!

1.5P挂机空调 节能补贴价 1699元!

一年仅一次的钜惠 史无前例的空调盛宴! 全场8折起

### 至尊金牌服务

在活动期间,购买苏宁任意品牌任意一款空调,一年内出现主要部件有问题,可以免费换新机。



### 至尊金卡服务

活动期间,购买任意品牌任意机型即可成为苏宁空调超级VIP会员,一年内享上门至尊服务:免分次安装费、保养、充氟、移机一次。



HOT 合资1.5P变频 一款  
预约价 ¥2699

HOT 海信2P变频 一款  
成交价 ¥5299

合资3P变频 一款  
预约价 ¥5999