

# 证监会力争年内推出国债期货

证监会副主席姜洋日前表示,2013年将力争推出国债期货,积极推动动力煤、铁矿石等大宗商品期货品种上市,做好沥青、铁合金、人造板以及其他钢材、稻谷、塑料等已立项期货品种上市准备工作,继续推进原油期货市场发展相关工作。研究开发期权、商品指数等产品。

近日,在上海期货交易交易所主办的“第十届上海衍生品市场论坛”上,证监会副主席姜洋指出,我国期货和衍生品市场呈现出良好的发展态势。截至目前,已经上市31个商品期货品种和1个金融期货品种,300多个合约,涵盖了农产品、基础金属、贵金属、能源、化工、金融等国民经济主要领域,2012年期货市场共成交14.51亿手,成交金额171.13万亿元。市场规模的不断扩

大,促进了期货市场经济功能的发挥,推动了实体经济相关行业的健康发展。

姜洋表示,当前和今后一段时间,证监会将着力破解影响期货和衍生品市场发展的突出问题,在更高层次上促进市场转型发展。

首先,着力推进监管职能转变。为市场参与主体营造良好的发展环境,一方面,继续取消行政审批事项,对不该管的事,坚决地放、逐步地放、放到位。同时,修订完

善相关法规制度,为简政放权预留法律空间。另一方面,继续完善监管资源充分利用和信息共享的制度安排,加大在监管工作中利用科技手段、信息技术系统的力度。

其次,大力推动市场创新发展。今年将力争推出国债期货,积极推动动力煤、铁矿石等大宗商品期货品种上市,做好沥青、铁合金、人造板以及其他钢材、稻谷、塑料等已立项期货品种上市准备工作,继续推进原油期货市场发展相关工作。研究开发期权、商品指数等产品。积极拓展市场服务“三农”的渠道和模式,推动期货行业创新发展,形成结构合理、机构多元、产品丰富的行业发展格局。

第三,不断提升监管执法效能。把监管重心放到市场主体反映强烈、直接影响市场发展的关键领域,进一

步强化维护“三公”原则,维护投资者尤其是中小投资者的合法权益和促进资本市场健康发展的核心职责,集中精力管好、管住该管的事。

上海期货交易所理事长杨迈军在论坛上称,上期所2013年将加快产品创新步伐,着力推动沥青、热轧卷板、液化石油气等产品取得突破性进展;逐步与国际市场接轨,推出连续交易制度,目前技术系统改造、应急保障等工作已基本就绪,争取尽快上线交易;全面推进有色金属、黑色金属、贵金属、能源化工等四大系列基础性产品的研究和储备工作,共计20余种;积极推进以商品期货品种为基础的相关衍生品产品的开发工作。同时,上期所将按照既定工作计划,全力以赴做好原油期货上市准备工作。(董铮锋)

## 新三板挂牌条件将细化

### 挂牌速度有望加快

监管层日前组织多家证券公司探讨企业挂牌新三板六大条件的相关细则。业内人士表示,细化挂牌条件有助于中介机构更好把控项目质量,相关指引预计6月面世。

日前,全国中小企业股份转让系统公司挂牌业务部召集多家证券公司新三板业务相关负责人在京开会。会上监管层跟与会券商探讨并听取券商关于企业在新三板上市的六大挂牌条件。

根据《全国中小企业股份转让系统业务规则(试行)》的相关规定,股份公司申请在全国股份转让系统挂牌应

符合下列条件:依法设立且存续满两年;业务明确,具有持续经营能力;公司治理机制健全,合法规范经营;股权明晰,股票发行和转让行为合法合规;主办券商推荐并持续督导以及其他条件。

据了解,目前的扩容方案主要有两个,一个是直接扩大到所有国家级高新区,另一个是直接扩大到全国符合条件的企业。多家券商场外业务部相关负责人均表示,出于对业务有序推进、新三板定位等多方面因素考虑,更倾向于第一种方案。

(王晓宇)

## 天气突变带来的经济收益

近年来,全球气候不稳定,造成天气骤升骤降,今年情况尤其明显,不少市民调侃说“昆明四季如春,山东春如四季”。天气突变给大家造成了很多困扰,而济南的王经理却不这么认为:“天气的反复,真是给我的生意锦上添花!特别是每逢换季的时候,很多顾客把衣服送来洗,收进衣橱,可没几天就又送来洗,都说很多衣服刚收进衣橱,天气一变,就又拿出来继续穿,继续洗。这不,算下来每件衣服平均要多洗两次,所以这天气倒让我赚了不少钱。”

原来,王经理是国内知名品牌——朵拉洗衣旗下的一位加盟商,目前他正经营着一家朵拉洗衣店。开店三年,在朵拉总部的帮助扶持下,王经理从职场失意的白领,到小区里人人熟知的“王老板”。从40m<sup>2</sup>的出租房,到140m<sup>2</sup>的新房……说起这些,王经理就笑的合不拢嘴,“是朵拉帮我实现了梦想,当初辞职后有了自己创业的想法,考察了很多项目,最后还

是选择朵拉,看中的是朵拉的服务。总部从店面选址,到装修设计,设备调试,营销指导,再到售后服务,可谓面面俱到。自己只要用心经营,还怕赚不到钱?这不,一年半我就收回了投资并开始盈利,今年的天气可真是帮了我一个大忙,旁边的商铺我也租了下来,用来扩大规模,不然忙的时候,衣服多的真是放不下了。”

朵拉国际洗衣连锁公司总裁杨静介绍:“其实这绝非侥幸,洗涤行业有其特殊的优点:市场前景广阔,创业风险低,经营利润高,再加上总部过硬的洗涤技术培训。所有加盟商在应对衣物量急剧增多时,依旧能冷静处理,从而收益。从近几年的情况分析,这种天气突变的情况还会继续,所以加盟商也要时刻做好接纳大量衣物的准备。同时朵拉也愿意继续扶持有梦想的朋友,帮助他们成功创业!”

朵拉加盟热线:  
0531-86117788、4000-786-887  
网址:www.drolahq.com

简手续 快汇款 享便捷 得实惠

## 邮储外汇卡帮您实现“高速”国际汇款

泉城市民王先生的儿子在美国留学,为支付儿子的留学费用,王先生总是定期汇款。每到汇款时,王先生总会为繁琐的跨境汇款手续发愁?最近,王先生在邮政储蓄银行网点办理了一张外汇卡,简手续快汇款,从此不再为汇款发愁了。

□财金记者 季静静

据了解,外汇卡是中国邮政储蓄银行推出的第一张外汇业务功能卡,具有外汇业务积分兑奖和快速办理国际汇款业务的功能,不是借记卡或贷记卡。其中国际汇款快速服务功能是以外汇卡为载体,通过客户事先预留持卡人或收款人信息,实现汇款免填单和汇款快速处理,为客户提供便捷、高效的国际汇款服务。

不仅如此,客户办理和使用外汇卡时,还可获得相应的积分。积分分为基本积分和活动积分,办理的外汇业务越多积分也就越高。客

户日常在邮储行办理国际汇款、外币储蓄(含储汇聚财外币储蓄产品)、结汇、售汇、外币理财等外汇业务,即可获得基本积分;客户在邮储银行组织的专项外汇业务营销活动期间,办理参加营销活动的外汇业务时,还可同时获得专项积分。

那么,如何使用外汇卡才能畅享便捷?据邮储银行山东省分行有关人士介绍,使用国际汇款快速服务功能办理汇出汇款或接收境外汇入汇款,客户先预留国际汇款快速服务信息,凭本人有效身份证件,在邮储银行网点申请预留持卡人信息及常用收款人信息。申请

外汇卡时,客户可同时申请预留国际汇款快速服务信息。办卡时没有申请预留快速服务信息的客户也可事后补办。对预留的国际汇款快速服务信息也可进行变更、查询和撤销。

使用外汇卡进行快速收汇或发汇业务时,客户持本人有效身份证件到邮储银行网点办理,仅需填写客户本次收、发汇的业务种类、金额、币种等少量信息,柜员刷外汇卡读取客户预留的国际汇款信息,客户确认无误后,即完

成快速收汇或发汇业务。

外汇卡功能卓越,适合在邮储银行办理外汇业务的客户,特别是经常办理国际汇款业务的客户。现在,您只需要申请一张外汇卡,预留个人信息和常用收款人信息,即可享受快速国际汇款服务,汇款免填单,办理更简单!目前山东省分行全辖16市行均设有办理外汇业务的网点,客户可就近选择邮政储蓄网点办理业务。详情垂询中国邮政储蓄银行,客服热线95580。

 中国邮政储蓄银行  
POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

# 帮小微企业管好“钱袋子”

## 华夏银行济南分行为企业打造“平台金融”

从“小、快、灵”的特色金融产品,到“龙舟客户”增值服务,再到“华夏之星”系列公益活动,致力于打造“中小企业金融服务商”的华夏银行济南分行,通过互联网与金融技术的深度融合,最大限度地发挥“平台金融”高效、便捷、覆盖广、低成本等优势,积极服务于上下游及其周边的小微企业客户,助推了山东经济发展。

□财金记者 王小平

近年来,华夏银行济南分行立足地方,围绕以中型客户为主的平台客户,通过互联网与金融技术的深度融合,最大限度地发挥“平台金融”高效、便捷、覆盖广、低成本等优势,积极服务于上下游及其周边的小微企业客户,助力山东经济发展。

山东四方嘉会实业集团是一家以粮油、家电、纸浆、食品饮料贸易为主的大型商贸公司,其中家电板块下游卖场约200家。家电销售行业竞争激烈,企业需要进一步扩大销售客户群体,扩大销售额度,以规模优势争取到上游生产商返利,从而降低成本。四方嘉会相关负责人表示,希望能够通过银行融资等方式为下游经销商提供帮助,华夏银行

济南分行的“平台金融”正是适应企业需求的个性化金融服务系统。

平台金融,是华夏银行从创新小微企业金融服务入手,推进互联网技术和金融技术的深度融合,在同行业中首创的小微企业业务模式。华夏银行在其存量对公客户中,选择以资质较好、已建立良好合作关系的中型对公客户为切入点,进行“链式开发”,为该中型客户的上下游的小微企业提供服务。

“这种业务模式,通过我们自主研发的资金支付融资管理系统,实现与核心企业的上下游、大宗商品交易市场和商圈管理方等平台客户的财务或销售管理系统无缝对接,通过独有的跨行资金结算、资金监管、跨行支付、在线融资四大功能,为核心企业上下游购销链上的

小微企业提供全面资金监管、信贷、资金结算的服务平台,有效整合了信息流、物流、资金流,帮助小微企业管好“钱袋子”。华夏银行中小企业信贷部济南分部总经理李新告诉记者。

据悉,目前“平台金融”业务模式已经在“大宗商品交易平台”、“供应链金融”、“市场商圈”三个领域成功应用,实现了电子国内保理、电子订单融资、未来提货权电子保兑仓、交易市场优先权处置、交易市场保释项下动产质押/买方融资、交易市场保兑仓等电子化融资业务模式。华夏银行济南分行为四方嘉会提供的个性化金融服务,就是平台金融在“供应链金融”领域的成功应用。

“通过‘平台金融’业务模式,我们针对该企业的家电板块与粮油板块制定了一套综合金融服务方案,从在线融资、订单管理及等多方面进行服务,帮助企业实现了核心企业的财务优化,并为其扶植一批优质稳定的经销商。到去年末,我们为其下游经销商提供授信金额1750万元,用信余额1650万元。”李新表示,“华夏银行济南分行的‘平台金融’个性化金融服务,着眼于帮助解决应收账款、资金对账等难题,帮助企业下游经销商获得银行金融服务,

将有利于企业产业链的扩张。”

记者在采访中发,作为小微金融领域的一次创新,“平台金融”模式建立了一种全新的金融生态环境,企业和银行之间的信息流、资金流和物流不再分散,而是被整合为一个闭环,为平台体系内小微企业提供不受时间、地域限制的在线融资、现金管理等全流程、全方位的电子化金融服务,有效缓解小微企业融资难、融资贵;帮助平台客户加快回笼销售资金,优化财务结构,迅速扩大市场份额,以创新的金融模式打造出“电商孵化平台”,推进传统企业向电商业态转型。

据悉,“平台金融”业务模式一经推出,即迅速被市场所接受,目前,华夏银行济南分行已为山东通讯行业、农业生产资料行业、重型机械制造业、家电、粮油行业的十几家龙头企业对接了资金支付融资管理系统,为其购销链上的800余户小微企业提供了资金结算、监管、跨行支付乃至融资支持。在夯实传统业务基础上,华夏银行济南分行践行“烧饼上找芝麻”营销策略,坚持“精准营销、平台对接、链式开发”业务发展模式,展现了该行小微企业金融服务创新能力。

理财有道

精选行业布局  
结构性行情

5月份以来,A股市场走出一轮反弹行情,股票型基金收益一直领先。那些能够提前布局,踏准本轮反弹行情,更贴合当期市场风格的主动股票基金,由于重配了TMT及医药相关板块在本轮行情中表现不俗,其中信达澳银消费优选基金尤为突出,截至5月27日,其5月份收益率达23.22%。

记者查阅信达澳银消费优选基金一季报发现,信达澳银消费优选基金基金经理钱翔在总结一季度的投资时就表示,2013年春节之后,TMT、医药、环保等板块因其行业景气度和防御性备受资金推崇。数据显示,年初至5月28日收盘时止,23个中银万国一级行业指数中涨幅最高的三个行业均为TMT(信息服务39.88%,电子39.06%,信息设备30%),医药生物(29.98%)则名列第四,印证了钱翔的判断。

展望未来,钱翔指出,未来一个季度,A股市场更多体现为结构性行情,高景气度弱周期性行业仍将持续受市场追捧,包括TMT、医药、装饰等行业值得重点关注。此外,包括地产、白酒等板块未来几个月也不排除出现预期修复行情的可能。(中财)