

二手家电仨月免费修?难啊!

旧电器流通出新规,烟台商家不买账

二手家电包修新规施行近一个月,烟台商家不买账,执行大打折扣。其实商家也有难处:“二手家电本来利润就不高,如果真要免费包修3个月,我们可能还得倒贴钱!”

见习记者 李静 报道

本报5月29日讯 近日,记者走访市区旧货交易市场发现,虽然二手家电免费包修3个月的新规已经实施近一个月,但大部分商家仍然按照原来的“潜规则”执行:不仅没有免费包修3个月,连保修也大打折扣,一二百元的小家电不保修,贵一点的大家电最多只保修一个月,新规难以落到实处。

3月21日商务部发布《旧电器电子产品流通管理办法》,规定经营者应提供不少于3个月的免费包修服务,旧电器电子产品仍在三包有效期内的,经营者应依法履行三包责任。《管理办法》自2013年5月1日起施行。

近日,在东方旧货旧金属材料交易市场,记者看到,很多旧电器商店的玻璃门上贴有温馨提示:“所售旧家电保修期3个月”,下面还留有芝罘工商分局珠玑工商所和东方旧货旧金

属材料交易市场的投诉电话,但记者走访多家商店发现,一些店家并没有按照“温馨提示”执行。

“这个洗衣机我这儿可以给你保修一周。”小天鹅洗衣机烟台专卖店的袁老板指着一个售价200元的洗衣机说,这样的洗衣机在别人家卖,都是不保修的。为什么不按门上贴的来执行?这位老板回答,旧货没有保修3个月的,“那个不是我们贴的。”

记者调查发现,在该旧货市场里,售价一二百元的洗衣机最多保修一个星期,很多小家电干脆就不保,冰箱等大家电最多保修一个月。“我们这行都有自己的规矩。”一位二手家电人员说。

明明有新规却落实不了,其实商家也有难处。“做二手家电这一行有风险,情况好点的,修好了可以再卖,修不好的就砸手里了”,“二手家电本来利润就不高,如果真要免费包修3个月,我们可能还得倒贴钱!”很多商家道出了难处。



一名顾客正在跟店铺老板议价格。见习记者 李静 摄

相关新闻

市场一直没接到顾客投诉

就新规难落实这一问题,记者致电咨询了东方旧货旧金属材料交易市场招商部,该部沙经理介绍,旧商品的成色差别很大,不同成色商品的保修期都是由商户与客户自行商议决定的。如果出现二者没能协商一致的情况,市场会出面协调解决,如果协调不了,则会交由工商部门处理。

“到现在为止,我们还没有接到一个相关投诉。”沙经理说,一般情况下,由于是二手家电,顾客也不会特别看重保修期。

此外,按照管理办法,经营者收购旧电器电子产品时应当对收购产品的 ([相关信息进行登记,如品名、商标、型号、出售人原始购买凭证或者出售人身份信息等进行登记,并建立旧电器电子产品档案资料。“这一点也很难办到!”一家商铺的老板抱怨。

“如今,很多人对个人信息很在意,就买个旧家电,没人愿意留下个人信息。”据商铺老板介绍,平时在收旧家电时,都是买卖双方根据商品成色商量价格,双方商定价格合适就可以成交,没有信息登记和简历档案一说。 见习记者 李静

半年期理财收益率重回“5时代”

为应对年中揽储考核,银行纷纷抬高短期理财产品预期收益率

记者 姜宁 报道

本报5月29日讯 随着年中考核的临近,银行揽储压力增加,为应对年中揽储考核,近期一些银行逐渐抬高短期理财产品预期收益率,幅度在0.3-0.5个百分点之间,个别银行半年期理财产品收益率已提高到5%以上。

27日上午,记者致电中信银行烟台分行客服,银行工作人员介绍,现在半年期左右的理财产品预期收益率在5%以上,比平常

要高一些。记者走访市区几家银行发现,最近发售的半年期理财产品收益率大多有所提高,幅度在0.3-0.5个百分点之间,甚至连四大国有银行都“破例”提高了收益率。“前一段时间我们的半年期理财产品收益率为4.3%,现在提到了4.6%。”一家国有商业银行工作人员说。

“现在我们半年期理财产品收益率在4.6%左右,但等到下月中旬,我们会把半年期收益率提升到5.2%。”一家股份制银行负

责人说。为什么要提高收益率?该负责人说,主要是为了应付年中揽储考核。“相比去年,今年每月的任务量增加了6000万元左右,这个月的任务量是4个亿,还有几天就结束了,还差几千万的任务没有完成。”

在华夏银行烟台分行个人业务部经理赵军看来,银行这么做做的确跟年中揽储有一定关系。“由于前一阶段受银监会8号文限制,理财产品收益率普降,但是最近各家银行资金额度吃紧,

外加年中考核逼近,出现高收益的理财产品不足为奇。”

银行为什么要选择提高半年期理财产品收益率?业内人士介绍,银行每年的年中考核都集中在5、6月份,5月底发售的,6月初计息的半年期理财产品,会在12月初到期,届时,再通过发售几款高收益的30天理财产品,就能轻松跨过年末考核。“理财产品的期限多为30天、60天、180天、360天,半年期理财产品无疑最适合年中揽储。”

“营改增”给很多公司打了一针强心剂

见习记者 张丞 报道

本报5月29日讯 今年8月1日起,烟台将被列为“营改增(营业税改征增值税)”试点城市。对于这个利好消息,许多企业早有耳闻,纷纷到税务部门登记备案。据了解,等税率下降后,受益企业能省不少成本。

烟台一家广告策划公司负责人王振宇介绍,目前他们从事广告服务业务,税务部门征收的税率为5%,而等到“营改增”之后,他们公司上缴的税率将下降为3%,对他们公司而言,这意味着一年将节省几万元成本支出。王振宇说,今年广告业市场形势不容乐观,公

司业务量与去年同期相比下降两成左右,税率的下调对他们来说,无疑是注入了一针强心剂。

营改增究竟有哪些利好?烟台大学经济学博士施嘉越认为,营业税的征收范围涉及交通运输业、金融业、建筑安装业等,而这些行业大多属于第

三产业,流通环节比较多。营业税正是针对流通的各个环节征收,这样就造成了对同一劳务或是其他营业税征管的税种的重复征税,从而限制了我国第三产业的发展。“营改增后能有效避免重复征税,减轻企业压力,有利于促进第三产业发展。”

振华电器将举行端午节家电砍价会

现场抽奖等您来 优惠大礼等您拿

见习记者 庄粟

又近端午,粽叶飘香。振华电器为回馈新老客户,特意为消费者制定了超乎想象的促销优惠活动。

据了解,为弥补没有享受到节能补贴政策的消费者,也为了给更多消费者提供更优惠的家电产品,振华电器将于端午节假期举行家电砍价会。砍价会邀请函

将于6月6日开始在振华电器各门店免费发送,消费者可随时领取。

此次家电砍价会将于6月10日正式开始。糖果剧明星健健将于下午2点30分亲临活动现场,凡凭邀请函入场的消费者就有机会与健健合影。海尔、海信、西门子、松下等大品牌将疯狂让利5小时。凭邀请函预存定金的消费者还可享受定金翻倍用的优惠,即交50元抵100元、交100元抵200元,以此

类推。同时,振华电器将为广大消费者提供多款惊爆商品现场销售。

消费者可凭邀请函参加现场抽奖活动,一等奖可获得价值4999元全自动按摩椅一台或42英寸液晶电视一台或iPad平板电脑一台;二等奖可获得电压力锅或挂烫机一台;三等奖可获得爱仕达炊具两件套。

活动期间,振华电器也准备

了其他大礼送给消费者。跨品类购买彩电、冰箱、洗衣机、空调、抽油烟机、灶具、热水器两件及以上且单品商品满2500元的,消费总额满4888元,即可获得迷你洗衣机一台;满8888元,可获得数码相机一台;满12888元,可获得32英寸液晶电视一台;满21888元,可获得笔记本电脑一台。

振华电器还为消费者提供了买家电送电费的优惠活动:满1000

元送200度电费,再送厨具五件套;满3000元送600度电费,再送爱仕达三件套;满5000元送1000度电费,再送电磁炉。

为让利消费者,购买空调指定品牌型号,还会获得最高2000元的返现;购挂机,依型号直降50-200元;购柜机,依型号直降100-1000元;还会依金额大小获得电水壶、电饼铛、爱仕达两件套、挂烫机等礼品。