

企业出40万买校车“送”学校,每月收学生300元乘车费

# “大鼻子”校车儿童节后试跑

文/片 本报记者 白雪

29日,泰安市亿通汽车租赁有限公司“送”给泰山医学院高新区幼儿园一辆价值40多万的“大鼻子”校车。企业只收学生每月300元左右的乘车费,不收幼儿园租金。幼儿园不担负运营,如出现安全问题由保险公司赔付,最高保额每座30万元。这能否成为一种新型校车发展模式?

## 司机20多年驾龄无违章 家长上网能看孩子行程

29日,在泰山医学院高新区幼儿园,一辆“大鼻子”校车停在园内。“多可爱的车,妈妈说‘六一’后让我坐新校车上学。”一位小朋友系着安全带说。

这台“大鼻子”校车核载44人,其中40个儿童座、3个照管座、1个司机座。它的每个细节都反映出对“安全”二字的重视:保险杠由加厚5mm钢板做成,长约两米的“大鼻子”可在正面撞击时起缓冲作用。车上的四个摄像头可全方位记录行车影像,家长可在电脑上全程关注孩子的安全问题。此外,车身布满反光条,车尾有宽约一米多的逃生门;停车时车身一侧伸出指示牌;当车熄火时,司机必须从车头走到车尾,按下巡视电钮后才能关上车门。

校车所有方——泰安市亿通汽车租赁有限公司总经理张建华说,校车司机都有A1驾照,驾龄20年以上,驾驶以来无违章记录。

幼儿园园长陆妍说,采用校车接送学生首先考虑的是安全,见到“全副武装”的校车后,心里踏实多了,“很多因路远无法到幼

儿园上课的孩子能乘车上学了。”幼儿园家长杨霖说,看了校车的情况觉得挺放心,平时自己开车送孩子上下学需要时间,每天花的油钱也不少。

## 学校不用交租金 学生“月票”300元左右

“大鼻子”校车的运营模式有些独特,亿通汽车租赁有限公司把车无偿“送给”学校,学生每月只需缴纳每月300元左右的乘车费,学校不用付给公司租金。

“幼儿园已和亿通汽车租赁公司签订协议,协议规定一旦出现安全问题,由公司负责,幼儿园不承担责任。”张建华称,假设出现安全问题,由保险公司负责赔偿。中国人民财产保险股份有限公司免费提供一年校车承运人责任险,一年后险金由公司支付,他对校车的安全系数放心。

中国人民财产保险股份有限公司泰安分公司魏经理说,这是他们承保的泰城第一辆校车,他们为校车的每座提供30万元保额的承运人保险。在校学生上下学或者学校组织校外活动需要使用校车接送时,因火灾、爆炸、碰撞、翻车、追尾导致车上学生及教师



孩子们排队等待上校车。

发生人身伤亡,提供相关经济赔偿,最快1小时即可赔付。

针对这种新的经营模式,泮河中学曹校长想到一个问题,学校有不少学生都租车上学,每月车费100多元,如果校车车费较贵,可能不太会被认可。

## 40个座坐不满就赔钱 仍想圆孩子们校车梦

目前,张建华根据幼儿园报名情况陆续置办5辆校车,对于这一做法,他的不少朋友很疑惑。一辆校车至少花费40多万,只收学生

车费不收租金,还得给司机发工资,靠什么维持校车运营呢?

张建华这样为校车算了一笔账:加油费平均一天100多元,每天给司机工资100元,每天需付60多元的保险,车辆维修保养每天至少30元。按运营15年折旧,每天折旧费82元,粗算下来,校车一天的运营成本是387元。

“六一”后该辆校车会试运营,现在暂时向孩子收取每月300元左右的车费。张建华说,假设工作日每天按14元收费,假设40个座全部坐满,一天的车费仅有560元。车费减去成本费仅剩173元,

这些钱还要还银行贷款,需减去利息,一旦40座坐不满,那肯定是一个赔本买卖。

张建华说,“做事不能只为赚钱。置办校车能让孩子们安全上学,我愿意这么做,一旦校车跑起来就不轻易放弃。”

路途长远不一,加上孩子的家庭情况不一样,车费如何制定让张建华有些为难。“前期投资确实很大,甚至干的都是赔本的买卖,但我做的不是短期运营,而是长达15年的运营。只要保住本就行,我想给孩子们圆个校车梦。”

# 璀璨溢彩城市广场

# 荣耀上市

[酒店式公寓+商务宾馆+商场+娱乐=新商业核心]

宜商宜居  
投资首选

树城市新核心  
尽显区域价值



0538-8566666\8568888

项目地址:泰安市灵山大街西段光彩大市场

