

理财早规划 小儿不难养

“六一”儿童节临近,孩子的话题再度成为焦点。今年以来,电视荧屏充斥着各种育儿剧,从《小儿难养》到著名编剧六六的作品《宝贝》,对孩子问题的讨论从未远离过人们的视线。育儿剧中所映射出的80后父母对子女的抚养问题再度引起了新爸新妈们的共鸣。

养孩子成本与日俱增

孩子还不到百日的新妈妈王女士告诉记者,现在养孩子可真不便宜。“从宝宝还未出生,做各项检查到给她置办各种用品,就花了好几千。小衣服、奶瓶都得用贵的,为了孩子健康吃的各类营养品,开销算下来也不少。”

王女士感慨,以前父母养自己的时候,条件肯定没现在这么发达,养孩子成本小,压力也不大,但是现在就这么一个孩子,所以什么都得用好的!

生完孩子,王女士并未感到轻松,“孩子小的时候可以母乳喂养,但是六个月以后就得戒奶买奶粉了,一桶奶粉好几百,一直买到孩子一周岁半,这也是一笔不小的开支吧。”考虑到小孩子身体弱,容易生病,王女士近期也正在准备给孩子买份健康保险。“万一孩子生病住院,开销直接hold不住啊。”王女士想到以后的孩子抚养和教育问题,顿时“压力山大”。

想到将来养孩子的巨大开销,也让不少年轻

夫妇成为“恐孩族”。25岁的小王新婚之后,家人都着急让其要个孩子。而小王一想到养孩子的成本,就会打消要孩子的念头。“先好好工作几年,等攒钱再要吧,现在养个孩子太贵了。”

孩子健康和教育成焦点

记者了解到,目前养孩子开销最大的还是孩子的健康和教育方面。孩子体质弱,隔三差五去医院,一次小感冒也要花费三五百,这让很多家长非常头疼。再就是,孩子上学之后的教育费用开支,也是多数家长关注的焦点。

为此,理财专家认为,养孩子需要提前做好理财规划。教育金和儿童保险皆不可少。教育金的存储除了一般的银行存款之外,通过基金定投可

以积少成多,长期受益,是目前大部分家长选择的一种理财方式。

保险界人士认为,儿童保险最好兼顾医疗险和意外险。医疗险主要是针对儿童普通住院和重大疾病保障。意外险主要是针对儿童多发的意外情况给予的保障。目前,消费型的意外险比较受关注,每年几百元的费用就可以享受数十万的保障金额。

除了医疗险和意外险,少儿两全保险也被家长们广泛推崇。记者了解到,中国人寿寿福星少儿两全保险兼具储蓄性和给付性,如果孩子成长到18周岁之后,所返还的生存保险金和满期保险金还可以继续作为子女的教育基金。可谓是一举两得。

(专刊记者 李婷婷)

相关链接

A 意外伤害

中国儿童的第一杀手——意外伤害,据统计,全国一年因意外伤害导致伤残的1—14岁儿童有174万名,交通事故占39%,意外窒息占34%,中毒占9%,溺水占18%。在北京,意外伤害是造成18岁以下儿童死亡和伤残的首要原因,仅北京平均每天就有139名少儿遭受意外伤害。

B 儿童疾病

儿童因患癌症的死亡率在逐年提高,癌症逼迫中国儿童,已成为中国儿童的第二杀手。

每年我国有27000名儿童患癌症,其中白血病37%,脑瘤15%,淋巴瘤12%,神经母细胞瘤7%,恶性骨瘤4%,软组织恶性肿瘤3%,肝肿瘤3%,视网膜母细胞瘤2%。



财金资讯

工商银行滨州邹平支行 开展小微企业金融服务宣传

本报讯 工商银行滨州邹平支行以5月份第二届小微企业金融服务宣传月为契机,通过多形式、多渠道积极开展“第二届小微企业金融服务宣传月”活动,进一步加强与当地小微企业的业务合作。

主动上门,密切与当地小微企业的联系。为更好的宣传工行小微企业政策,该行由网点负责人、客户经理组成宣传小组,携带相关宣传材料,主动上门服务,一方面,拉近了与当地小微企业的距离,另一方面,实地了解小微企业经营

状况,为其量身打造适合其发展的金融产品。

扩大宣传,利用多媒体等加大宣传力度。通过安排人员向过路群众发放小微企业宣传资料,利用网点的电子滚动屏幕将小微企业宣传内容24小时不间断播放等方式,进一步扩大了宣传范围,提高宣传效率,为服务小微企业营造良好的社会环境。

加强学习,进一步提高客户经理自身素质。网点组织客户经理进行小微企业业务、职业操守等政策的再学

习,并建立学习笔记,进一步提高客户经理的业务素质和道德品质,为更好的向小微企业提供优质金融服务打下坚实的基础。

互动交流,加强小微企业对服务的监督。网点负责人、客户经理定期召集当地企业人员进行交流座谈,认真听取企业人员指出的小微企业服务工作中存在的问题,虚心采纳合理化建议,为今后改进服务工作提供有力保障,扎扎实实扶持小微企业健康发展。

(通讯员 韦鲁已 韩超)

中国太保独家承保宁波 海关缉私艇保险项目

近日,太平洋保险独家中标浙江宁波海关缉私局保险招标项目,为缉私艇提供沿海内河船舶保险,为缉私人员提供团体意外险,其中5艘缉私艇保额达2200余万元。此次承保标志着太平洋保险在海关缉私船舶保险领域取得新突破,后续将为缉私艇提供更多的承保服务。

中国太保中标茅台集团 施工人员团意险承保项目

近日,太平洋保险中标贵州茅台酒股份有限公司“十二五”扩建技改工程项目的工程施工人员团体意险,总保额为3.5亿元。

多年来,茅台集团在太平洋保险投保了财产一切险、货运险等业务。为加强风险管理,承担具体保险业务的太平洋产险贵州分公司每年根据

茅台集团的实际情况实施全方位、多层次的风险管理,双方建立起良好的合作关系。茅台酒股份有限公司“十二五”扩建技改工程项目自启动以来,太平洋保险积极配合经纪公司研究项目保险需求,多次派专人到现场进行沟通洽谈,不断完善保险方案,最终成功获得承保权。

兴业银行滨州分行理财产品货架

产品名称	期限	募集期	起息日	到期日	认购起 点	预期年化 净收益率	备注
2013年分行第21期M款	44天	2013.5.28-6.3	2013-6-4	2013-7-18	5万	4.45%	额度3.01亿
2013年第21期A款	38天	2013.5.28-6.3	2013-6-4	2013-7-12	5万	4.25%	额度20亿
				2013-7-12	30万	4.35%	
2013年第21期B款	59天	2013.5.28-6.3	2013-6-4	2013-8-2	5万	4.35%	额度15亿
				2013-8-2	30万	4.45%	
2013年第21期C款	86天	2013.5.28-6.3	2013-6-4	2013-8-29	5万	4.55%	额度18亿
				2013-8-29	30万	4.65%	
2013年第21期D款	181天	2013.5.28-6.3	2013-6-4	2013-12-2	5万	4.70%	额度24亿
				2013-12-2	30万	4.75%	
2013年第21期E款	367天	2013.5.28-6.3	2013-6-4	2014-6-6	5万	4.90%	额度16亿
				2013-12-2	100万	4.80%	
2013年第21期F款(贵宾版)	59	2013.5.28-6.3	2013-6-4	2013-8-2	500万	4.85%	额度7亿
现金宝1号	每日申赎,收益率波动		5万			3.00%	工作日每天8:00-14:00可做申购、赎回(节假日除外)
现金宝3号	每日申赎,收益递进		5万			1天≤理财期间<7天 0.39%; 理财期间=7天 1.49%;8天≤理财期间<15天 3.00%;15天≤理财期间<31天 3.30%; 31天≤理财期间<61天 3.60%; 61天≤理财期间 3.90%	工作日每天8:00-14:00可做申购、赎回(节假日除外)
现金宝4号	每日申赎,收益递进		30万			1天≤理财期间<7天 0.39%; 理财期间=7天 1.49%;8天≤理财期间<15天 3.1%;15天≤理财期间<31天 3.5%;31天≤理财期间<61天 3.8%;61天≤理财期间 4.1%	工作日每天8:00-14:00可做申购、赎回(节假日除外)
季季高、陆陆发、年年升资产管理计划	3个月 6个月 1年	暂未定	暂未定	申购满开放期(3个月、6个月、12个月)可赎回	300万 300万 300万	5.30% 5.80% 6.80%	产品投资范围:固定收益类方向



中国银行 出国留学金融服务

一站称心 全程无忧

中国银行出国留学金融服务,依托庞大的全球网络和丰富的国际业务经验,集合“中银汇兑”、代理开户见证、海外借记卡、国际信用卡、出国留学贷款和海外网上银行等六大业务种类,数十款优质产品,为您的海外求学之路铺就坦途,鼎力助您顺利完成学业。

了解业务详情,欢迎您亲临中国银行展位索取资料或登录中国银行全球门户网站www.boc.cn进行查询。

客服电话:95566

中国银行 出国留学金融服务

留学之门轻松开启 海外深造全程无忧