

邹城市黎明商贸有限公司总经理张明远——

“十八趟”里，趟出绿色致富路

本报记者 黄广华 见习记者 黄丽丽 通讯员 冯磊 王聪

走进邹城的各大超市，在五谷区总会看到冠有“十八趟”字号的五谷杂粮、石磨面粉、大枣、核桃等产品。这些产品都来自一个名叫“十八趟”的绿色食品有限公司。该公司坐落在美丽的十八盘山下，因其间有九曲十八弯的原生态美丽风景被称为“十八趟风景区”。公司的当家人张明远几年前创立了农字号“十八趟”，现在已经成了一个响亮的名号，走出偏远的邹东山区，走进千家万户，奔向越来越广的市场。



张明远近照。

回馈

做公益的“践行者”

“全市农村中小学营养补助工程即将开始。”当张明远得知这一消息后，主动到市教育局请缨，想承担这项公益工作。“黎明商贸是多个一线食品品牌的一级代理商，具有价格低、花样多、安全有保障、配送团队强等多项优势，最重要的是，我想为孩子们做点力所能及的事，作为一个食品加工营销企业，这也是我应该承担的义务，这是个良心活，我们一定能比别人做得好。”张明远诚恳的语言打动了相关部门的领导。如今，他承担了一周五天为全市163个农村学校4.3万多名学生配送营养餐的任务。

“为了早上10点前将营养餐送到学生手中，我又新购置了5辆新车，营养餐保证一周五天不重样……”张明远娓娓道来，脸上泛着幸福的光泽，“每天一大早印着‘少年强则中国强’的车就奔赴各个学校送餐，在路上看见放学的小学生，他们吃的是我送的营养餐，就想停下来问问，他们吃得好不好。”

细数张明远回乡创业以来的每一步，都伴随着公益。高于市场价收购老乡的粮食，吸收四五十岁的中年妇女就业，冬天为村里困难老人买炭，村里邻居遭了火灾他就捐款，学生困难无法完成学业他就资助，汶川地震捐款，玉树地震捐款，雅安地震捐物……

下海，做时代的“弄潮儿”

“最初时创业，完全是为了生活。”张明远说，1991年他年仅20岁，在供销社上班，不顾父母的强烈反对毅然“下海”，在邹城市开发区开了一间属于自己的“黎明商店”，从此开始了他的创业之旅。

刚起步流动资金很少，个人贷款又很难办，张明远都是东拼西凑借个三五千去进货。“每次去外地进货都要赶最早的公共汽车，一日三餐没个准点，能填饱肚子就行。”张明远说。早上六点到了批发市场，接着马不停蹄地联系商家、运输车辆争取在晚上十点回到店里。“那时都是土路，就

怕路上堵车，一堵就是三四个小时，回到店里又是凌晨一两点钟。”这样小买小卖的经营持续了两年多，黎明商店在张明远的用心料理下逐步走上正轨，数不清的辛劳，让张明远积少成多收获了创业的“第一桶金”。

1995年，张明远凭借他诚信经营口碑及实力争取到了国内中粮集团、伊利乳业、双汇集团等多家名牌企业在济宁地区的独家代理权，这也标志着张明远的资产进入了快速发酵期。2003年，他创办了“邹城市黎明商贸有限公司”，是其创业路上的一块里程碑。

回乡，做致富的“领头雁”

离开老家田黄镇奔波十二年，张明远一直关注着家乡的发展，“田黄是生我养我的地方，这片土地有得天独厚的绿色生态优势，老家人守着山水过日子却没发现山水的价值，不知道整天吃的自产农副产品在城里人眼里越来越金贵，付出劳动不少，但农副产品却卖不上价去，造成丰产不丰‘收’。有了这几年的积累，我觉得是该为老家做点事的时候了。”张明远说。

经过多方咨询考证，张明远觉得想要提高家乡群众收入，开创新的经营模式，迫切需要有一个响亮的农产品品牌来带动，提高农产品的附加值。2006年3月，张明

远投资700余万元，在田黄镇成立了济宁十八趟绿色食品有限公司，并在国家商标局成功注册“十八趟”商标。他采取“公司+基地+农户”的产业化组织形式，一方面为周边农民建立了订单式的种植模式，确保种地收入；另一方面也保证了公司原材料的规模化供应。

几年来，张明远收购农户粮食的价格总是高于市场价。他说，回乡创业的本意就是希望带动父老乡亲过的更好些，让他们足不出户卖个好价钱，相当于公司和老百姓一起发展了。提到张明远的这一做法，周围人都赞不绝口。

峰山风景区管委会办公室主任周庆梅：

用担当助力峰山发展

本报记者 黄广华 见习记者 黄丽丽 通讯员 胡恩娇

她本可以坐在邹城市统计局舒适宽敞的办公室，从事早已驾轻就熟的工作，但在新的任务面前她选择了担当，以不计报酬的无私奉献为峰山插上了腾飞的翅膀……她，就是市普查中心主任、峰山风景区管委会办公室主任、峰山旅游开发领导小组一名普通的指挥部成员——周庆梅。



周庆梅工作照。

事无巨细

精心服务强保障

“事无巨细她都放在心上，关心盘道何时修好、关心休憩座椅安装、关心五华馆项目的建设……”峰山风景区管委会规划建设科科长刘惠生说，周庆梅的专注没有白费，峰山上一大批项目的顺利开工建设。截至目前，五华馆主体工程顺利推进，山上盘道维修完成80%。与此同时，她还关心山上职工的生活，经常亲自上山查看饭菜质量、卫生情况，受到职工的一致好评。

在协调好各个层面的关系、为景区开发建设营造良好环境的同时，周庆梅积极做好管委会办公室日常工作。上任伊始就着手完善工作制度，细化人员分工，做到了人人身上有担子、有压力、有考核奖惩。在了解办公楼部分房间漏雨、有些房间破败不堪后，她第一时间联系施工单位，对管委会办公室进行装修、修缮，对老化的水电线路进行改造，既消除了安全隐患，又提升了办公环境。

周庆梅说，自己只是一个平凡得而又不凡的共产党员。但怀着对峰山的满腔热爱、赤子之心，她用自己的实际行动谱写了峰山开发的新篇章。

速接地气，扎根峰山夯实基础

初到峰山景区工作，从小就喜欢登山涉水的她，顾不得履新的喜悦，就一气呵成地登到了五华峰，已过不惑之年的她没有疲惫，有的只是对峰山未来的无限憧憬。

而投入工作以后，周庆梅却发现，自己的特长是统计，对于旅游是个门外汉。周庆梅暗暗下定决心，要想有番作为，必须先从学习旅游开始。于是，无论是白天在工作中，还是晚上休息时，她一有空就研究业务，碰到不明白的地方，她都标记上，回到景区向领导们、同事们请教，她常说：“学，然后知不足。确实是这样。”

一个摊点一个摊点地搞旅游调研；一个要点一个要点地融会贯通，靠着这种不耻下问、好学深思的精神，周庆梅迅速掌握了“吃住行游购娱”六要素等旅游业基本知识和峰山积淀丰富的特色文化。不要忘了，在完成这些工作任务之余，她还要挤出时间坚持去市局处理业务工作。繁忙的工作和对新知识的渴求，让她更加容光焕发。用她的话说：“在峰山景区，人人都是我追赶，比发展、比贡献。我是把一天当25小时用，看到峰山的变化，充实而繁忙的工作反而让我更加年轻了。”

投身一线，“峰山速度”显成效

2012年寒冬的一个傍晚。周庆梅在峰山景区忙了一天，拖着疲惫的身子刚到家，就接到领导的指示：“连夜去济南，用最短的时间拿下峰山旅游开发项目环评手续和省发改委批文。”在峰山综合开发过程中，前期拿下环评手续和省发改委批文是基础中的基础。顾不得腰酸背痛，她连夜奔赴济南。当晚10点到达济南，当夜拜访了环评老专家。

老专家被她的敬业精神打动了，热情地接待了这位星夜来访的客人。经过几天的努力周庆梅发现，因种种原因，峰山旅游综合开发项目需要补充相关资料，环评文本存在质量不高的问题，这是专家三番五

次不认可不签字的主要原因之一。找到问题所在，周庆梅和几位同事一起反复钻研峰山规划文本，环评文本，补充项目环评所缺的有关资料，与环评单位共同整改环评文本。

再次拜访环评专家时，老专家很愕然：“你一个女同志，来的时候还是门外汉，现在竟然做到这个程度，了不起！”随后很愉快地在符合要求的环评文本上签了字。省环保厅特事特办，在最短时间内批复了峰山开发项目的环评手续，然后办理环评文件批复。仅用6天半的时间，相继补充完成一系列手续，周庆梅和她的团队成功拿下了省发改委的批文。