

不少10万级热门新车上市超过3个月

“新鲜期”已过优惠逐渐放开

本报见习记者 赵兴

新车上市后短时间不降价,有的热销车型甚至可能加价销售,这在消费者眼中几乎已成定律。不过3、4月份新车你争我抢扎堆上市的热潮一过,各厂家发布新款的频率也逐渐趋于平静,不少新车也过了“新鲜期”,回归降价促销的节奏。本期车界专刊,记者走访泰城市,为大家搜集了四款10万级热门新车的市场行情。这四款车型分别是长安福特嘉年华、一汽大众新捷达、上海大众新桑塔纳、长安福特翼搏。



长安福特嘉年华

自3月底上市以来,2013款嘉年华的销量并不理想,主要原因还是定位偏个性化。据泰安北方福泰4S店市场经理邹冰介绍,目前店里新嘉年华的库存不算多,“主要精力是放在清理2009、2010款嘉年华上。”

记者以顾客身份在福泰4S店咨询时,销售人员表示,由于嘉年华是新车型,暂时没有现金优惠,但是可以享受3千元惠民补贴。从售价看,嘉年华高配车型与同品牌的福克斯经典款重叠比较严重,而福克斯现金优惠达1万多,而

且比嘉年华大气不少。采访中,福特4S店工作人员表示,福特旗下的强势SUV翼搏吸引了不少客户的眼球,近期厂家的宣传重心也主要放在翼搏上,“嘉年华有点受冷落。”

点评:之所以推测2013款嘉年华在6月会推出优惠,一是因为随着翼搏逐渐在紧凑型SUV市场站稳脚跟,厂家会适当往新嘉年华上倾斜;二是由于老款库存清理完毕,随着厂家新车和优惠政策到店,我们有理由期待更实惠的价格。

长安福特翼搏

记者刚开始问翼搏的优惠情况时,销售人员告诉记者,翼搏全系车型需要预订1个月左右,而且没有任何优惠。看记者的兴趣比较浓厚,销售人员告诉记者,高配车型虽然没有优惠,但是没有低配车型这么紧俏,提车周期比较快。

记者随后了解到,目前各地4S店翼搏的价格都比较坚挺。第一批翼搏已于四月中旬交付使用,

随着首批订单的逐步消化,接下来的几个月似乎是真正考验翼搏市场反应的时候了。

点评:想买翼搏的消费者可以把6月的预期目标放在随车装备上,例如送一些防爆膜、挡泥板之类的礼包。翼搏的定价得到大部分消费者的认同,所以,这款车的价格会相对坚挺,毕竟目前能直接与其竞争的合资车型还没出现。

上海大众新桑塔纳

本次走访了解的五款车型中,新桑塔纳的上市时间最早,去年12月16日至今已过去半年多。

新桑塔纳凭借全新家族脸谱式外观和内饰以及全新装配的EA211发动机,上市后不负厂家和4S店的期望,逐步打开销量。4月份,Santana品牌迎来三十岁生日之际,品牌单月销售21275台,其中新桑塔纳贡献了13722台。据上海大众金驰4S店市场部王欣介绍,现在店里主要的走量车型就是新朗逸和新桑塔纳,“虽然与老款相比新车

价格的涨幅超过10%,但没影响热销。”

记者从上海大众泰安经销商处获悉,近期新桑塔纳系列均可获得价值6千元的礼包,所有配置库存充足,都是从厂家新到的车。

点评:新桑塔纳和新捷达的发动机等部分核心技术相同,随着斯柯达昕锐、标致301等车型的强势登陆,新桑塔纳将来可能再有优惠,可以关注4S店对这款车举办的活动。虽然目前只有6千元礼包,没有现金优惠,但到店有更大的洽谈空间。

一汽大众新捷达

毫无疑问,新捷达的上市让部分钟爱合资品牌但预算不充裕的消费者,多一个不错的选择。虽然取得了不错的销量,但是一汽大众和4S店都希望这款明星车型能够贡献更多,日前刚刚举办了座谈会,由媒体和新老车主共同为新捷达出谋划策。近日记者从中租4S店了解到,除了能享受3000元节能

惠民补贴外,购买新捷达的现金优惠达到2000元。

点评:目前新捷达的销量主要是靠中低配车型,高配车型库存比较充足。和新桑塔纳一样,新捷达也被紧凑型SUV抢占市场份额,而且从泰城经销商反馈来看,受影响稍大。6月份,新捷达的优惠可能从现在的2000元增加到3至5千元。



一比高下 挑战赛

如果你觉得

18吋铝合金轮毂还不够大

1.4T涡轮增压还不够劲

ESC动态控制还不够稳

IntelliLink交互系统还不够趣

那么最好证明

你比我行

否则 谁是赢家 难说

6月1日 泰安光彩西客运站

昂科拉“一比高下”挑战赛

欢迎来踢馆

