

近期,长时间延续的金价动荡激发了一轮轮的“抢金潮”,而前赴后继抄底抢金的“中国大妈”一时间也成了新闻热词。作为硬通货,黄金饰品自身的保值增值特点迎合了中国人的心理,持续下跌后的低价位,加上实际的佩戴需求,黄金饰品消费在金价波动如此剧烈的情况下仍然居高不下也就不足为奇了。

采访中,省城各大珠宝店近期的黄金饰品销售一直火热并有明显的继续上升态势,有业内人士指出,随着近期多方看好金价上涨的预期,进入六月份后,黄金饰品消费将会迎来井喷。有消费者表示,目前的黄金价格仍然波动,但已经保持在相对较低价位,现在购买黄金首饰,对于有着黄金佩戴需求的人来说,正是时候。



专家称,金价可能7月上涨,本月为最佳买黄金时机

黄金可能要大涨 六月买金正当时?

专家:金价7-8月份进入上涨通道,黄金饰品消费本月将迎热潮

现象:消费式购买持续升温 各地珠宝店缺货普遍

昨天,在省城一家著名珠宝品牌店内看到,选购黄金首饰的消费者着实不少。历下区的王女士在试戴一条金项链后,果断刷卡买下。“之前一直想买一条金项链,但因为黄金的价格一直在下跌,在身边人的建议下等了一段时间,现在金价已经降到比较低的价格,和刚开始打算买时相比,足足便宜了上千元”,王女士表示,自己买金饰,保值只是一方面,最主要的是自己确实有佩戴需求,而且最近黄金喊涨的声音很多,自己才决定抓紧下手。

而刚刚在济南工作一年的冯先生则干脆利索的买下了一条12g的手链,他说很早以前女友就看上了这个款式的手链,但因为那时候金价比现在高很多,而且自己刚参加工作手头也不宽裕,就不得不遗憾的放弃了。最近随着自己工作渐渐稳定,收入上涨,加上黄金的价格目

前相比之前下降了很多,自己终于能够把女友的心愿补上。“当时放弃买这条手链的时候,女友虽然很体谅的表示可以以后再买,但是看到女友对这个款式很心动,就觉得挺遗憾的”。

据珠宝店的工作人员介绍,进入六月份之后,黄金饰品的销售明显见长。“去年同一时期,相同的黄金首饰,一克都要400多元,比现在贵了几十元,从金价下跌开始黄金饰品的销售一直很火爆,特别是最近金价一直维持在较低区间,与一年前相比,以一条10克的手链为例,算下来就能比去年省下800元,而且近期各方喊涨的声音不断,每天前来购买黄金首饰的络绎不绝,很多时候都出现排队的情况”。我们走访调查发现,由于黄金类饰品的销售火爆,省城很多珠宝店都出现了缺货现象。



黄金价格触底,济南市民纷纷抢购

声音:消费者何时出手最合适? 专家:6月买黄金正当时

73岁的李大妈一直以来都对黄金首饰情有独钟,多年来每年都会到品牌珠宝店选购几件首饰佩戴或收藏,在金价最高的那段时间都没有中断过。进入2013年后,不断下降的金价让李大妈一度产生了观望情绪,每天都拉着老伴上网,看报纸查看关于金价的走势以及专家的预测,这几天李大妈在网上看到了很多专家都抛出了金价触底企稳的观点,这让李大妈打定了这个月出手的打算。“其实价格因素只是一个方面,我觉得黄金首饰拿在手里踏实,我们几个同龄的老姐妹们聚在一起拉家常,很多时候都会聊到黄金首饰的话题”,李大妈如是说。

我们在网上查阅了有关黄金销售的消息,发现不止济南,全国很多城市的黄金首饰销售在进入六月份以后,在维持原先就很火爆情况下出现了明显的继续上升态势,甚至有人提着300万现金到珠宝专柜买黄金。

我们在泉城路出入珠宝店的消费者中做了随机调查,结果发现,绝大部分的消费者认为6月份是购买黄金首饰的最佳时机,而且过半数的受访者已经购买或正准备购买黄金首饰。

来自某大学的小唐在对比了几家珠宝店后,果断买下了一款黄金手链,

小唐说,自己的女友和自己是一所大学的学生,恋爱以来一直没有给女友买过像样的礼物,虽然家里条件不错,但是他觉得通过自己的努力送女友一件首饰才能显示自己的诚意。通过将近一年的勤工俭学终于在今天如愿以偿。“我本来以为至少要等到下半年才能凑够购买首饰的钱,但是最近金价下降很多,提前小半年就完成了心愿”。小唐表示,打定给女友买一件黄金首饰开始,他就一直关注金价的升降,天天都上网关注黄金价格的走势。“最近看到很多专家和机构都预测7、8月份金价会上涨,我觉得现在出手是最好的时机”。

广东南方黄金市场研究院院长、广东省金银首饰商会主席甄伟钢在接受《南方都市报》采访时表示,个人继续看好黄金市场,“因为美国只要继续执行量化宽松,纸钞发行量继续增加的话,形成黄金牛市的主要原因基本不变。我估计今年的黄金走势整体平稳,高点约在1800美元/盎司左右,拐点预计出现在六、七月份,形成第三季度的上扬。近来黄金价格已经回落到2010年初的价格,对于有积蓄的人来说,无论是投资,还是收藏自用,现在买入黄金也是一个比较好的时机”。

解读:金价下跌与消费成正比 金价变动刺激刚性需求

黄金饰品消费与投资性的买金有着很大的区别。对于普通消费者而言,相比于国际金价的变化,更值得关注的是珠宝店实体店金饰的价格。与国际金价一路下跌相互呼应的是,2013年,黄金珠宝首饰销售总量的步步上涨。据中国黄金协会数据显示,今年一季度国内黄金消费总量为320.54吨,同比增长25.6%。

有业内人士指出,不同于投资者对于黄金价格的敏感关注,对于大众消费者来说,购买黄金最主要的是因为金饰的实用功能,这种刚性的实用需求,在金价下跌之后反而因为低价位受到进一步刺激,因此在目前情况下,黄金饰品火爆的销售情况就不难理解了。

采访中一些消费者的看法进一步证明了这种观点。

林先生是一家私营企业的市场主管,对他来说,自己的收入虽然比较可观,但是购买金饰也仅仅是因为对于黄金饰品的喜爱而不是作为

一种投资行为。“我觉得绝大多数的市民购买黄金珠宝首饰是因为对首饰本身的佩戴需求,我觉得这和买房一个道理,大家都在关注房价的变化,但是为了能有居所始终都要出手,只不过在出手的时机上有所选择而已”,林先生笑着称,最近国际金价一直在低位徘徊,对于一直有计划购买金饰的消费来说,是不错的出手时机。

李小姐打算在这个月购买一条心仪已久的黄金项链,在她看来,现在购买这条重40多克的黄金项链与几个月前相比要便宜不少钱。“只是因为喜欢这个款式,喜欢黄金这种材质的首饰”,李小姐表示,自己目前只是为了这条项链的佩戴效果,“当然,如果将来不喜欢这个款式了,或者找到更为心仪的首饰,对于黄金来说,在现在这种低价位买进,以后无论金价如何变化,也总能找到变现的合适时机,算得上是早涝保收”。



观点:黄金价格目前触底企稳 未来俩月上涨机会最大

有消费者认为,黄金作为硬通货,无论价格升降,其保值功能都不容质疑。

“黄金是永远不会变质或者失去价值的,不同于其他消费品,只要你想,手里的黄金珠宝首饰随时可以变现”,有消费者如是说。在很多业内人士看来,几年前当金价保持低位时,黄金保值增值功能就曾引起过广泛探讨,事实证明不管金价如何变化,对于普通的消费者来说,黄金依然是资产保值增值以及规避通胀风险的最佳选择。

经过大半年的金价变动,黄金已经处于非常低的价格。

与之前很多消费者因为过高价位而“望金兴叹”的情形有着明显差别,很多消费者因为目前的黄金价格已进入接受范围内而纷纷开始出手。从近期各方观点推测,目前的金价已经处于触底企稳阶段,在接下来的两个月里,黄金价格上涨的可能性非常大。

针对国际金价的波动,很多专家或者机构都发表了自己的看法。从五月底至今,越来越多的专家开始看好黄金的上涨预期,有分析师指出,根据1973-2011年黄金涨跌的规律,上半年容易下跌,下半年容易上涨。其中,8月最容易上涨。

