

卖价一直跌 蒜农赌一把

本地大蒜囤在家里等反弹



直播间

本报6月3日讯(记者 李榕) 4月份大蒜上市后,蒜价滑入低谷,6月3日,记者采访中了解到,德州本地大蒜已经成熟,但是不少蒜农因价格暴跌不愿脱手,将蒜囤在家里“赌”价格上涨。

“没想到价格这么低。”黑马市场售卖大蒜的陈爱武说,去年这个时候已经在抢货源了,蒜种植面积小,鲜蒜一上市价格便达到1.8元/斤,随着鲜蒜入库价格上涨,最高曾突破4元/斤。“按照往年惯例,10天前本地蒜就应该陆续上市,但因

为今年大蒜价格暴跌,蒜农不肯卖。”陈爱武说,对大多数蒜商和蒜农来说,今年的价格已经降到“冰点”。

禹城市梁家镇小尹村于宪兵十多年来一直靠种蒜为生,他告诉记者,他家今年种了9亩大蒜,按照4000斤/亩计算,收成约3万6千斤。于宪兵指着手指给记者算了一笔账:一亩大蒜,蒜种1200元,化肥300元,挖蒜工每天60元/人,另外加上耕地、浇水、塑料薄膜等,也要花费600多元。若除去蒜农人工,一亩地的成本在2400元以上。“如果按照每亩地出新蒜4000斤,市价7毛计算,每亩地至少要赔300元左右。”他说。

“去年大蒜的收购价格在2.4元-2.8元/斤,每亩净赚8000元;今年价格骤降至0.8元/斤,价格太低,没

人愿意往外卖。”禹城市梁家镇西小张村村支书朱红贞称,西小张村是禹城市种蒜大村,村里百十户蒜农种了约500亩大蒜。按照惯例,10天前本地蒜开始大批上市,但目前整个村子不足1/3的蒜运进市场,大部分蒜农都在观望。“只能弄成蒜黄或入库囤蒜,待秋收后卖干蒜。价格会怎样现在不好说,估计等8月之后,干蒜价格行情会明朗。”

“大蒜价格暴跌直接影响本地蒜的上市价格。”德州市蔬菜办副主任孙先生称,德州本地蒜主要集中在齐河、禹城、临邑等县市,种植面积共有16万亩,较去年减少1万亩,“本地蒜种植面积少,但对整个市场影响不大,价格仍是跟着市场价走。但对种植户影响很大,他们看不懂大蒜行情,价格进入良性通道才是他们真正需要的”。



黑板报

居民锻炼有了“处方”

本报6月3日讯(记者 李榕 通讯员 贾鹏)

近日,乐陵市龙山社区居民杜春华经过肺活量、握力、反应时、背力、闭眼单脚站立等共11项免费体质测试后,拿到了一张“运动处方”,上面详细地告诉他该如何合理参与锻炼及相关注意事项等。

今年,乐陵市投资40余万元,配备亚健康测试仪、身体成分测试仪、心肺功能测试系统、全套IC卡国民体质检测系统等先进

设备,建成德州市首家国民体质检测中心,聘请专业测试人员进行操作,免费向全市18至60岁的各类人群进行体质检测。近日,经常有社区居民慕名而来接受检测,高高兴兴地拿回一张属于自己的“运动处方”。迄今已有1000多名居民拿到了“运动处方”。“下一步将鼓励有条件的乡镇(街道)也建立国民体质检测室,为更多的居民免费提供“运动处方”。”乐陵市体育产业办负责人宋刚田说。

82名准妈妈集中上课

本报6月3日讯(记者 董传同 通讯员 台艳秋)

为更好地服务辖区居民,指导已孕育龄妇女科学孕育健康宝宝,近日,庆云县严务乡计生协会组织辖区82名已孕育龄妇女在该乡会议室开展了“准妈妈课堂”孕产期保健及科学育儿知识讲座。

本次“准妈妈课堂”孕产期保健知识讲座邀请了

庆云县妇幼保健院妇科、儿科专家,主要讲授孕产期膳食营养知识、生活饮食注意事项及婴幼儿喂养、一般疾病预防、护理、早期教育等知识,并针对孕期妇女经常出现的情绪如何排解、新生儿对夫妻关系的影响等进行讲解。活动中共发放了计生宣传品100份、宣传单页200余份,受到准妈妈们的欢迎。

七旬老人靠捡废品为生

本报6月3日讯(记者 张潇然)

“我只是不想拖累他们。”德州市育英大街以捡废品为生的七旬老人说,她在这条路捡废品已经有一段时间了,每天饥一顿饱一顿地生活,心里有着很多的无奈。

这位不愿意透露姓名的老人称,她有儿子,但儿子收入不高,每个月只有800多元,还要供孩子读书上学,十分辛苦,根本没有经济能力再赡养她。“儿媳得了白血病,花光了所有的积蓄,就连住的房子也卖了,为了不拖累儿子,我就出来捡废品。”

老人说,她捡废品一天所卖的钱,只能勉强维持一天的生活,“只要我还能动,我就能养活自己,我不想给别人添麻烦。”

在附近上班的祁女士说,她关注这位老人有一段时间了,听说她有儿女,但因为什么原因捡废品她也不好过问,“我在饭店工作,平时就带一些客人没有动过的馒头、饭菜给她吃,自己攒了瓶子也给她,感觉这么老年纪还出来捡废品真不容易,希望有能力的市民去帮帮这位老人,让她早日度过困境。”

老两口手包粽子二十年

不图赚多少 开心最重要

本报记者 王乐伟



达人秀

对于即将到来的端午节,应节食品粽子总是颇受欢迎。但现在亲自包粽子的人越来越少,传统的味道也似乎越来越淡。可是,于文先夫妇却一直坚持着卖自己包的粽子,一卖就是二十年。3日,记者在于文先家中见到他们时,他们正在准备第二天要卖的粽子。

干净的粽叶、新鲜的大枣,于文先的老伴儿侯玉梅仔细地包着每一个粽子。她告诉记者,每天早上5点起来开始包,一天三四百个,到了节点就包五六百个。平时是包多少卖多少,不够卖他们也不找人帮忙包。

1993年于文先和侯玉梅从夏津来到德州,当时他们的住处附近有所学校,两人就决定包粽子卖,没想到一卖就是二十年。粽子的价格当初是0.3元/个,后来涨到0.5元/个,现在到了1.5元/个。“每天都习惯了早起就开始包粽子,要是哪天有事不包,都觉得别扭。”侯玉梅说,其实赚不了多少钱,主要是喜欢上了这



6月3日,于文先老人在家忙着包粽子。 本报记者 王小会 摄

种生活。

于文先今年70岁,侯玉梅64岁,每天几百个粽子对他们来说,是不小的工作量。“过节的时候会卖得多一些,我们就两个人早起一会,中间少休息,也不找人包。”于文先说,自己选好食材,再自己动手,就保证了质量。

侯玉梅向记者演示着,在用绳子绑紧的时候,要先绑紧锥角的一边,然后再跨过锥角,绑另

外一面,这样交叉绑上两三个圈,粽子就结实了。他们的粽子粽叶最少洗3遍,要泡8个小时才用,米也是泡3个小时才用。包在粽子里的枣,他们更是精挑细选,“大点的枣一个粽子里就放2个,小枣就放7个。”

说到自己多年的生意,于文先说,他们已经有许多的老顾客,质量必须要有保证,要给大家提供好吃、卫生的粽子。

平原联社坚持无缝隙审计

平原联社结合工作实际,创新审计思路,实行“无空隙”审计制度,让审计成果成功运用到实际工作中,提高了审计工作的效能。随着农信改革不断深化,越来越多的新领域被发现,越来越多的新业务被开发运用。针对不断增加的新业务,平原联社审计稽核部与相关部门

沟通交流,制定专门的审计方案,同时不断修改原审计方案,保证审计项目无漏缺;在日常审计的同时,针对电子银行、农信银、农金通管理员、协理员等进行重点审计,确保审计范围无空隙、无漏缝,提高员工合规操作意识,减少屡查屡犯问题的发生。(张秀香)

平原联社大力提高审计成果

为进一步规避风险,平原联社切实运用审计成果,力求建立一支高素质高效率的内审队伍,加强审计工作的后续管理。

一是对各项审计中发现的突出问题,做出审计提示,督促业务条线的规范管理,确保审计意见得到有效执行。二

是合理组织后续审计,对历次检查中存在问题较多或问题突出的单位实施后续检查,重点检查业务条线管理人员是否认真整改确保达到整改问题的目的。三是对执行不力、整改不到位的单位,要追究被审计单位的主要领导责任,实行审计整改问责制。(张秀香)

乐陵联社“三抓”做好合规文化建设

为加强内部控制,防范风险隐患,全面提升合规建设水平,各项业务取得快速发展。乐陵联社多措并举提升合规建设水平。一是抓学习。加强重点岗位人员学习培训,按照“内控管理,制度先行”的原则,重点加强对会计主管、信贷专管员等重要岗位培训及考核。确保“把住

源头,掌握过程,控制结果”;二是抓文明服务。加大服务工作检查力度,定期不定期检查,明察暗访,增强服务督查的约束力;三是抓制度落实。专人负责督促日常中层会议中领导安排事宜的进度及完成情况,做到及时督促,定期汇报,达到“保质量、不漏项”。(郑海波 张艳)

临邑联社举办防抢劫应急培训班

5月31日,临邑联社举办客户防抢劫应急预案培训班,辖内各营业网点分社负责人、会计主管、大堂经理、大堂保安共计120余人参加了培训。

会上,监保部带领大家学习了《临邑县农村信用合

作联社客户防抢劫应急预案》,从预防到应对每个环节细致地给大家上了一课。通过此次培训,强化了员工风险意识,提高了安防水平,同时,强化了大堂经理服务意识,提高服务水平,进一步提升网点服务质量。(王丽 于观峰)

武城联社多措并举助推贷款投放

武城联社抓住有利时机,多措并举,加大信贷投放力度,促进当地经济的快速增长。一是加强专业合作对接。从县农财局获得专业合作社的详细信息,下发至基层信用社,由各信用社按区域进行走访对接,定期上报对接情况,对于有资金需求的客户及时进行评定授信。二是

做好农民住房贷款投放工作,目前已锁定7家社区为重点,正在积极洽谈合作事宜。三是狠抓新业务带动,加大住房按揭贷款的投放力度。四是对各社贷款拓展情况进行定期通报。将各社新发证数、新授信等情况进行全县公示通报,各社发证数量具体到人。(王晓辉)

平原联社筑牢风险防线

平原联社坚持“风险控制优先”的原则,全面规范业务操作行为,加强风险管理稽核,筑牢了风险防线。一是审计部门及时对辖内新增贷款、公司类所有存量贷款进行专项稽核,杜绝各种违规贷款行为。二是结合审计信息系统、监控中心值

班记录、各级检查通报情况、业务条线部室检查辅导情况,建立问题信息库,并对审计数据库进行定性分析和定量分析,有效识别风险。三是利用各类非现场检查对象开展后续审计。(张秀香)