



# 住宿价格高游客难“留”下

## 加上旅游景点少,游客宁肯去济南也不在聊城住宿

本报记者 杨淑君 孟凡萧

### 1 现象 来聊城的大多是过路客

晚上夜幕降临,聊城城区一些酒店门口几乎看不到旅游大巴。有外地游客告诉记者,行程中聊城只是经过,晚上要去别的城市住宿。

聊城大众新闻旅行社总经理许杰说,目前来聊城的大都是过路团队,这些来自周边城市的游客,大部分在聊城游览半天甚至一天,只有一些来自陕西等地的

游客会选择在聊城留宿一晚。

“他们大都会选择去济南或者泰安住宿,不会选择聊城。”许杰说,因为距离聊城较近,有些线路本来就安排去济南或泰安,比较之后,游客肯定不会留宿聊城。另外,即使行程中没有济南或泰安,由于聊城酒店住宿费较高,也可能不选择聊城。

### 2 调查 单间价格比泰安高一半

和济南、泰安等城市相比,聊城的酒店住宿价格到底高多少?许杰粗算了一下,从单间房的价格来看,聊城要比济南高20%至30%左右,要比泰安高40%至50%左右,具体来说,如果是团队客人,在济南或泰安住一晚,和聊城相比,每人能节省20元至50元左右。

“整个团队算下来,就很可观了。”许杰说,就算是除去聊城到济南或泰安的交通费用,旅行社仍然可以省掉一大部分住宿开支。

另外,许杰告诉记者,就四星级或五星级酒店的一间房来讲,济南、泰安的团队价格要比聊城低50元

到100元,甚至更多。而且,和其他旅游城市不同的是,聊城的酒店没有淡旺季之分,不会说旅游淡季客房价格就会很低,旺季再涨上来。

而且,不少旅行社负责人都表示,聊城能接团的酒店非常少,很多酒店并不欢迎旅游团队,认为接旅游团利润低,即使能接团的酒店,也不会给旅行社很好的优惠政策,有优惠政策的酒店不超过10家,再加上聊城能接团队餐的酒店只有五六家,团队餐的餐标一般是20元/人左右,大部分酒店都嫌利润太少,根本就不承接。

“游客来聊城就玩半天或者一天,晚上根本不住下。”不少旅行社负责人表示,来聊城的大都是过路客,有些则是嫌聊城酒店价高,而去济南、泰安去住宿。



聊城一家酒店门口,停满了私家车,但不见一辆旅游大巴的影子。 本报记者 李军 摄

### 3 酒店 运营成本太高,接团即是赔钱

阿尔卡迪亚国际温泉大酒店是聊城第一家五星级大酒店,酒店负责人王安泰说,目前他们已经和20多家旅行社合作,每年接待外地游客15万人次左右,其中,旺季旅行社团队客人占到20%-25%左右,淡季仅为6%。

“之前我们也和其他城市一样,尝试对合作旅行社推出淡旺季价格。”王安泰说,但是客流量增加并不多,还有些客人投诉,所以就改成根据旅行社

给酒店带来客流量多少决定优惠力度。

银座佳驿连锁酒店聊城兴华西路店总经理钱兆光告诉记者,酒店直接承接的团队客人很少,即使有外地游客,也是因为熟人关系,帮人预定酒店的,承接的大都是商务客人,所以在旅游旺季的时候客房入住率并不高,反而是11月份至1月份,春节前一些公司的商务客人举办年会,酒店几乎爆满。

“一天的物业费0.8元/m<sup>2</sup>,甚至更高,110间房子光房租就4000多,还不算运营成本和员工工资。”钱兆光说,一般接团队收80元/间,一天全部住满,收入8800元,但算上运营成本和员工工资,这根本就不够成本。只有在计算成本合适的情况下,才有可能放到60/间,但很多情况下是,如果按照这个价格接团,接了就是赔的,还要承担客人的车辆、人身安全等责任。

### ◎把脉 增加游玩项目 延长旅游时间

钱兆光说,他和聊城的很多旅行社都有联系,但聊城留不下人,前几年天津来的客人很多,这两年也没大有了。他分析,从行业内角度讲,聊城的高房价和比较高的物业管理价格是影响聊城酒店价格的根本原因。

“聊城的景点还是不太成熟,各自为战,到哪里都要自己买票,服务也一般。”一些酒店的负责人告诉记者,原来泰安也留不住人,很多人晚上去登泰山,第二天一早下来就走了,根本不住宿,后来建了方特、太阳部落,又加入封禅大典等,游客有得玩,延长旅游时间,自然留下了,酒店也跟着受益。

**荣耀时刻 见证辉煌**

国际班 >>  
 新一届招生  
 招生咨询会将于5月19日举行

### ◎为读者服务 与读者俱进◎

在这个放飞梦想的季节,中国梦的伟大复兴不时在报纸上跳跃。在这个见证辉煌的时刻,聊城大地沧桑巨变镌刻进报纸的记录。短短4年时间,我们已融进了水城的经济社会发展及政治生活。座座高楼拔地而起时,片片绿意扮靓城区时,条条大道畅通无阻时,都写进了我们的新闻报道;平凡人成功的喜悦,平凡事创造的辉煌,平凡你我搭建的荣耀平台,都成为了大家的精神食粮。来吧!成功其实并不遥远,那是《今日聊城》带给你我的动力,带给江北水城的别样能量。

