

# 金志文幸福牵手帅客

## 好声音济南唱响“小商务巅峰对决”

6月2日,“好声音金志文好幸福帅客人”——郑州日产帅客巡展暨帅客天天乐免费体验活动在济南万达广场开启。中国好声音2012年度前四强学员金志文亲临助阵,现场首发为郑州日产CDV车型东风帅客量身定制的原创单曲《自由空间》及MV。

此次郑州日产帅客巡展不仅有好声音助阵,更大胆颠覆车企一般简单比数据、比配置的车型对比方式,通过帅客实车解剖,直面巅峰对决所谓微客升级版小商务车型。活动现场根据车型功能巧妙划分为乘用车、商用、形象、性价比四个展区,并通过

展位360度开放,“空间”有奖互动、“帅客天天乐免费体验”幸运抽奖等,让消费者亲身体验帅客功能优势的同时,收获丰厚奖品。

### 金志文新歌首发 high爆现场

现场一首帅客之歌《自由空间》后,好声音金志文相继演唱其人气金曲《为爱痴狂》、《最浪漫的事》。现场互动环节中,郑州日产赠予金志文帅客1年“幸福驾驶权”,好声音金志文成为了真正的好幸福帅客人,金志文将回赠为帅客定制的专属单曲《自由空间》签名CD。郑州日产相关负责人

表示:郑州日产选择金志文,是因为他与帅客的产品定位与理念相吻合。金志文八年辛苦拼搏,和爱人爱情坚守,最终事业成名,幸福丰收,这和帅客倡导的“事业成功 家庭幸福 为幸福而来”的理念完美契合。

### 幸福帅客PK微客 升级版小商务

除了“好声音”助阵演出外,此次活动郑州日产重在通过帅客巡展引导广大消费者怎样成功选购一款高级紧凑商务车。通过市场调研,此次活动模拟消费者购车思考维度,从“乘用车、商用、形象、



性价比”购车四大要素着手,并通过实车解剖对比、消费者互动体验等,深度解析帅客和微客、微客升级版小商务车的本质区别。

据了解,帅客1.5L全能版底盘不同于微客底盘,采用的是价值10万元以上B级轿车底盘,而外观则采用更为时尚、大气的价值18万元以上MPV车身,如此卓越性能,市场售



价仅为6.38万元,性价比之高不言而喻。

作为一家轻型商用车生产企业,郑州日产不仅采用了娱乐营销的方式,还通过产品实车解剖,“不比配置,比性能”,颠覆以往车企简单对比数据、比配置的方式,充分彰显了郑州日产对自身产品的信心,体现了郑州日产“相信相伴 相成就”的企业理

念。据悉,济南站是今年郑州日产帅客巡展的第一站,接下来郑州日产将陆续走入青岛、淄博、潍坊等山东省重点城市,进一步拉近帅客和消费者的距离。可以预见,帅客巡展是郑州日产进一步拓展大众市场,大力发展旗下东风自主品牌的重要举措,也展示了郑州日产全面进军微客升级市场的决心。(翔宇)

# 帅客拆车大揭秘

## 郑州日产为你导购幸福小商务

“好声音金志文,好幸福帅客人”——郑州日产帅客巡展暨帅客天天乐免费体验活动现场,好声音四强学员金志文激情唱响,而郑州日产更是打破传统,大胆颠覆过往简单的比配置、比价格的车型对比方式,通过展示帅客1.5L全能版和微客升级版小商务车的对比解剖车型,从乘用车、商用、形象、性价比四个方面向广大消费者展示了帅客的优势。

### 对比微客升级版 帅客“四大优势”打造小商务车典范

随着消费者购车需求不

断趋向理性成熟,配置升级、价格定位在4万~6万元的微客升级版小商务车应运而生,试图填补微客升级的空白市场。然而,增配、低价真的能成就一款理想的小商务车吗?为了更易于消费者理解,郑州日产在此次济南巡展活动中通过现场实车解剖,从乘用车、商用、形象、性价比四个方面进行了深度解析,并为观众现场培训了“如何选购小商务”的导购小贴士。

底盘方面,帅客采用前置前驱B级轿车底盘平台,驱动轴短,发动机靠近前轮,不仅动力损耗低,燃油经济,且大为提高操控稳定性及乘坐舒适度

验。车身方面,帅客采用日产的区域车身结构设计,继承了NISSAN的人性化设计与科学标准,基于安全角度考虑的缓冲区、保护区的合理性设计,采用高强度钢板车身外板,形成全面的防护安全屏障。在撞击时引擎盖和发动机舱都会形成缓冲区,有效保护乘员区。前防撞杠、车顶、车身的强化设计,侧滑门及座椅多种组合方式,为驾乘者营造安全、舒适的环境。

帅客1.5L全能版虽然只比微客升级版小商务车尺寸稍大,但帅客前置前驱的特性节省了传动轴的空间,使车内空间更加宽敞舒适,因



此帅客对比微客升级版小商务有500L的整体空间使用优势。比较起来,帅客1.5L全能版的载货空间更大,经济性更好。在性价比方面,从专业的角度来讲,车的底盘和车身构造占据了成本的主要部分。帅客采用的是10万元以上轿车采用的底盘,18万元以上MPV采用的车身。

### 高级紧凑型小商务 帅客只为幸福而来

如今,我国汽车消费结



构正在悄然改变,消费者的用车选车理念已经不再停留于“遮风挡雨,能开就行”阶段,开始更加注重车型的实用性和多功能性。帅客“一车抵三车”,既可比肩微客的经济与灵活,又可媲美轿车的舒适与安全,同时兼顾拥有商务车的空间与外观,可以说,宜商宜家宜行,充分满足了消费者商务活动和全家出行的多重需求,助力消费者打造成功事业和幸福生活。

目前,郑州日产东风帅

客拥有1.6L经典版、1.5L全能版和2.0L商务版三款车型规格,定位为高级紧凑型商务车。帅客自2009年上市以来就瞄准微客升级市场,是郑州日产开拓大众市场的战略车型。此次郑州日产帅客巡展为消费者近距离直观感受帅客的优势性能提供机会。通过现场的帅客和微客升级版小商务车的实际较量,相信将为事业小成、家庭幸福的广大微客车主提供了最佳的升级购车选择。(宇轩)

# Mazda6/睿翼科技限量版再树价值大旗

上市Mazda6及睿翼科技限量版,继而顺势推出五重豪礼,这是5月11日起一汽马自达十周年感恩用户的重要举措。给用户更多的价值回馈,是一汽马自达本次以“感恩十年路,尽享五重豪礼”为主题的营销活动要义所在。

Mazda6及睿翼科技限量版从进店试驾、新购车、换车等方面都有豪礼相送。通过针对新购车、换车等各类群体推出多元化的回馈举措,实现用户价值最大化。简单的计算得知,消费者相当于以少于平时2万元的成本,拿到一汽马自达的十周年感恩之作:Mazda6及睿翼科技限量版。

只要持有建行卡到一汽马自达4S店试驾,即可获赠在日常用车中极具实用价值的多功能胎压表,这是“试驾

礼”;而“补贴礼”指的是购置税补贴,一汽马自达补贴睿翼客户50%购置税;“置换礼”针对的是喜爱“巅峰运动座驾”睿翼的车主,只要入手睿翼就可享有6000元/台的二手车置换补贴;此外,针对手头资金不够充裕的消费者,一汽马自达专门推出了“金融礼”。以睿翼精英版为例,只要首付3.3万元,消费者就可把睿翼开回家,或者也可选择最高24期的免息贷款。

需要着重指出的是,Mazda6及睿翼科技限量版并非简单的增加许多高科技配置,而是基于对驾驶者用车过程全面、深入的理解,从而为用户提供了创新智能语音科技体验,私人专属的娱乐体验,温暖贴心的辅驾服务等三大升级,使消费者尽享马自达带来的运动乐趣。

以智能语音科技体验为例,针对常见的开车接打电话情况,通过搭载的快马加鞭语音驾乐讯版套装,在驾驶Mazda6及睿翼科技限量版时,用户无需用手拨号或眼睛注视屏幕,用语音指令的方式即可实现接打电话。相比其它车型配备的车载语音辅助系统,Mazda6及睿翼科技限量版这一功能显得“智能”的多:完全基于语音智能交互来实现,使车主的驾车安全更有保障。

Mazda6及睿翼科技限量版升级了12项电子智能模块,提供了更为周到的温暖贴心辅驾服务。Mazda6科技限量版的门槛装饰条、睿翼科技限量版的发光踏板,都是为了满足消费者这方面的需求。

(张健)

# 电动车行业16年 雅迪发起“史上最大”规模促销

近日,为保障消费者的利益,作为电动车行业的龙头企业,雅迪发起代号为“第一行动”的促销活动,面对消费者率先做出三大承诺,严禁任何手段欺诈消费者,并呼吁业内品牌都积极参与,为行业的健康发展承担一份责任。

雅迪对外宣布:6月5日—20日期间,雅迪所有车型都直降400元,并请消费者监督:一,保证消费者想要的每一款车,都有货,降价不限款;二,所有产品都是正价车,降价不减配,100%超威天能电池;三,全年价保,如有低于此次价格同款车型,雅迪双倍返差。

2013年电动车行业进入了“洗牌年”,一方面,大量杂牌电动车厂家被市场

淘汰,而以雅迪为代表的行业领导品牌,凭借产能、研发等规模优势,获得新的市场增长空间。

笔者了解到,国家统计局中国行业企业信息发布中心,公布了电动车企业销售状况,雅迪电动车获得销售额、销售量、市场占有率三项第一名的殊荣,雅迪新闻发言人表示:“雅迪在世界也是销量最大的,产品出口到美国、德国、日本、英国、法国等52个国家。”

据业内人士介绍,本次雅迪的促销范围涉及山东、安徽、江苏等多个省份,优惠力度是行业16年来史上的同款车型,雅迪双倍返差。2013年电动车行业进入了“洗牌年”,一方面,大量杂牌电动车厂家被市场

(镇宁)

# 中德合资品牌SITRAK (汕德卡)正式投放市场

代表着中国最高端重卡的SITRAK已正式投放市场,该系列重卡以满足国内用户对进口重卡的替代性需求作为产品定位,以无故障作业的顶级德国品质全方位契合持续高效的高端物流运输环境为严格要求,不仅代表了中国重汽与德国MAN公司资本与技术深度合作成果,更体现了中国重汽引领国内重卡行业与国际接轨、提升中国重卡行业水平的强烈责任感。

SITRAK品牌是在原版引进德国MAN公司TG系列整车技术的基础上打造的高端合资品牌,变速箱等重要配件全部采用德国MAN的原供方德国MAN公司将产品开发、质量控制、生产管理优质资源融入SITRAK品牌,使SITRAK品牌真正成为了“中国第一高端合资品牌”。

(纪言)

# 哈飞中意

航空品质 致富好车



## 哈飞汽车 | 可靠见证价值

济南鑫盛源	0531-87501557
青岛通顺达	0532-89082098
青州润丰	0536-3292131
威海恒润	0631-5929699
平度旅游	0532-88315999
德州天顺	0534-2583756
泰安天马	0538-8266333
莱芜威美	0634-5915777
诸城海禄	0536-6088666
临沂华源	0539-8486777
烟台美信	18753522955
龙口哈龙	0535-8885677
	0535-8517134
潍坊新东方	0536-8717666
	0536-8828888
烟台海洋佳	0535-3299777
	0535-3298299

哈尔滨哈飞汽车工业集团有限公司  
销售服务电话:400-600-0006或请访问www.haifei.com.cn

哈飞汽车诚邀: 济宁 淄博 枣庄 菏泽 东营 一级经销商  
加盟电话: 18745196965