

利群阳光助我上大学

利群阳光温暖学子 张洪星



张洪星

时间过得飞快,转眼之际,我已经在距家千里之外的大学校园里度过了近两年的时光,现在回头想想,

真是很精彩。

2011年的8月份,注定令我刻骨铭心。就在2011年7月,我拿到了大

学的录取通知书,可是这喜悦并没有持续太久,病重很久的父亲就在8月份撒手人寰。当时,我才真正体会到什么叫痛苦,什么叫子欲养而亲不待。

随之而来的是对大学的向往和高昂学费之间的矛盾。父亲多年治病,加上全家人生活的需要,早已耗光了家里的积蓄,并背负了许多债务。我深陷到迷茫、失落、恐惧中。

就在那时,《齐鲁晚报》帮助了我,帮助了我这个家。通过《齐鲁晚报》利群阳光助学活动小组实地调查采访,我幸运地成为一名受资助者,得到了5000元的助学金。那一刻,我感受到了无与伦比的温暖,那感觉就像阴雨连绵之后阳光普照大地。

其实,不仅仅这5000元,由于《齐鲁晚报》的影响和号召,我得到了老师、同学、政府还有很多社会上好心人的帮助,不仅在金钱和物质上,更在心理上让我得到了贴心的

关怀,这些我永远无法忘记。让我再次看到了美好的未来。

进入大学以后,有了很多清闲的时间,也少了家长和老师的管束,我突然感到迷茫了……幸好,辅导员、学校领导,了解我的情况,及时给了我很大帮助,学长们也给我正确的指导,将我带出了迷茫的大学初期。

想到利群阳光,想到所有帮助过我的善良人们,我深深感到了自己的责任。我了解自己的使命,我一定要走好这段大学路,我相信,生活是充满阳光的!我担任了班里的班委,参加了学生会等多个社团组织,参与了许多的志愿者活动。

我希望做一些自己力所能及的事,去帮助别人,感谢《齐鲁晚报》利群阳光,感谢所有的好心人。我想让这份爱永远传递下去,温暖更多的人,也让自己的生活多点阳光与精彩!只要相信,就有阳光!

本报记者 白雪 整理

暑期营销秀,让我更坚强

泰安市粮食市小学四年级 苑青青

说起《齐鲁晚报》,我早就是它的小粉丝了。在我的记忆里,我家每天都能看到一份《齐鲁晚报》,因为我的爸爸妈妈一直是它的老订户。那时我还小,我只会一页页地翻看那些带有图片的新闻,看到的图片还会指指点点地告诉妈妈。

上了小学以后,认字多了,我会看看报纸上的新闻,这成了我课余生活的一部分,那时候感觉《齐鲁晚报》就像通往各个地方的

窗口,从那里可以看到一些国外、国内各地的大事小事。现在每次拿回报纸来,爸爸要看各地的新闻,妈妈要看小说连载和《今日泰山》,我要看那些趣味故事。

真正和《齐鲁晚报》结缘,还是从我小记者活动开始。参与小记者既能参加社会实践,又能提高写作能力,爸爸妈妈坚决支持我报名。我去参观去采访,感觉既充实,也很辛苦。尤其是暑期的报童活动,

对我真是天大的考验。还记得我第一次当小报童时,有一天已经中午了,我还剩十份报纸没卖完,烈日高挂,我又累又渴,真想放弃。我想手中十份报纸就发愁,该怎么办呢?这时候的我,想起了书上一句话:“放弃很简单,继续努力才能成为一个有用的人!”我想:我不能做没用的人,坚持就是胜利。于是,我又鼓起了勇气,一条街一条街地走,一个人一个人地问,不知道我

问了多少次,有多少个人拒绝了我,但在我的努力下,终于卖完了十份报纸。看着包里赚到的几元钱,我体会到了赚钱不易,更重要的是让我懂得了,只有坚持才会成功。

我非常感谢《齐鲁晚报》,它丰富了我的课余生活,让我看到了外面的世界,也让我体会到了学习之外的很多乐趣。

本报记者 白雪 整理

中国银行 泰安分行
BANK OF CHINA TAIAN BRANCH

中银信贷工厂 助力中小企业

下游客户融资 供应链融资

产品简介

“供应链融资—下游客户”是指企业凭借我行认可的大企业或依托企业所购大企业商品的内在价值,以销售商品对应的未来现金收入为还款来源,从而在我行获得融资的业务。

产品定位

我行认可的资信良好的大企业下游的一级分销商、代理商,均可适用本产品。

对客户的好处

- 为企业提供一种新的融资担保形式,拓宽了企业的融资渠道;
- 盘活了企业资金链,缓解企业资金周转压力;
- 企业能扩大产品采购量,增加经营利润。

产品特点

- 手续简便,还款灵活

标准化的作业流程,确保您办理更加方便快捷;可用现金分批赎货,分解面临的付款压力。