



刮脸、修面、剃光头,这些传统理发师的基本技能,张爱珍驾轻就熟。



从学徒时期就用的这条牛皮荡布,张爱珍保存至今。



一位老人专程坐车来理发,剪好头发后张爱珍(左一)把老人送到巷口上车。



儿子递来耳机让她听最流行的歌曲,张爱珍捂耳躲闪不听。

理发

文/片 本报记者 邱志强

张爱珍今年45岁,开了一家“满意理发店”。索那今年26岁,是名宣美业首席发型设计师。

张爱珍的理发店坐落在济南英雄山路省警官总医院附近的一个小胡同里。小店只有十多平米,满满当当摆满了各种理发的家什。为了增加空间感,三面墙上都装了镜子。索那的店位于省城朝山街,地处市中心,每天这里都是熙来攘往的景象。

由于位置偏僻,“满意理发店”的顾客基本都是周边小区里的回头客。图的是5元的低价和张姐开朗的性格。张爱珍说,现在满大街都是各种新潮发型设计店,几乎没有人再愿意挂“理发店”的牌子,可是她一直没有换。她觉得,现在年轻人的审美和老年人有很大区别,新潮店里收费高,做的都是最流行的发型,自己的传统小店吸引的都是相对固定的大众化顾客,各有各的顾客群体。说到手艺,张爱珍很是自信,她一直觉得如今很多年轻理发师技术不扎实,有些人连剃光头、刮脸、修面这样的技术活都做不好。

索那发型新潮,打扮时髦,还略带些儒雅。他的店也是这样,现代化的装修,动感的音乐。来这里理发的多是一些年轻人,当然也不乏一些追逐时尚的中年人。和索那一样,这

些顾客生怕错过了最时髦的发型。索那2009年底从上海来到济南,带来的不光是二线城市的最新发型,还有对时尚的敏锐嗅觉。

每天早上九点开门,晚上九点打烊回家,节假日也没法休息,一个月下来收入只有千余元。但对于自己这份平凡的工作,张爱珍却感到很知足,她觉得这样有过日子的感觉。

索那每月收入约八千元。他有自己的“一三五规划”,即一年左右打造一片自己的天地,做一个自己风格的工作室;三年左右为女友开设一家集绘画和茶饮于一体的店面;五年左右买下一套自己喜欢的房子。

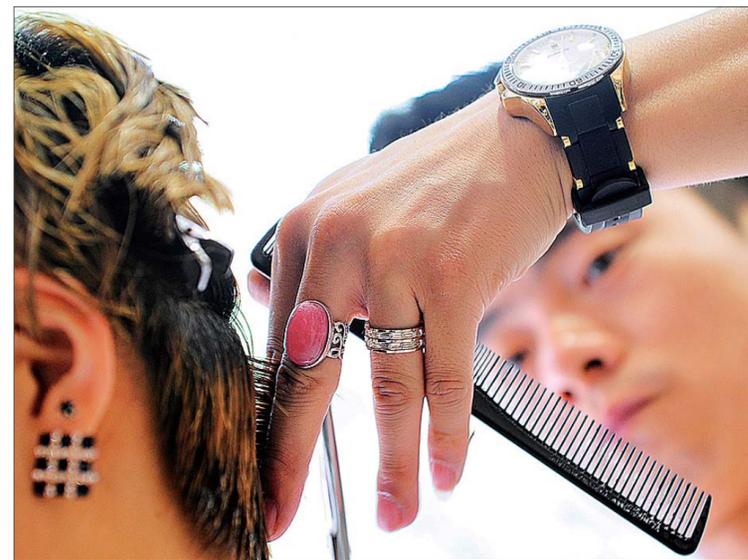
他们对理发和生活的定义相去甚远,但在热心服务上却谁都不含糊。张爱珍的小店开了十八年,在周边社区有很好的口碑。有的邻居路过小店去菜市场,也会探头进来问一句“张姐,捎点什么吗?”今年79岁的朱老太太是小店十几年的老顾客,几年前朱老太太太坐上了轮椅,张爱珍便去家里给老人理发。

索那凭借自己过硬的技术争取到不少老顾客,他对技术的要求也越来越苛刻,因为他生怕跟不上顾客对美的追求。不过,这不是他的唯一理念。“现在美发行业比的不仅是技术,更要拼服务。”索那说,理发不光是技术活儿,还需要热心、贴心。端午小长假期间,索那没有休息,每天还是从早忙到晚。

张爱珍和索那都跟剪刀打交道。他们用这把剪刀剪出了不同的发型,也剪出了别样的人生。



生計



工作闲暇之余,索那和朋友会聊聊微信。



▲来找索那做发型的都是追逐时尚的年轻人。

◀时尚的配饰和装扮,迎合了更多年轻人的喜好。



客人可以在平板电脑上选择自己喜欢的发型。

会员 双倍积分

见斑源 现白皙



悦美白 悦安心

AUPRES

欧珀莱 臻白抗斑赋弹系列 密集修斑精华露(升级版)
30mL RMB320 / 60mL RMB520

详情官网见 www.aupres.com.cn 官方网上商城 webshop.aupres.com.cn
标示价格为建议零售价



盛夏嘉年华

诚邀您在临 山东省各大百货店欧珀莱专柜
活动时间 6月15日-6月23日

赠礼1 购满580元

- 轻盈倍润粉饼 2g
- 时光锁系列 抗皱精华眼霜 5g
- 蕾丝UV防护手套



优选护肤套装

- 臻白系列 基础护肤三品 (含替换装)
- 时光锁系列 基础护肤三品 (含替换装)



赠礼2 购满680元

- 臻白系列 护肤三件套
- 清新草编遮阳帽



- 恒久美肌多效霜 10g
- 轻盈倍润粉底霜 5g
- 臻白系列 密集修斑精华露 5mL
- 美肤棉 16片

赠礼3 购满880元

- 臻白系列 护肤四件套
- 臻白系列 温和角质清除露 5mL
- 美肤棉 16片
- 轻盈透气单肩包



环保有“礼”

- 购买任意系列 替换装
- 温和防晒隔离液 7mL

臻源新肌系列 销售店铺另有好礼相送。

齐鲁晚报 生活日报

广告服务中心

广告中心客户部:
0531-82063188 82016976 (文传)

05196567 05196562
05196160 05196168
设计部:05196177
05196166

财务部:0531-85196699
拓展部:0531-85196866 (主任)

05196289 05196137
05196138 05196139

省内代理部:02060860
02063199
02016800

汽车工作室:05196006
房产编辑部:05196627
都市消费编辑部:
05196868

旅游编辑部:05196613
财富编辑部:05196816
健康编辑部:05196881
教育编辑部:05196190
生活日报经济专刊部:
05196191 05196182
05196543

地方广告部:02060843
05196050

分美广告部:05196199
0632 766 0000
0532 620 8888
地址:济南市经十路:6122号
邮编:250014



7.6L综合油耗的背后,更有对安全的不让步



摩卡内饰,全新上市!

别克 来自上海通用汽车 400-920-8239 www.buick.com.cn

7.6L的综合油耗,配置表上看得见,但油耗背后的安全真相,配置表不会说。全车近70%高强度钢覆盖率,40万个车身刚性测量点,全4轮16吋大尺寸碟刹系统。越是被隐藏的,别克越坚持。低油耗背后的北美、欧洲、中国三大五星安全标准,来自别克英朗GT。更多越级体验,尽在2014款!



BIP 别克·智能驾乘体系

- 青岛名流汽销(即墨) 0532 8906 3777
- 青岛顺轩通汽销(青岛) 0532 8610 9333
- 山东潍坊瑞通汽销 0536 816 7799
- 润华潍坊润达汽销 0536 865 9999
- 山东泰安运通 0538 777 5888
- 烟台华洋大通汽销 0535 601 1555
- 滨州尚通汽销 0543 309 3666
- 临沂丰汇汽销 0539 272 5555
- 威海美利达汽销 0631 592 2699
- 淄博安泰汽销 0533 297 2001
- 济宁朗魏弘辉汽销 0537 290 3999
- 润华枣庄信通汽销 0632 766 0000
- 菏泽航胜 0530 620 8888
- 润华山东润通盛和汽销 0531 8877 1111

- 青岛成上达汽销(平度) 0532 8663 0666
- 青岛成达汽销 0532 8612 7777
- 高密广盛 0536 212 3999
- 润华济南润和汽销 0531 5866 3889
- 烟台西上海汽销 0535 338 6888
- 东营万祺汽销 0546 776 6789
- 青州骏宝汽销 0536 213 3333
- 沂水成华汽销 0539 251 7007
- 莱芜鸿发沃通汽销 0634 885 5888
- 淄博安特汽销 0533 601 9009
- 润华济宁润通汽销 0537 298 7777
- 滕州君通 0632 581 0606
- 金山别克 0543 486 0666
- 山东银座天通汽销 0531 8872 7666

- 青岛成裕达汽销(胶州) 0532 8662 8888
- 青岛神龙达汽销 0532 8612 2999
- 山东潍坊润宝汽销(寿光) 0536 222 8788
- 泰安强生汽销 0538 821 1111
- 莱阳大成汽销 0535 312 8088
- 东营天驰汽销 0546 777 1777
- 临沂冠华汽销 0539 706 8789
- 德州红旭汽销 0534 273 4666
- 淄博鸿发华汽销 0634 881 6666
- 聊城金通汽销 0635 876 1666
- 日照鸿发汽销 0537 579 5555
- 润华诸城润泽汽销 0536 617 7000
- 润华别克汽车公园店 0531 8796 6666
- 山东嘉恒汽销 0531 8858 0166

- 润华青岛润冠汽销 0532 6895 9888
- 青岛顺再通汽销(胶南) 0532 8219 7666
- 山东潍坊瑞诚汽销(寿光) 0536 567 8799
- 泰安通运汽销 0538 691 8888
- 莱阳大成汽销 0535 796 9906
- 滨州力通汽销 0543 340 9999
- 临沂悦新汽销 0539 767 5555
- 德州通途汽销 0534 271 9999
- 淄博晨晨汽销 0533 358 1566
- 聊城金通汽销 0635 853 6777
- 日照鸿发汽销 0633 393 3777
- 润华菏泽广州北路店 0530 553 9777
- 山东鸿发森特汽销 0531 8278 8788