



订酒店, 查天气? 打 12580

找工作? 打 12582

问路? 打 12585

一男子被反锁家中, 老板催得急, 他做出冒险举动

想从11楼爬下, 但被困4楼



男子被困4楼。本报记者 路帅 摄



男子被拉进屋内。本报记者 路帅 摄

本报济宁6月20日讯(记者 路帅) 20日,任城区薛口家园一男子被反锁家中,由于老板找他有急事,无奈之下,他从11楼窗户钻出,试图顺着外墙的雨水管下楼,结果爬到4楼窗台时,体力不支,被困在窗台上。济宁市公安消防支队的消防队员及时赶到,拆除窗台防护网后,将他拉回房间内。

20日上午10点05分,记者赶到薛口家园,现场有消防救援车停在小区入口的西侧。一名消防战士正在取救援装备。记者跟随他来到事发现场。一名男子坐在4楼的窗台顶部,一手抓着旁边的雨水管道,一手扶着阳台的边缘,不住地向下张望。四楼的窗台安装有防护网,窗台窗户已经打开,一名消防队员正在破拆防护网。楼下聚集了很多围观的居民,都仰着头看着。记者随后来到四楼住户家中。

济宁市公安消防支队特勤中队中队长李强正指挥三名消防队员实施营救。房间里摆放着钢筋切割器、摩擦锯、安全绳等救援设备。

记者看到,窗台防护网为铝合金材质,靠近男子的地方是防护网的开口,外面上了一把锁。透过窗户能看到青年的腿一直在晃悠。由于窗台狭小,消防队员张辉只能半蹲在窗台上,手持钢筋切割器进行切割防护网。他一边操作机器,一边向窗外大喊。“不要乱动!很快就好了!不要心急,抓紧!”

由于防护网窗框很密,笨重的钢筋切割器施展不开。中队长李强马上命令切割铁锁,拿出摩擦锯递给张辉。伴随着刺耳的切割声,铝合金火星四射,几颗火星直接蹦到了张辉的脸上,但张辉一直没有停止切割。

约5分钟后,铁锁被锯断,张辉将防护网窗户打开,一个大小约0.5平方米的救援通道形成。消防队员马上将安全绳递给被困男子,让他栓在自己的腰上。由于在房间里看不到被困男子情况,李强通过对讲机联系楼下负责观察的救援人员,反复确认青年是否已经将安全绳系牢。得到肯定答复后,所有救援人员拽紧安全绳,将青年拉到房间内。

青年进屋以后,马上掏出一支烟点着,手一直还在打哆嗦。这名男子的岳父张先生介绍,早上女婿在家睡觉,家人便将房门锁上了。结果老板有急事找他,而家里的备用钥匙放在楼下的车里,他一着急便从11楼的窗户爬出,顺着一侧的塑料雨水管道爬下来取钥匙。

(奖励线索提供者张先生100元)

居民观点>>

这个小伙有点鲁莽

小区的很多居民目睹了整个救援过程,他们都为这名男子捏了一把汗。“幸亏雨水管道固定得牢固,万一不牢固的话,后果真是不堪设想。这个小伙子有点太鲁莽了!”居民王女士说。

消防队员将男子救下后,楼下围观的居民迟迟没有散去,很多人

仍站在原地议论着。居民宋先生介绍,男子是11楼住户张先生的女婿,今天早上老板有急事找他,所以才会上这样鲁莽。

“开始救援的时候,消防队员打算从5楼用绳子套住他,然后把他放下来,结果5楼住户没在家。这次多亏了消防队员,否则事情就麻烦了。”

坐在马扎上的刘女士告诉记者,她当时就在楼下,都不敢去看。

“打不开门可以找开锁公司嘛,自己从11楼爬下来确实太危险了。即使再着急,也不该采取这种方式。万一摔下来,那这事可就大了。”买菜回来的姜先生对此很不理解。

本报记者 路帅

诚信央企 东风南方 东风日产 东源专营店

东源汽车辉煌九周年 店庆火热进行中

东风日产东源专营店九年创造16000台销量,服务18000台回厂台次……

辉煌九周年“感谢有您”感恩大回馈。9年历程,有您的支持和关爱才让我们可以勇往前行。为感谢回馈新老客户,店内推出“东源汽车辉煌九周年店庆限时抢购”活动,东风日产全系汽车优惠大酬宾,进店就有好礼相送,购车还有超级大奖,还可品尝美味餐点和果汁饮料,在满足您购车的同时还将优惠进行到底!好礼多多,请您来拿!

零压力,零负担,一站式服务为您减压

凭借买车易事、用车省心两大特点,“东风日产”服务向车主提供三重超值服务。首付仅需购车价20%,车损余款及购置税分期付款。同时,东风日产还为您提供9年保养、保险、精品一站式解决方案,消费者可自由选择保养、保险、精品套餐,并可尊享金融绿色通道与保险管家优质服务。

走访中,已购买东风日产车型的张女士向记者表示,作为八零后,尽管房贷、车贷的压力比较大,但还是希望拥有一辆车,可以周末自驾游,而东风日产服务不仅圆了自己的买车梦,也给自己的减压了不少压力!



此外,在减轻购车压力的同时,这项服务的另一大亮点在于,让车主三年的用车费用有了固定金额,能使他们对于将来的资金规划更加明确,车主除了支付的用车费用,其他资金可以去享受生活,乐享自由。

业界首创全新购车模式,尽享都市乐活人生

在目前的汽车金融市场,低首付、低门槛、低利率已成为车企金融贷款的绝招。不过相比一般车企30-50%的首付比例、十万左右

的首付金额,东风日产首付仅需购车价20%(以东风日产1.6XE舒适版MT车型为例,首付仅需1.7万元),1.7万元的首付款远低于最低,轻松满足包括“月光族”在内的80后消费群体的用车需求。东风日产开行业先河,创新的将购置税、保险、上牌手续费等所有费用一并打包,再分期付款,极大的减轻了消费者的资金压力。

更难能可贵的是,东风日产还将9年保养、保险

套餐自由组合,新车主可选择一次性购买9年的保险保养套餐,并可享受多重折扣优惠,用更便宜实惠的价格一次性打包购买未来三年除油费、过路费之外的所有用车费用。在汽车“三包政策”对“按时回厂保养”提出严格要求的条件下,东风日产推出“三年套餐”的这一举动,无疑让车主在购车过程中的一切烦恼,轻松买单最低购车门槛,最贴心的购车用车模式。

作为一种崭新的生活消

费理念,“东风日产”不仅彰显了新生代“多车多事,加减乘除”品牌精神,更诠释了东风日产“领先半步,敢为天下先”的企业精神。我们有理由相信,随着“东风日产”的深入开发,新生代将以前所未有的年轻活力,为消费界开启无忧购车新时代!

东风南方东源专营店
地址:济宁市高新区927号
销售热线:2989999
东风南方东源交运店

地址:济宁市车站东路18号
交运汽车城
销售热线:2988866
东风南方东源专营店
地址:邹城市北外环路104
西通西200米路北
销售热线:6317999
东风南方东源金乡店
地址:金乡县开发区王杰路7
号
销售热线:8877979
东风南方东源泗水店
地址:泗水县泉源大道西段
通北、同济大道东
新汽车站西1000米路北
销售热线:4034999

东源汽车9周年 特惠购车月

9周年9重好礼感恩回馈,机会不容错过!

东风日产好
关键是发动机好
CVT变速箱更好



诚信央企 东风南方 东风南方 爱车热线:2989999