

银行理财产品收益率飙升

业内人士分析称受“钱荒”和“中考”所致

本报6月24日讯(记者 马瑛) 24日,记者从多家银行了解到,自5月底以来多家银行的理财产品年化收益率纷纷上涨,收益率为6%的理财产品不再是新鲜事,建行更是推出年化收益率7.39%的产品。业内人士称,此次理财产品收益率集体飙升,是因为“钱荒”和银行业“中考”,理财产品成为各家银行的抢钱利器。

中国银行德州分行的理财师告诉记者:“一个月以前,理财产品4%—5%的收益率算是比较高的,现在推出的理财产品收益率都到6%—7%

了。”“6月25日起新发行保本型高收益理财产品,5万元起存,期限32天,预期年化收益率6%—10%,规模有限,欲购从速”这是某商行工作人员发表的广告状态。

“最近涨得确实厉害,5万元起点的产品收益率上涨了1%,500万元起点的产品收益率涨幅达到了2%。”建行的理财师说,建行一款期限33天的银行理财产品,预期年化收益率飙升至7.39%。而中国银行推出的两款中银稳富,起售金额100万元期限31天,和起售金额30万元期限30天,

年化收益率也高达6.0%。不仅年化收益率一路飙升,各理财产品的数量激增,一家银行一个月新增发行十几款理财产品很常见。

业内人士告诉记者,银行之所以如此规模发行理财产品是受银行“钱荒”和“年中考核”所致。“所谓钱荒,就是银行里也没有钱,现在银行同业拆借利率不断飙升,最高拆借率升至30%。”业内人士解释。某银行的业务经理告诉记者:“月底要年中考核了,现在行里面是只进不出,单位内部支款都被推至7月份了。”

毕业季,银行抢滩留学金融市场

本报6月24日讯(记者 马瑛) “首届出国留学移民展盛大举行”,23日中行营业大厅门口上方LED屏幕上该字幕滚动播出。6月,又到了毕业季,银行业也纷纷出动,开始抢滩留学金融市场。

“你意向去哪个国家?雅思成绩有没有?”在中行举办的留学移民展上,记者看到各留学中介的工作人员努力寻找着意向客户。“朋友的孩子去加拿大留学,我也想让孩子出国留学长长见识,孩子今年上高二,该关注这些内容了。”前来咨询出国留学的张女士说。

记者发现,参加该展览会的不仅有意向出国留学的,还有不少意向移民的。“现在移民澳大利亚,有投资移民、商业移民、技术移民,选择要看您的个人具体情况而定。”某中介公司的工作人员介绍。除了中行,建行也在23日下午举办了留学招生会,还有几个专门从县城赶过来的高端客户咨询相关事宜。农行、工行等也纷纷



中行出国留学移民展现场。本报通讯员 李明远 摄

推出了留学金融产品。

现如今,各个银行之所以越来越重视留学金融服务,是因为留学金融可以带动多项零售业务。例如房产抵押贷款、外汇兑换、留学贷款、保证金贷款、国际信用卡、预先开立境外账户等,提供菜单式服务同时带来多项中间业务收入。“除了零售业务,不少留学家庭经济状况比较好,属于中高端客户,留学服务也是和高端客户保持长期密切往来的一种方式。”建行的理财经理告诉记者。

户等,提供菜单式服务同时带来多项中间业务收入。“除了零售业务,不少留学家庭经济状况比较好,属于中高端客户,留学服务也是和高端客户保持长期密切往来的一种方式。”建行的理财经理告诉记者。

前5个月成交量450万笔

1个电子银行 = 30个营业网点

本报6月24日讯(记者 马瑛) “电子银行太方便了,它改变了我们的生活。”建行德州市分行召开了电子银行媒体体验活动。记者了解到,截至5月底,建行电子银行的有效交易数量等于30个营业网点的交易量总和。

“如果没有电子银行,营业网点内人满为患的现象将非常严重。”建行电子银行部的工作人员出具了一系列的数字进行证明,今年截至5月底,建行德州地区电子银行的有效交

易数量达到450万笔,而数据显示同一时段一家营业网点的交易数量则为15万笔,这意味着,如果没有电子银行,建行需要迅速增加30个营业网点。

“以前强烈排斥电子银行的客户现在也主动要求学习了。”市民生活中处处尝到电子银行的“甜头”,“水电煤、固话充值、学杂费、交通费、罚款、保险续费、火车票,什么都能解决,太方便了。”市民刘先生说。

而作为银行一方,为了更好地服务客户,也不断地推陈出新,一系列

好玩实用的新产品、新功能逐渐问世。想方便地查询余额吗?想知道附近的银行网点信息吗?如今只需摇一摇,这是建行手机银行的潮流设置,既方便又趣味十足。除了可以查询余额,查询网点,还可以查询外汇行情,贵金属行情。没带银行卡却急需现金怎么办?建行手机银行提供无卡取款功能。只需在手机银行上预约取款,获取实时手机动态取款密码,到就近的建行ATM上可凭动态密码和原有取款密码就可取到现金。

工行齐河支行支持农村建设实现新突破

今年以来,工行齐河支行积极探索支持新农村建设的切入点和业务结合点,市县行三级联动,成功办理了三笔新农村建设融资业务,金额总计3.01亿元,目前第一笔资金已投放到位,贷款金额11540万元,实现了该行新农村建设支持融资业务的新突破,为加快城镇建设提供了有力支持。

高度重视,积极探索。今年以来,该行把加快发展新农村建设支持融资业务作为支持地方经济建设的重要措施,并成立了专项业务领导小组,提出了对政府新农村建设营销的具体要求,对相

关营销人员进行业务培训,并带领小组成员对新农村建设项目深入考察,组织业务人员到已开展该项业务的支行对口学习,借鉴操作经验。同时,出台了多项考核激励措施,加强了业务队伍培训建设,积极拓展业务渠道,强化部门联动协作,加快了新农村建设支持融资业务发展步伐。

争取政策,完善方案。该行根据全县新农村建设规划,与当地职能部门反复沟通,多次磋商,不断修订融资方案,同时,积极与上级行联系、沟通,研究解决业务中遇

到的问题,切实地保证了贷款计划的落实。

上下联动,推动业务快速办理。新农村建设支持融资是一项新业务,没有成熟的操作经验。该行积极请示上级行业务部门指导协助,制定合理方案。通过上下联动、齐心合力,以最快的速度通过了项目最终审批。

该业务的成功办理,进一步推动了银、政、企三方的深入合作,拓宽了地方经济发展的融资渠道,满足了政府、企业融资需求,开辟了银、政携手推进新农村建设的新途径。(宋开峰 李明)

德城区农村信用社“零费用”畅享电子银行服务

“德城区农村信用社网上银行、手机银行业务全部免费,开办有好礼,还能参加幸运抽奖活动!”这样算下来我每天的贷款通过UKey,就可以方便快捷地走几十笔行内异地转账、跨行转账,不仅方便快捷,还零手续费, UKey真是帮挣钱又帮省钱!”家住市经济技术开发区抬头寺镇的从事砂石料、五金生产的宋生良拿着刚办理完的UKey在营业厅内喜滋滋地说。自活动开办以来德城区农村信用社营业厅几乎每天都排很长的队,“开户有礼”、“交易免

费”、“幸运抽奖”三项活动深受广大客户的青睐。

据悉,自2013年6月10日至12月31日,德城区农村信用社开展“网上银行、手机银行交易全部免费,开办有好礼,幸运大奖等您拿”电子银行营销活动,在德城区所辖营业网点签约个人网银、企业网银赠送UKey,签约手机银行赠送财富在手卡,客户使用该联社个人网银、企业网银、手机银行办理行内同城转账、行内异地转账、跨行转账、农信银转账业务全部免费;同时,企业网银客户每月资金交易10笔以上,累

计交易金额300万元以上的,个人网银和手机银行客户每月资金交易10笔以上,累计交易金额1万元以上的,活动结束后15个工作日内都可参加抽奖,广大城乡客户都有机会获得5000元iPhone5手机、3000元美利达运动山地车、1000元飞利浦高清视频MP4及200元的纪念品,此次电子银行营销活动树立德城区农村信用社快、捷、优、惠的服务品牌形象,让更多的客户享受到农村信用社优质高效、方便快捷、现代化的金融服务。(刘玉磊 孙海敏)

牧业也是信用社多年来累计贷款4000多万元扶持起来的省级大型畜禽龙头企业,该企业与全县5000多户农民签订了肉鸡饲养回收合同,使饲养户户均年纯收入5万多元。到目前,信用社共扶持农业龙头企业35家,已累计发放贷款5亿多元,有力地促进了全县订单农牧畜禽的发展。(高玉才 于华)

平原联社

扶龙头企业促农业发展

平原县农村信用社大力扶持农业龙头企业,促进了订单农业发展,实现了农业增产、农民增收。平原县华农食品有限公司,作为带动农民增收的重点企业来扶持,共累计发放贷款3500多万元,帮助企业发展订单农业。他们与全县5万农户签订了优质麦订单合同,使农民增收1000多万元。大蔡

武城联社

加大不良贷款清收力度

2013年,武城信用联社继续依托地方政府的支持配合,加大不良贷款的清收力度,努力清收和活化不良资产,提高信贷资产质量。一是成立资产保全机构,专职负责全辖不良贷款的保全,探索和尝试集中处置途径和操作办法。二是切实加大清收力度。由资产保全机构通过法律清收、奖励清收、打包出售等形式组织清收或处置。三是充分调动清收人员积极性。实行绩效激励,清收人员的工资发放与清收效果挂钩,充分调动清收的积极性。四是打造良好的信用环境。加强与地方政府和司法部门的沟通和联系,通过联合办案、异地办案等形式,改善执法环境。(王雷)

乐陵联社

“阳光信贷”让农民受益

2012年以来,乐陵农村信用社积极改进农村金融服务方式,全面实施“阳光信贷工程”,该联社实行了六项制度确保该工程能够顺利推广,即:贷款公示制度,公示办贷流程;开展了社会评议,逐村成立信用评定小组;实行了阳光操作,设立信贷大厅,公开信贷办理邮箱;承诺办结时限,规定贷款

本版编辑:马瑛

美编/组版:赵秋红