



有的出租车留给毕业生“最后的丑陋”

不打表乱拼车近的就拒载

本报6月27日讯(见习记者 宫凯悦) 27日是德州学院毕业生离校的日子,记者发现,不少出租车伺机涨价,往常去火车站只需十几元,但现在出租车不打表,按人头算,每人10块钱,拼满四个人才肯走。

毕业生王萍和两个同学要去东站,结果司机说要一个人20元。“平时回家走过多少回了,打表才不到30块钱,哪有今天这个价?”王萍说,她刚开始没有办法接受这个价格,但是又问了好几辆出租车,都是一样的情况,最后因为要赶车怕耽误了时间还是打了车。

“平时我们去只要12块钱,今天竟然要一个人10块钱,这是抢劫吗?”上午11时,要去汽车站的一个女生在门口正在跟出租车司机讨价。

记者发现,即使愿意花10块钱打车走的,也不能坐上车马上就能走,司机还要继续拉活,把一辆车拼满才走。“我都坐在车上等了十分钟了,”一个女生从出租车上下来对司机说,“天这么热,还要等到什么时候?我还要去车站坐车呢。”

尽管价钱涨了,还是有人在校门口打不到车。遇到路途近的,司机不愿意走,“你去马路上打车吧,我不

去。这么近跑一趟太折腾了,不值当的。”有些学生只得去坐公交车,或去路上拦车。

德州市交通局运管处出租车科陈副科长说,市民如遇到类似现象可以向交通管理部门投诉,而且要注意保留证据,他们将对出租车司机的违规经营的行为进行核实,并根据实际情况对司机进行批评教育,扣分、罚款等处罚。同时 he 也表示,交通管理部门下一步就将系统整顿出租车运营状况,加强管理力度,一旦发现违规运营的现象一定会严肃处理。

满走廊是垃圾 大半天才扫完



毕业生走后,楼道内遍地是垃圾。 王明靖 摄

本报6月27日讯(记者 王明靖) 27日,德州学院的毕业生离校,记者看到宿舍内堆满了垃圾,低年级的学生熏得不敢开门,而保洁人员从早晨6点开始,到下午三点钟,还没有扫完一层楼。

几乎每层宿舍走廊和楼梯上都堆着杂物和废品,鞋子、包、瓶子、热水瓶等,有些地方连伸脚的地方都没有。下午两点半左右,低年级的学生上课时经过走廊,看到无从下脚后,就选择了绕行。还有些晚走的毕业生们,在走廊里无法拖行李箱,只能提着行李箱踮着脚走。其他年级的同学仍住在宿舍里,在夏天里却少有开门的,“有人把西瓜皮都扔在这里,都臭了。”

“今天6点就来上班了,中午也没空吃饭,刚才渴的受不了,摸起瓶别人喝剩扔掉的饮料就喝了。”在21号宿舍楼打扫的闫女士,正将一个洗发水瓶挤干净,踩扁后扔到一个编织袋里,她已经忙了九个多小时了,刚才累得不愿多走路,喝了别人扔掉的饮料解渴。

“去年垃圾摆了半天,毕业的时候都这样。”在20号宿舍楼打扫的刘女士说,她负责二至六层区域,毕业生多,工作量非常大。从上午六点到下午三点,她只大体清理了第三层,还剩下四层楼没有打扫。现在刘女士只想把工作快些干完,“晚上都不想回家了,要不什么时候才能干完。”



别了,好同学

27日,德州学院校园里,离别的气息四处弥漫,挥泪送别同窗的场景随处呈现。

本报记者 王小会 摄

系出名门的凯美瑞打造“品质钻石车”

据J.D.Power最新发布的2013年美国汽车可靠性研究报告表明,丰田击败宝马、奔驰等豪华品牌获得季军,位列非豪华品牌首位。丰田全球战略车型凯美瑞继承了这一可靠基因,由广汽丰田导入中国后,其品质如钻石一般历久弥新,被越来越多的消费者所认可,表现愈发抢眼。今年第一季度的销量数据显示,凯美瑞不仅稳居中高级车销量排行榜“三甲”,3月更以同比17.8%的增幅位居主流中高级车第一名,同时创造了

国内中高级车最短时间达成百万辆的纪录。

凯美瑞品质在中国的起点始于一流技术和管理模式集于一体的广汽丰田工厂。定位于“21世纪全球模范工厂”,有着“丰田TPS革新基地”美誉的广汽丰田工厂引入了丰田全球最先进的生产设备和技术,自成立起就站在了汽车制造的制高点,为“凯美瑞品质”奠定了牢固基石。在以严格著称的丰田全球品质抽查中,广汽丰田两度获得“丰田全球品质奖”,尤其在2012年,广汽丰

田第二生产线获得了“零不良率”的全球最好成绩,这在丰田汽车海外工厂历史上非常少见。

丰田还启用了2400种不同的驾驶测试项目进行检验,在石板、碎石、斜坡、溪流、雪地、沙漠等各种路况和极端气候下进行测试。结果证明,即使在75℃的极限温差条件下,凯美瑞的引擎表现依然优秀。而丰田更是每年投入1600台新车用于碰撞测试,平均每天都有4次安全创新试验,以此对品质和性能进行严格把控。

在2012年J.D.Power发布的中国车辆可靠性研究报告,凯美瑞在高端中型车中雄踞榜首便是一大力证。

高品质、高可靠的汽车一定也是高耐用的汽车。就像凯美瑞,其凭借高耐用性和低故障率俘获1500万车主的心,为消费者带来经济省心的汽车生活;而巨大的保有量又为及时发现故障提供保障,形成品质的良性循环。

据了解,凯美瑞高耐用性的另一个明证是其在二手车市场的抢眼表现。在二手车市场最成熟的美国,据权



威机构《凯利蓝皮书》发布的二手车保值率排名,凯美瑞连续多年获得“轿车保值率”第一名;在日渐成熟的中国市场,凯美瑞也位列同级车保值榜首位,无愧为二手车市场的“保值王”,据二手车市场销售人员称,“凯美瑞来一台卖一台”。

德州朗泰汽车销售服务有限公司
销售热线:0534-2375555
服务热线:0534-2371111
德州广汽丰田车友之家QQ群:65448117
广汽丰田德州朗泰新河路店官方微博地址
<http://weibo.com/dzsfengtian>

为企业“强筋健骨”扩大发展新版图

6月13日,发达面粉集团小麦深加工项目厂房正在夏津县经济开发区加紧建设。该项目总投资2.1亿元,建设2.5万吨原粮储备项目、年处理小麦30万吨专用粉加工项目及年处理面粉13.5万吨营养挂面生产线。项目建成后,年可生产高档专用面粉24万吨、营养挂面13.5万吨,实现销售收入7.8亿元。近年来,

当地农村信用社不断优化信贷结构,加大涉农类企业支持力度,着力推进新型工业化、城镇化和农业现代化“三化融合”。同时,结合当地产业实际,有力支持了秦发禽业、纵英纺织等代表性企业的快速发展,为延伸产业链条,调优产业结构,提升产业层次,增添了内生动力。

(孙萌萌)

全力推进农村金融支付体系建设

今年以来,夏津县结合当地实际,在当地信用社配合下制定农村金融支付体系建设规划,进一步加快ATM自助存取款机、电话POS、网上银行、手机银行等金融支付机具的推广力度,

对村镇中具备资格的个体工商户开设农民自助服务终端,积极促进金融支付清算网络进村入户,降低农户办理金融业务成本,提升农村金融服务水平,受到当地老百姓的一致好评。(田超)

致富背后的金融驱动力

“农民有致富想法,信用社提供支持资金,不仅使农民群众切身享受到了农户小额贷款的便利,更为我们农民致富架起了金桥!”夏津县农民赵连厚深有感触地说。两年前,赵连厚搞肉猪养殖,前期资金都投入到棚舍建设中,养殖饲料没钱购买,养殖场面临着还没产生效益就要

破产的危险。获知他的困境后,信用社客户经理主动去实地考察,为他发放50000元的信贷资金,用于支持他的养殖事业。目前,当地农村信用社已经在辖内12个乡镇评定信用用户1万余名,贷款授信额达到14.9亿元,实际发放贷款11亿余元,成为实实在在的农民致富铺路人。

(孙萌萌)

农村金融支付体系建设日趋科技化

优化农村金融服务网络是支持“三农”发展的重要手段。近年来,各大金融机构积极提升城镇金融服务水平。农信社深入积极结合实际,制定农村金融支付体系建设规划,进一步加快ATM自助

存取款机、电话POS、网上银行、手机银行、农民自助服务终端等金融支付机具的推广力度,有效降低农户办理金融业务成本,提升农村金融服务水平,受到当地客户的一致好评。(张涛)

让农户轻松“坐享其成”

近年来,夏津县农信社牢牢把握当地的致富发展思路,安排信贷人员主动上门进行对接,深入进行调查,及时了解林木种植户的信贷资金需求情况,并在授信额度、贷款利率方面给予适当优惠,同时,还充分利用自身在市场、技术信息、支农惠农方面的优势,对夏津县田庄提供帮助。在

该社和乡镇政府、村两委的配合协调下,探索推行了“信用社+村支部+合作社+林果种植基地”的经营模式,成立专业合作社,实行统一挖穴、统一购苗、统一栽植、统一浇水、统一修剪、统一打药、统一销售,真正实现了信用社、村集体和农民的合作共赢。

(孙萌萌)

助力养殖业企稳向好发展

近日来,夏津县深入养殖企业和大户、农户摸底,详细了解养殖户当前面临的主要困境和行业风险,摸清养殖户市场走向以及下一步出路。当地信用社通过优化金融服务,落实

优惠政策,增加贷款投放,积极提供信息服务和政策引导等方式,对符合基础条件的客户根据实际情况制定扶持政策,助力养殖业渡难关、稳发展。

(张涛)