

济宁银行 5000元—50万 无需抵押 无任何手续费
BANK OF JINING 一般三至五个工作日给您答复
—— 小微贷款 祝您发展 —— 0537-2896509



树木移植机、甘蔗装载机……有市场就要去创新，沃尔华集团——

做机械行业“变形金刚”

本报记者 马辉

装备制造集体疲软，机械产品看似到了蛰伏期。但在济宁市任城区，民营企业沃尔华集团却在错位发展中找到了一条适合自己的发展路。

“大型机械市场不好，我们就转身做性价比更高的轮式挖掘机，当轮式挖掘机市场萎缩时，我们又开发属具，让这一产品再获新生。”沃尔华集团董事长杨慎伟说，企业发展壮大，市场和科技的组合拳能起到“倍增器”的作用。



沃尔华集团董事长杨慎伟。本报记者 马辉 摄

沃尔华的转型“三部曲”

拥有山推、小松等大型工程机械的济宁，自然激活了不少相关产业的萌发。2005年，沃尔华集团开始涉足机械制造。杨慎伟坦言，在济宁涉足机械制造，有市场，有基础，有优势。

沃尔华机械制造有限公司在创立之初，主要生产履带式挖掘机，但是由于该产品市场竞争激烈，产品的市场开拓缓慢，发展后劲不足。在这种背景下，杨

慎伟就预判到，如果这样走下去，产品滞销，资金链面临巨大压力，科技投入也难以保证，必须要提早谋划产品的转型。

于是，沃尔华把生产重心放在小型轮式挖掘机的研发和生产上，经过市场推销，这一产品初步得到了客户认可。“但是，它也存在着一一些问题，产品单一，市场较窄，不利于企业的长线发展。”杨慎伟说。

为了进一步拓展市场空间，增强抵御风险的能力，沃尔华集团再次谋求转型，开始针对农作物收割、园林种植、木材运输等领域，通过开展市场调研，及时跟进客户需求，对轮式挖掘机产品进行技术升级，增加主机功能，改进作业方式，相继研制出挖树器、抓木器、抓棉器等十几种机械属具，使得老产品获得新生。

新产品闯出大市场

2009年，沃尔华机械公司开始试水小型轮式挖掘机新属具的研发，最初的新产品是树木移植机。当时，杨慎伟和同事去东北进行市场调研，发现在这里，工人们进行木材的搬运工序十分复杂，要先通过人工把树木挖出来，再用绳子把树捆上，然后再用吊车吊运，整个过程十分繁琐。

回来后，杨慎伟就和他的团队意

识到，这是一个巨大的商机，如果能在小型轮式挖掘机的前端换一个合适的机械属具，通过一台机器就可以完成整个工序，解决困扰这一行业的难题。经过反复试验，沃尔华成功研制出了树木移植机。“原本单一的挖掘机增加了抓举、装卸等功能，改变了过去品种单一、工程作业范围受限的问题，一台机器效能相当于过去的5-6台，东北客

户十分欢迎，订单也随之而来。”杨慎伟说。

在十几种属具中，甘蔗装载机应该是最受市场欢迎的。“今年，在3000多台的订单中，光甘蔗装载机就能占到半数。”杨慎伟告诉记者，就在前几天，广西一家糖厂一下子就订购了200台的机器，在整个市场萎靡的背景下，这样的大单还是很提升士气的。

在产学研路上谋划新途径

“创新的源动力不能仅仅依靠企业自身，这样的话，投入与产出势必事倍功半，产学研之路已提出好多年，我们现在也在重新谋划这一路径。”杨慎伟告诉记者。

目前，沃尔华正在规划建设占地1000亩的沃尔华-山东大学高科技产业园。依托山东大学的科技研发实力，沃尔华生产出了水陆两栖破冰车，并

于今年3月份在内蒙古包头段黄河小浪底淡水试验成功。鉴于该产品集破冰、锯冰、清淤等多种功能于一体，可用于我国北方黄河、黑河、松花江、乌苏里江等河流凌汛和清淤作业，加之我国对北欧等国家的国际援助需要，该产品年可形成近30亿元的销售收入。

“同时，我们通过与山大合作，正在研发海浪发电项目及移动式水处理

工程车项目。”杨慎伟说，新的大学高科技产业园将定位高端，使其成为山东大学重要的创新成果转化平台，新上破冰车、移树机、滑移装载机、工程控装机等项目。“沃尔华将借助外脑，依靠市场细分和产品创新，力争到2016年实现销售收入突破百亿，未来四年内打造成国内一流的装备研发制造企业。”杨慎伟对沃尔华的明天信心满满。



东风标致 同心同行 标新致远

东风标致半年冲量，现车团购会

团购活动当天，基础优惠10000元！每增加一台订单，车价立减200元！



咨询热线：0537—2985668

济宁裕龙汽车销售服务有限公司
地址：济宁金宇路40号信达汽车广场院内
销售热线：0537-2985668 2989206
二手车置换电话：13305375287
24小时服务电话：0537-2988307