

众信房产经理贺培森入行三年多,加盟店发展到70多家

加盟不用交押金手把手教新员工

文/片 本报记者 王裕奎

众信房产经理贺培森 2010 年从事二手房行业,目前公司加盟店已经发展到七十多家,有员工 142 名。“加盟我们不需要签合同,不需要交押金,我们手把手培训新员工。”贺培森说。

为等一个客户 夜里呆了俩小时

做二手房中介,靠的是吃苦耐劳,特别是对租房子的来说,区区的中介费并不多,但是对客户的态度是考验一个中介素养的最好诠释。

在贺培森的记忆中,2010 年自己刚从业不久,有一个大三的学生在秋天的时候要实习,想租一套六七百元的房子,当时自己和学生联系好了定在晚上 8 点看房,但是这学生当晚有个聚会。

“他们吃完了饭,又去 KTV 唱歌,一直到 10 点多才看房,我就在楼下等了他两个多小时。”贺培森说,后来带着这个学生看房,学生看完就表示要租。虽然花了两个小时等,但最后这样的结果还是让贺培森很欣慰。考虑到学生也不易,他只收了这个学生很少的一笔中介费。

发展 3 年多 分店 70 多家

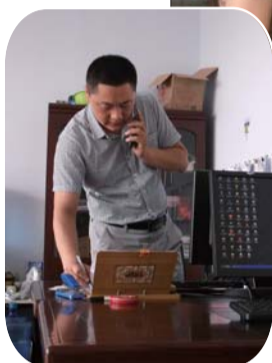
日照市东港区众信房产经纪有限公司成立于 2009 年 10 月,位于雅都 56 号公寓西邻,目前有七十余家分店,店员 142 名。

“在老城区有分店 28 家,开发区分店 14 家,山海天 2 家,高科园 8 家,昭阳路与临沂路之间 16 家,目前在岚山、五莲、莒县还没有分店。”说起分店,贺培森如数家珍。众信房产主要从事楼盘代理、二手房置换、房屋抵押贷款、房地产营销策划、商务信息咨询等项目,是日照市具有较强综合实力的房产经纪公司。

自成立以来,公司秉承诚信原则,不断积累经验,扩大资金投入,真诚服务市民,为广大客户解决了很多实际问题,在日照市树立了良好的企业形象。在领导的带领下,全公司员工拼搏向上,积极努力工作,使公司业绩显著提高,人才储备量不断增加,企业队伍不断发展壮大。

通过几年的发展,日照市东港区众信房产经纪有限公司现在在日照市区已具备了一定

▼ 每当加盟店的伙计们有问题,总会电话向想贺培森求助。



▲ 客户如有问题,贺培森(右)总是不厌其烦地解释帮助。

的知名度和影响力,并设立多家加盟或直营店。今后,公司将继续认真为市民服务,锐意创新,开拓进取,努力建设成为一家具有综合实力和核心竞争力的优秀企业。

50 分钟接 10 多个 员工求助电话

32 岁的贺培森 2010 年从事二手房行业,“众信”就是他给起的名字。“顾名思义,众信就是大家都信赖,起这样的名字

有人缘。”贺培森笑着说。

正如公司的名字一样,贺培森这人也是“众信”。与其他公司的经理不同的是,贺培森与员工一个办公室,这样有问题方便交流。“好多公司的经理一个人一个大办公室,但贺经理和我们一起办公,有问题直接问他就可以了,非常方便。”办公室一员工说。

在记者采访的 50 分钟内,贺培森接了近 10 个电话。“都是我加盟店里的伙计打过来的,他们业务上有不明白的问题都

会找我求助。”贺培森说。

零费用的加盟模式,也吸引了不少人来加盟。“分店不需要向我们总部交押金,也不用签合同,门头房的牌子我们给制作,每年向我们交 500 元宣传费就可以。如果感觉不好,随时可以换牌子。”贺培森说,不少加盟店曾经都是他的客户。但是迄今为止,没有一家加盟店退出众信房产。

加盟店员工每一两个月都要聚聚,对新上任的员工,贺培森都是手把手地教他们业务知识。

齐鲁晚报《今日日照》

买卖二手房

看齐鲁晚报《今日日照》

《淘房专刊》每周更新两千条房源信息

约稿热线: 0633-8308119

18906339558

订报热线: 0633-8779833



众信房产

ZHONG XIN FANG CHAN



新越不动产



儒房地产

RUFANG

儒房地产满足人们的购房需求



恒洋地产

日照阳光 房产中介



www.rzygzi.com 电话: 0633-8808000