

五地千人团购会招募中,底价购车还赠保险、抽导航

北京现代带来年度最大优惠



本报泰安7月11日讯(记者 赵兴) 本报联合北方车辆推出“泰安五地千人团购会”的消息公布后,不断有市民拨通热线咨询报名。对于市民们最关心的优惠政策,北方北京现代4S店率先公布,团购现场全系车型都将达到全年最低价,优惠幅度将超过任何车展和店头活动。

“我们4S店全系车型都参与团购,优惠幅度最高的第八代索纳塔。”北方北京现代4S店市场经理介绍,本次北方车辆旗下4个品牌都参与团购,

为了成为现场订单最多的品牌,4S店承诺所有团购车型均为全年最低价,优惠幅度将超过任何车展和店头活动。“今年只有这一次机会,希望消费者能够抓住。”

根据千人团购会活动安排,消费者除了能以全年最低价购得爱车,团购人数每满20人,订车即送保险。同时,现场举行抽奖活动,最高奖励为原厂导航,参加抽奖者都不落空。

“这次团购会的优惠政策太多了,下周日说什么也要到现场看看。”为

了买车往4S店跑过多趟的邵女士说,一直没下定决心订车就是为了等个大优惠,现在机会来了,肯定不会错过。

为了方便县区的消费者来泰城参加团购活动,北方车辆做了精心准备。

团购会相关负责人北方北京现代4S店李经理介绍,北方车辆在新泰、肥城、宁阳、东平都设有二级经销商,活动当天所有客户在二级店集合后,免费乘坐大巴前往团购活动现场——岱岳区海岱花园酒店。

“只要参与团购,不管多少人都能享受最低优惠价。”团购活动负责人说,北方北方车辆经营的四个品牌——上海大众、北京现代、长安福特、上海大众斯柯达,产品线非常丰富。无论您是想买六七万元的经济性节能轿车,还是中意三四十万价位的大气SUV,都能在北方车辆旗下4S店展厅里,找到明智之选。

如果您想在千人团购会上抄底购车,不妨这周末就去北方车辆看看,哪款车适合您,剩下的就是等待千人团购会开始。

百城销量翻番 奇瑞感恩钜惠

回馈广大车主、车迷的厚爱 and 认可,奇瑞汽车将在全国一百个城市开展“百城翻番签售会”。泰安胜利奇瑞4S店作为山东第一站,将以最低的价格、最高的优惠让利一直以来支持奇瑞的客户。

奇瑞作为自主汽车第一品牌,一直秉承“用科技造中国人买得起的好车”的理念。“自主创新”是奇瑞发展战略的核心,也是奇瑞实现超常发展的动力之源。奇瑞从创立之初,就坚持自主创新,努力成为一个技术型企业。

2013年,奇瑞累计销

量突破400万辆,连续12年蝉联中国自主品牌乘用车年度销量第一位;产品远销80余个国家和地区,累计出口已超过80万辆,并连续10年成为中国最大的乘用车出口企业。在汽车市场竞争激烈的2013年,奇瑞汽车取得了销量和满意度双丰收。就在6月份刚刚公布的J.D.Power-SSI满意度调研中,奇瑞汽车以663分的成绩再一次蝉联自主品牌第一,完成位列主流47个品牌第十名的突破。客户的认可来自于奇瑞一贯秉承的“顾客满意”的唯一原则。(袁茵)

迎合中国司机 外国车企改喇叭声

据香港《南华早报》报道,中国的汽车喇叭使用次数是欧洲的40倍。这是法国汽车制造商标致雪铁龙集团拓展中国内地业务时汲取的一条经验。该公司设在上海的中国技术中心主任皮埃尔·费德里克·勒贝勒告诉记者:“在欧洲,汽车喇叭使用次数平均为1万次,而在中国为40万次。”

标致并非唯一为迎合中国人的意改进汽车喇叭的生产商。撰写驾车题材文章的博主努拉丽亚·扎哈里尼写道,美国汽车

制造商福特公司特为中国消费者设计了一款电子喇叭,因为他们“开车时会一只手握着方向盘,另一只手按着喇叭……他们想让喇叭声富有旋律”。扎哈里尼写道,中国内地福特车的喇叭声与北美福特车不同,后者声音较轻柔。

如果不为适应当地人的驾驶习惯进行改进,车在中国就卖不出去。益普索集团汽车部全球主管克劳斯·保尔说:“主要问题是如何迎合中国消费者。”(程青)



泰安胜利奇瑞4S店

百城销量翻番 奇瑞钜惠让利

奇瑞726限时签售大型活动



9.58万起

4.98万起

3.79万起

5.98万起

活动时间: 2013年7月13日 13:00—16:30

销售热线: 0538--6397000 0538--6367111

地址: 泰安市东部新区省庄热电厂北临50米

高薪诚聘销售精英若干