



儿科就诊难之现象

患儿扎堆，大医院儿科“超载”

入夏以来岛城大医院儿科门诊人满为患，看专家号动辄排队数小时



20日上午，妇儿医院儿科门诊儿童中心注射室里人满为患。本报记者 刘腾腾 摄

入夏以来，大医院儿科门诊患儿扎堆，挂专家号像买春运火车票，排个队动辄得三四个小时。一边是大医院儿科门诊“超载”，儿科医生喊累，另一边却是社区卫生服务中心等基层医疗机构没有资质接诊12岁以下儿童。看病难，看病挤，成了患儿和家长的心病。

本报记者 曹思扬 刘腾腾

青医附院：为看专家，一次干脆挂俩号

19日14时许，青医附院本部门诊二楼的儿科大厅人满为患，全是带孩子看病的家长。市民秦女士拉着5岁的儿子刚从大厅出来，手里握着一大把单子。“孩子这两天咳嗽、吃药也不好，就来看看。”秦女士说，她下午1点赶到医院时，主任号到160多了，副主任号到20多，秦女士就把两个

专家号都挂上，哪个快看哪个。在输液区，小病号的数量很多，为了节省座位，很多家长将孩子抱在怀里输液。采访中，大多数家长称，孩子都是因为天气变化引起感冒咳嗽，“虽然是小病，可是去别的医院不放心啊。”

青医附院本部小儿内科主任李堂介绍，该科室每年看8万

余名患儿，家长不管孩子大病小病都到大医院看。“普通发烧、腹泻的患儿，在小医院就能解决，没必要到大医院。”李堂说。据介绍，目前青医附院三个院区共有68名儿科医生，除了本部儿科门诊压力很大外，黄岛院区年接诊量近8万人次，东院区年接诊量有4万多人次，儿科医生压力非常大。

市立医院：一家四口齐上阵排队挂号

19日15时，在市立医院本部儿科门诊，输液区、候诊区都是家长和患儿，小孩的哭声此起彼伏。市民许女士和丈夫还有公公婆婆轮流抱着8个月大的孩子，等待叫号，他们已经等了近两个小时。

孩子只是咳嗽，但经常犯，

许女士几乎每次都到市立医院看。孩子一咳出声，夫妇俩就紧张，不停念叨：“好像比上次严重。”每次孩子看病，夫妇俩就请假并带着孩子的爷爷奶奶一同过来，如果挂号窗口排队太长，人多可以多排几个窗口，候诊时间太长还可以轮流哄孩子睡觉。

“从挂号，到等医生，再到检查，差不多要花几小时，但医生帮孩子看病只用五分钟。”许女士说。据了解，入夏以来，该院每名儿科医生每天要看七八十名患儿，平均每个患儿从接诊到确诊不超过10分钟，医生都不敢喝太多水以免频繁上厕所。

妇儿医院：座位不够用，家长备马扎

20日早上不到8点，记者一走进妇儿医院门诊大厅就看到排起的长队，在儿童中心注射室挤满了输液的患儿。注射室里配备的椅子不够用，很多家长自备马扎坐在一旁等着叫号，还有不少打上针的患儿没找到座位，家长只好一直高举吊瓶，站在注射室外给孩子输

液。据了解，该院儿科门诊共有12个诊室，每天有10—12名医生坐诊，日均门诊量能达到1000多人。这就意味着，一名儿科医生平均每天需治100多名患儿。

当晚8点，记者再次来到该院，看到急诊大厅等候区域里已经坐满了抱着孩子的家长，急诊室里共有4名医生坐诊。记者

走进其中一名医生的办公室，这名医生正和患儿家长交流，一个病号还没诊断完，另一对家长就抱着哭闹不止的孩子走进诊室。不时还有刚拿到号的家长抱着孩子往诊室里冲，“孩子发烧了，赶紧给看看吧。”前台医护人员只能耐心劝阻，让家长先给孩子物理降温等待叫号。

黄岛区：在倾情服务中构建“幸福家庭”

近年来，黄岛区计生部门努力在服务上拓展功能，倾力构建“幸福家庭”新格局，着力推进“和谐幸福家庭工程”，全面推进科学育儿、孕前优生、老年健康促进等九项公益性服务，使全市广大计生家庭在享受民生普惠政策的同时享受到优先优惠，有效提升了广大计生家庭的幸福指数。

一是创业帮扶，对城乡居民创业贷款由政府进行贴息。这是黄岛区2010年创新的一项民生政策。贴息对象是具有黄岛区常住户口的城乡居民、农民专业合作社、购买大马力渔船的企业(农户)以及在黄岛区登记注册的重点农业龙头企业等。在此基础上，黄岛区又安排贴息资金预算总额的3%，专项用于独生子女

家庭“再贴息”。二是教育优先，积极实施“绽放希望”工程。开展0—3岁科学育儿，利用社区、社会教育、人口计生、妇幼保健和卫生医疗等服务机构资源，向婴幼儿家庭提供优育优教、合理营养的科学指导、教育、培训和服务，促进婴幼儿早期智力开发。在实施科学育儿、“希望工程”、“春蕾计划”等救助项目时，黄岛区优先向贫困计划生育家庭的中、小学生倾斜。三是医保全覆盖。建立市、镇、村一体化医疗卫生管理模式，城乡居民医保实现全覆盖，农民在镇卫生院住院报销比例达到80%，独生子女及独生子女父母年满60周岁的人员，政府在全额支付110元基础养老金的基础上，为每人每月加发10%的基础养老金。

(董相明 张从亮)

分级专家+金牌固收团队 护航首只转债分级基金

6月份，我国GDP增速下降至7.5%，外贸数据大幅下滑，这显示我国经济正处于转型期，在此背景下，债市是否仍有生机可寻？银华基金固定收益类产品在上半年表现优异，近期又同时发行了国内首只可转债分级产品——银华转债指数增强分级基金，以及定期分红的银华信用四季红债基，此时发行会否迎来较好的建仓机会？记者就此采访了银华基金总经理助理兼固定收益投资总监、银华转债指数增强分级基金拟任基金经理姜永康先生。

海通证券数据显示，

银华固定收益类基金上半年超额收益率位居行业前五，是大型基金公司中表现最好的一家。对此姜永康表示，银华基金在固定收益领域的策略与其他公司有一定的差异，体现在不唯规模、不唯排名，主要做以客户为导向、为客户带来价值的产品。

正在发行的银华中证转债指数增强分级基金是分级基金史上第一只以可转债为投资标的，并采用开放式运作方式的债券指数基金。对于产品的设计理念，姜永康表示，可转债具有债券和期权双重属性，其持有人可以选择持

有债券到期，获得公司还本付息；也可以选择在约定的时间内转换成股票，享受股利分配或资本增值。银华中证转债指数增强分级基金以转债为投资标的，引入分级机制，实现转债价值中的期权价值与债券价值分离，从而满足不同风险偏好的投资需求。

对于产品的定位，姜永康表示，该基金是一个工具化产品，虽然母基金运作中有指数增强策略，但只是在一些明显高估的品种和流动性差的品种上适度增强，总体而言还是以跟踪指数型为主。

中亚达房产

杭州路网点770 m² 950万

海云庵网点550 m² 280万

人民路套二双南50 m² 55万

瑞昌路套二50 m² 50万

康顺家园套二厅60 m² 60万

平安路套二36 m² 38.5万

南山新村套二厅56 m² 73万

人民路套二厅72 m² 68万



李沧计生 抓流动人口工作

13791830432

李沧区人口计生局强化“以业管人、以房管人、以证管人”机制，作为管理流动人口的重要手段。流动人口管理服务并不是要对流动人口进行控制，而是为他们提供更好的公共服务和管理，帮助他们打破融入城市的坚冰，给他们以市民同等的待遇和关怀，为他们提供没有门槛的舞台。各级计生部门要做好流动人口工作“制约型”向“服务型”的转型工作，真正做到各司其职、各负其责、齐抓共管，努力把流动人口服务管理工作提高到一个新的水平。

威海石岛凤凰湖

低首付 投资养老首选

抢购热线：15066203217

出租老四方

核心最旺商场

杭州路主街三层

6000平设施齐全

适合商场 超市 银行 旗舰店

13068489557

15966876199

青岛台东步行街

大型美食城招商

适合休闲美食小吃类

黄金地段

日客流量20余万

15725250782

定版电话：81186679