

既锻炼又能赚生活费

大学生暑期在做这些工作

本报记者 王述 张浩 实习生 张檀 宿惠

每年夏天,都会有大批在校大学生利用这两个月的暑期,走出校园走进社会,体验生活。能接纳他们的短期工作并不多,有餐厅端盘子的,有路口发传单的,有超市做导购的,有工地做小工的,各式各样的工作经历,各式各样的故事。



手推车“司机”

7月31日早上7点多,在胜利东街一家大型超市门口,曹洪涛和牛晓早早地等在了那里。他们是超市的回收推车员,一天50块钱。8点钟,俩人一起上岗开始了他们的大学暑期工作。

任务听上去挺简单,他们负责把顾客推到门口的手推车回收回去,但干起来就不是那么轻松了。

当超市东入口手推车不足时,在西入口的曹洪涛需要和牛晓一起,从西入口移动一整列手推车到东入口。上百辆推车排一起足有几十米长,推起来不但沉重,方向还不容易控制。曹洪涛是这辆“车”的司机,他需要非常仔细,以免碰到货品和顾客。曹洪涛跟牛晓一前一后,在超市中来来回回。

曹洪涛家住安丘,是中国石油大学的一名学生,现在读大二。7月27日,他来超市应聘回收推车员工作作为暑期兼职,起初长长的手推车队不听指挥,让他倍感吃力。

“一个人的话方向不好控制,两个人的话就比较好推。”曹洪涛说,刚开始推车,超市工作人员会在旁边帮把手,慢慢地找到诀窍,逐渐可以独立完成。

这是技术活,也是体力活。跟曹洪涛一起搭档的牛晓则觉着这份兼职做起来很轻松,他是西安体校篮球专业大二的学生,在学校里的话每天都会做4个小时的体能训练,对他来说这还算轻松。

“暑假待在家里不如出来找份兼职,既可以锻炼自己,又可以赚钱,一举两得。”俩人说,只要有充足的时间,他们还会在假期出来打工。

1



进口食品区导购

杨柳是山东管理学院的一名大一新生,家住峡山区。

“希望可以锻炼一下自己,还可以挣取部分生活费。”杨柳说,怀着这样的想法,他来到了超市应聘了一份进口食品导购员的工作。1500元一个月,销售还有提成。主要工作是销售来自德、美、法等等各个国家的进口食品。杨柳说得有些兴奋,看得出,他对这份工作充满信心 and 热情。

进口食品消费人群挺广,有时候还会有外国顾客光临。这时候便需要运用简单的英文进行说明。大多数进口食品的说明介绍都是英文,所以下班后,他便去查询英文字典以此来增加对这些产品的了解。他说,“在锻炼自己的同时,还促进了英语学习,在这份工作中,我收获不少。”

在接受采访时,他提起了一件记忆犹新的事。前段时间,在他导购负责的进口食品中,超市检查人员查出部分食品包装袋上出现错别字现象,“营养成分”四字被写成了“营养成份”,为了防止假冒产品流入市场,这些商品全部被下架。杨柳说,虽然感到可惜,但是这件事情让他懂得这份工作需要严谨的态度。

2



餐厅服务员

来自德州的郭新和来自泰安的吴超同是大三级的学生,他们都在一家餐厅中担任服务员。

“假期时间在家闲着没事,于是就想找一份工作,锻炼自己的同时,还可以赚点生活费。”今年22岁就读于山东经贸职业学院的吴超说。

就读于山东科技职业学院的郭新以前也干过许多其他种类的兼职,像推销、拉广告、以及建筑等等,但是相对比较喜欢这份工作,可以锻炼自己与陌生人的交流能力,不想做个单纯的没走出过学校大门的大学生。他对于这份工作十分熟悉,去年就在这家餐厅做过兼职。今年只有21岁的郭新有着丰富的工作经验,初中还没毕业时他就尝试着出来做兼职。

“刚刚开始工作自己确实什么都不懂,吧台、厨房的摆设和位置也不熟,而且还总是点错单,为此也没少找经理改单、受经理的批评”,吴超说只能自己慢慢摸索。郭新也有着同样的经历,“为了能更好的与顾客交流,我也有总结与客人打交道的经验。每见到一位客人,我都会仔细地观察他的表情,试图在与其交流中了解他的兴趣,从而也聊一些合适的话题,获取顾客的好感。”两个人都表示,这份工作确实锻炼了了自己的语言表达和沟通交流能力,虽然每天工作也蛮累,但是相比这些收获,非常值得。

3



货品推销员

上货、摆货,每天站立8小时向形形色色的人推销货品是冯晓英一天的工作。家住高新区的冯晓英是一名刚刚结束高考的“准”大学生。如今,她作为一名凉茶促销员已工作20多天了。

“刚开始觉得挺累,一天8个小时都需要站着,但是后来就习惯了,”她说,刚刚来工作的时候,自己什么都不懂,理货、添货之类的工作只能寻求超市里的正式员工帮忙。

“凉茶这种含有糖分的饮料,或许老年人不太喜欢,但是在年轻人和小孩子之间尤其受欢迎。”在平时的的工作中,她从身边点点滴滴的体验中总结着自己的销售经验。“最好的时候,一天内能卖出7、8箱呢。”她的眼中露出一丝自豪。

在许多人看来,每天站立8小时是一份并不轻松的工作,而她却说:“习惯这份工作后,每天站在这里,可以看到许多不同的人、不同的事,就渐渐发现其中的乐趣。”

离冯晓英不远的地方,郝云超也做着同样的工作,他是潍坊职业学院化工专业大二的学生,短短一个星期的暑期打工实践,让他感受颇多。

“卖多了,会有一种成就感,而且很自豪。”郝云超说,他最多的时候一天卖出20板牛奶和96瓶乳酸饮料。

郝云超说,他本来打算和同学一起旅游,但是看到招聘短期促销员的广告,就想体验挣钱的辛苦。

“一天60元钱,从上午9点到晚上8点半,中间有3个小时休息时间,第一天站那么久不适应,回来浑身疼。”郝云超说,过了几天适应了,才感觉好一些。算算去掉午饭费用,郝云超可以攒下1500多元,他说,发了薪水后会拿出一部分给家里,剩下一部分拿来做旅游开支。

郝云超说,他在这里通过兼职的方式认识了不少暑期和他有相同想法的大学生,如果遇到某个销售员临时有事出去的话,他们会很默契地过去帮着看一下柜台。

“以前花钱大手大脚,现在知道挣钱不容易。”郝云超说。

4



建筑工地小工

韩少勋是工地上的一个小工,不只因为他做小工的工作,也因为他是工地上年龄最小的农民工。

韩少勋家住安丘,是山东师范大学一名大二学生。暑假一开始,他就开始找各种兼职,找来找去,没找到合适的工作,于是决定去离家不远的工地上做小工。一天120块钱,都是辛苦钱。

早上6点半,施工员开始安排一天的任务,韩少勋换上衣服开始了他的工作。他被安排用铁铲将水泥送到墙台上,对于没干过这种活的他来说,的确有点吃力。怎样和水泥、怎样递水泥都有一定的技术含量,他只能模仿师傅们一点点的学。和完水泥又开始用铁铲往墙台上递水泥,一开始手握铁铲的位置不对,干起活来又慢又费力,一天下来手上磨出不少血泡。那些看起来年纪不小的师傅们,干起活来,却一点都不比年轻人差,倒是自己,刚干一会体力就不支了。刚想偷个懒,却发现监工在一旁,只好打起精神继续干活。

前几日,持续的高温把他给折腾坏了,不但累得浑身酸痛,中暑、感冒接踵而至,不得不停下工作在家里养病。韩少勋说:“我就是想锻炼锻炼自己,父母工作很不容易,也想替家里分担一下。”

5