

雅墨无界

川鲁画家共话书画艺术

本报记者 师文静

1日开幕的第五届中国书画名家精品博览交易会重点推出了“首届川鲁书画艺术交流展”，吸引了大批川鲁艺术家参展。2日，作为交易会的重要活动，“雅墨无界——首届川鲁书画艺术研讨会”举行。该研讨会由山东省文联、齐鲁晚报、华西都市报主办，旨在通过川鲁两地的学术、艺术交流，进一步加强两地艺术家的合作和了解，增进艺术情感。

“首届川鲁书画艺术交流展”让两地艺术家进行了艺术碰撞。“首届川鲁书画艺术研讨会”的举办，更是让两地书画艺术交流锦上添花。在研讨会上，艺术家们就两地面临的机遇和挑战以及跨文化交流展览对两地书画发展的意义等话题展开讨论，气氛热烈，达成了很多共识。

山东省文联副主席、美协副主席杨枫称，此次大型的川鲁艺术交流，旨在通过两地不同艺术风格的碰撞，为促进两地艺术家的全面交流做贡献，为两地艺术的繁荣贡献力量。“拥有天府之国称号的四川，历史悠久、人杰地灵，孕育了一批川籍画家，而以儒家文化为主体的齐鲁大地，具有深厚的文化底蕴，也孕育了一批风格鲜明、画风淳厚的书画

名家，他们为山东美术发展史写下了浓墨重彩的篇章。两地艺术家共同为中国艺术的发展做出了贡献。”

谈到川鲁书画艺术各自的特点，四川乡情国画院院长、成都市美术家协会理论委员会副主任任光荣称，山东画家的作品整体上来说大气磅礴，追求大境界；四川画家的作品要秀美一点，刻画得精细一点。国家一级美术师刘胜军则称，山东画家画泰山的雄伟壮丽能表现得很好，四川画家画乐山能把大石头的味道画出来。山东、四川在古代出现了一些知名的艺术家，都能代表自己的文化、民俗。

四川省美术家协会副主席、自贡市美协主席张跃进认为，四川画家是四川的人文、山水养育出来的，画家的作品都比较“润”，比较精美；山东画家是北方的山水培养出来的，他们的作品非常大气。“这两者若能结合起来，是非常有意思的事情。我们要通过这次研讨会，通过这次学习的机会，加深了解，对画家今后的创作肯定有好的影响。”

此外，任光荣还提到，第五届中国书画名家精品博览交易会使书画传播的形式不断创新，主流媒体的强强联合对于弘扬中国传统书画艺术会起到积极的作用。

登录手机应用平台，免费下载并使用“云拍”，拍摄图片观看视频。



▲8月2日，在会展中心内，不少书画家现场作画，引来不少书画爱好者前来欣赏。

▲8月2日，在会展中心内，不少书画家现场作画，引来不少书画爱好者前来欣赏。

2日，博览交易会成交额过三千万

本报讯(记者 师文静) 2日，第五届中国书画名家精品博览交易会成交额过3000万元，3日和4日两天将迎来书画交易的高峰。

交易会现场，邢少臣、郭志光、韩学中、刘选让、陈老铁、赵初凡等名家个人主题展区作品受到藏家热捧，当日仅成交额已近两千万元，更不乏实力画廊的预约订购，以便后续合作，不少艺术家被藏家的热情所感动。

陈老铁画廊经纪人牛雅玲激动地告诉记者，非常感谢齐鲁晚报能够搭建这样一个平台，这两天接待了十余位收藏人士和艺术机构的来访，作品成交额之大超乎预期。她表示，希望明年能组织更多艺术机构继续参与中国书画博览会，希望齐鲁晚报在全国各地办更多的书画类展览，对实力名家进行更好的推介。

青年艺术家的作品在博览会也呈持续“高温”状态。展览前两日，组委会书画咨询处就收到上百条关于青年艺术家的咨询。很多藏家反复咨询、比较这些青年艺术家的笔墨功底、造型能力及思想高度，分析其发展潜力和市场前景，期望在他们之中选出“绩优股”，投资收藏或建立长期合作关系。

山东省保险业服务质量 调查问卷

随着社会经济的发展，人们对保险的需求越来越大，保险逐渐融入我们生活的方方面面。庞大的市场难免良莠不齐，车险理赔拖沓、理赔态度、恶意拖赔，寿险夸大收益、虚报风险、清单变保单等一系列问题已经成为保险行业的大难题。

今年以来，中国保监会提出“守信用、担风险、重服务、合规范”的行业核心价值理念，为响应保监会新政，切实维护广大消费者的权益，我们近期组织了“2013年山东保险公司服务质量满意度调查”，本次调查问卷在2012年第一季调查问卷的基础上，增加了评选最满意公司环节，由消费者指定自己最满意的保险公司，欢迎各位读者参与。

- 1.您对所购买的保险产品是否了解？A.很了解 B.一般了解 C.不了解
- 2.该保险公司卖保险时是否告诉您犹豫期内可以退保，过了犹豫期退保有较大损失？
A.详细告知 B.只告知一项 C.没有告知
- 3.购买保险后，该公司是否及时对您进行了电话回访？
A.是，很及时 B.回访了，但是不及时 C.没回访
- 4.是否遇到过该公司工作人员用“高利息、比存款收益高”等字句故意混淆银行保险产品与存款概念的情况？
A.没有 B.告知是保险，但承诺高利息 C.遇到过
- 5.理赔时，是否存在与销售人员推诿时承诺不一致的情况？
A.不存在 B.有犹豫期 C.与销售人员介绍的差别很大
- 6.您对理赔服务质量满意吗？
A.非常满意 B.比较满意 C.不满意

- 1.购买车险产品时，营销人员是否详细讲解了相关条款？
A.是，很详细 B.比较详细 C.没怎么讲解
- 2.您是否经常接到该公司的骚扰电话？
A.没有 B.有，比较少 C.有，经常接到
- 3.该公司理赔人员是否及时到达事故现场定损？
A.很及时 B.不太及时 C.很慢，耽误我的时间
- 4.该公司赔付金额是否合理？
A.合理 B.还可以 C.不合理
- 5.该公司理赔款到账是否及时？
A.是的 B.一般 C.不及时
- 6.您对该公司的理赔服务质量总体满意吗？
A.满意 B.一般 C.不满意

请选出你最满意的寿险公司品牌

- 中国人寿 中荷人寿 中国人保健康
太平洋人寿 中宏人寿 中德安联人寿
平安人寿 人保寿险 平安养老
泰康人寿 生命人寿 幸福人寿
新华人寿 华泰人寿 中意人寿
太平人寿 华夏人寿 信泰人寿
长城人寿 国华人寿 招商信诺人寿
合众人寿 恒安标准人寿 北大方正人寿
中英人寿 阳光人寿 工银安盛
信诚人寿 民生人寿 天安人寿
农银人寿 国泰人寿 建信人寿
海康人寿 英大泰和人寿 （排名不分先后）

网上投票地址：
<http://speciqlqhwb.com.on/edbxyhzw/>
 活动电话：0531-85196318/85196145
 其它投票方式：
 请将调查问卷填写完整并寄至“济南市十路16122号 齐鲁财产保险股份有限公司”
 收，邮编：250014（本调查问卷复印有效）
 请留下您的有关信息，以便我们与
 您联系，谢谢合作！
 姓名：_____ 电话：_____

请选出你最满意的财险公司品牌

- 人保财险 安邦保险 华泰保险
太平洋财险 永诚保险 浙商财险
平安财险 都邦保险 泰山财险
天安保险 渤海保险 宜安财险
太平财险 安华农险 安诚财险
永安保险 民安保险 信达财险
大地保险 中银保险 紫金财险
中华联合保险 天平保险 英大泰和财险
阳光保险 长安保险 国寿保险
华安保险 （排名不分先后）