

东风悦达起亚精彩演绎跨国路

耕于细 诚于心 一路感动一路行



如果把竞争激烈的中国汽车市场看作战场，那么合作发展是最明智的决胜之道。十年之前，东风汽车、江苏悦达、韩国起亚将核心竞争力结合，共同组建了东风悦达起亚汽车有限公司，以跨国合伙人的姿态，踏出了征战国内市场的第一步；十年之后，东风悦达起亚已经成长为排名行业第七的主流车企，在品牌、产品、营销和服务方面实现了全面提升。

千里之行耕于细

积土为山，积水成海。经过多年的深耕细作，东风悦达起亚已将企业重心由销量增长转移至顾客关怀，并在2013年发布“顾客感动”经营方针，剑指52万辆年度销售目标，用真诚铸就品质赢得感动，以崭新面貌迎接新的挑战。

回顾上半年，东风悦达起亚推出了自主品牌“华骐(HORKI)”，标志其正式进入了双品牌运营阶段，传递出企业不断推动民族汽车工业发展的

决心。品牌发力带动了销量的快速增长。上半年东风悦达起亚销量突破27.6万，在中国汽车市场整体增速趋缓的背景下，以25%的同比增长超额达成了全年销量目标的50%。要探究“起亚速度”的神奇之处，可以通过J.D. Power发布的销售满意度(SSI)调研报告分析其持续发力的缘由。数据显示，销售满意度得分高的品牌在年销售率和总体销量方面也处于行业领先水平，经过企业和经销商的不断努力，东风悦达起亚该项分数于3年内实现了跳跃式增长，在最新的销售满意度(SSI)指数调查中更以703分荣膺三甲，不仅遥遥领先于行业平均得分，还在“交车过程”及“销售人员”两项调查因子中获得最高分。同时在J.D. Power 2013年售后服务满意度指数CSI中东风悦达起亚排名第五。

烈火试真金，逆境试强者。逆势而上的东风悦达起亚证明了其品牌和产品的实力。K2、K3和K5组成的K系列车型，以全面越级的竞争力成功树立了高端、精品的产品形象，收获市场和消

费者一致认可。智跑、福瑞迪等明星车型，也凭借对高品质的不懈追求和对消费者的精准把握，最大程度满足了各细分市场用户的需求。新秀尔则用精湛的设计理念和优越的性能配置，实现魅力和质感的全面提升。而全新狮跑，更以近20项关键升级，使产品力与品牌力更上一层楼。此外，UVO等新技术的运用，为产品竞争力保持领先提供了源源动力；将于年底正式落成的东风悦达起亚国内研发中心，则起到进一步优化与完善产品矩阵的重要作用。

继往开来诚于心

上兵伐谋，谋定而动。以谋求顾客感动为出发点的核心战略，使东风悦达起亚迎来品牌和销量的双重飞跃，而卓越的营销策略和服务理念则帮助企业建立了具有竞争力的品牌优势，为其保驾护航，以稳健的发展态势驶入加速发展快车道。

“销”产品不忘“营”品牌，东风悦达起亚依托体育营销、公益营销、文化营销和创意

营销构建的立体化体系，赋予品牌再次升华的动力。体育作为世界性语言，打破了信仰、文化和语言等种种障碍。在2013年，东风悦达起亚先后通过参加CTCC中国房车锦标赛、冠名世界极限运动和赞助斯坦科维奇洲际篮球赛，联结了社会、企业与消费者的关系，推动了体育事业的发展。同时，东风悦达起亚从“关爱未来人才、支援地区发展、参与环境保护”等维度出发，发起“爱心助考”、“起亚家园”、“植树之旅”等大型活动，构筑公益品牌形象，向消费者传递感动。此外，东风悦达起亚还倾情赞助热播剧集《宝贝》和最美“江苏颂”演唱会，以精彩纷呈的娱乐盛宴，让消费者感知企业年轻激情的品牌魅力。而“K剧场”的盛大揭幕，不仅开拓了创新的联合营销模式，也充分彰显了东风悦达起亚的品牌活力和价值。

东风悦达起亚提出的“关爱有‘家’”并非一句简单的服务口号，而是依托于顾客感动战略，站在顾客视角，为其提供怦然心动的售后服务，让其感受精彩汽车生活的践行标准。在关怀

服务、责任服务、信赖服务的标准要求下，东风悦达起亚相继开展“满意展厅”、“客户评价卡”、“第一印象”、“满意试乘试驾”、“感动交车”、“回访升级”等活动，将服务水平提升到更高层次，以家人般的细微关怀，让顾客在服务品质与专属认同两方面获得双重满足，真切的感动消费者。

博观而约取，厚积而薄发。东风悦达起亚过往的发展中，通过绽放品牌梦想、深耕产品品质、积累用户口碑和强化服务体系，扎根于市场，持续创造价值。展望未来，随着采用国际先进汽车制造设备和技术的第三工厂落成，将有效整合资源、构筑研发体系，形成百万产能、带动产业升级，最终实现质的跨越。今后，东风悦达起亚将以“智造经典 惠创未来”全新经营理念为核心，以“为中国消费者提供超越期待的价值”为基础，以“尊重信赖、顾客至上、人才为本、和合共生”核心价值观为准则，健步前行，驰骋荣耀之路，开启辉煌新篇章。

(晓宁)



S6 官降万元

定义五星SUV价值新标杆

原价8.99万元起
起7.99万元起



中国蓝领 足金品质 金牌回馈

双排气管/高档深色内饰 / 门槛踏板带迎宾灯 / 全方位八安全气囊 / 3H高强度防撞吸能车身
CAN-BUS电子智能管家 / 5.1声道多媒体系统 / 右前轮盲区可视系统 / 尾部发光LOGO

比亚迪十周年感恩回馈，并庆祝S6销量突破20万台，即日起，比亚迪S6官方全面降价，最高可达10000元，重塑五星SUV价值新典范，助你轻松圆梦SUV。



山东蓝天 0531-55553333 青 岛 华 驰 0532-86120888 临沂金鼎 0539-7069678
济南菲源 0531-88678999 青 岛 国 泰 0532-80609999 临沂世鼎 0539-7160699
济南国华 0531-55552222 青岛交运阳光 0532-83751777 临沂瑞鼎 0539-5637369
德州鸿宇 0534-2737777 青岛蓝天远景 0532-88561112 山东新星 0533-5188877
齐河凯迪 0534-5656666 青岛明梓东昱 0532-82176888 东营长泰 0546-7758678
菏泽润东 0530-5151556 潍坊圣世骏通 0536-2226222 东营联宇 0546-8060222
菏泽易龙 0530-5555595 潍坊金茂盛 0536-7362000 山东震德 0538-8577776
聊城同辉 0635-8529918 青 州 汇 友 0536-3295222 烟台太古 0535-6012345
聊城汇友 0635-8878866 诸 城 亚 飞 0536-6354558 烟台陆迪 0535-6513111
滨州昌华 0543-3355345 高 密 令 山 0536-2722333 威海正安 0631-5984777
邹平同创 0543-4618666 淄博福来德 0533-7366677 威海君安 0631-5181234
莱芜中正 0634-6091888 济宁交运聚丰 0537-3162233 日照圣豪 0633-3888883
滕州安驰 0632-6258888 济宁鸿基伟业 0537-2585888

S6 思锐 唐锐 G6 F0 F3 G3 L3 F6 M6 e6先行者

4008-303-666 0755-84218038 | <http://www.bydauto.com.cn>

北京汽车E系列

2013特惠款上市

惊爆价 45800



济南银座天胜 济宁市天桥区北园大街421号(银座国际汽车广场对面店) 0531-86566 淄博海杰 淄博市临淄区309省道与东外环交叉口西北60米路西 0533-2067505

济宁聚源 济宁市金宇路40号信达汽车交易市场广场院内512号 0537-2563188 青岛石大 青岛市经济技术开发区前湾港路375号 0532-8685989

潍坊兴和 潍坊市潍州路418号(广潍汽车销售公司对面) 0536-2222688 烟台湾亭 烟台芝罘区机场路158号湾亭汽车城 0535-6657199

德州和远 德州市经济开发区新河东路十二里庄工业园内 0534-2222121 聊城天德 聊城市杨善国际汽车城人民路北16号 0535-5051177

临沂九州 临沂市河东区三和东联新车管所东行500米路南 0539-8131000 潍坊金都 潍坊市杨善国际汽车城人民路北16号 0536-2168376

滨州宇洋 滨州市滨城区渤海五路东方红路口向北2公里路西 0543-3511555 威海海信 威海市环翠区温泉镇泊口村(金铃汽车展厅24号展厅) 0631-5377773

日照联方 日照市奎山汽贸城(郭家滩子路南200米路西) 0633-2187222

※具体配置视不同车型而定。 垂询热线 400 810 8100

预约试乘试驾专线 400 605 6690 更多配置请参照官网 www.baicmotor.com