



为了及时调节驾驶员的身体和心理变化,驾驶员休息室的墙上贴着人体生物节律指数表。

行车记

文/片 本报记者 陈伟 见习记者 贾文圆

济南市公交公司5分公司6队位于长清区大学科技园,主要负责长清和主城区的公交运行以及长清区的公共交通。

李广峰是车队22路公交车的一名驾驶员,每天早晨5点多起床,6点之前到达公司并做好擦车、车辆检查等一切准备工作,6点准时从营运中心发车。

李广峰介绍,22路车驶往营市街,途经山东中医药大学、齐鲁工业大学、济南大学等站点。由于路过多所学校,平时的客流量很大,每天要跑四五趟车,每趟车用时约1小时50分钟。

“夏天对驾驶员来说是个不小的挑战,本是最需要喝水的季节,我们却不敢喝,怕跑厕所,耽误了行车。”李广峰说,他当公交驾驶员已经6年了,虽然有时候觉得很辛苦,但只要能看到乘客坐着公交车安全到家,他就感到很欣慰。

车队书记王建告诉记者,到了夏季,为了保证驾驶员的安全,车队准备了绿豆汤、山楂水、菊花茶水等。在高温时段,工作人员还会准时到各站点为司机师傅免费送水。“驾驶员工作不容易,我们努力为他们提供一个像家一样温暖的环境。”



擦洗保养车辆是李广峰每天必做的工作。



趁开车归来的间隙,李广峰到食堂喝水。



李广峰开车时很是专注。

长清酒类终端市场调查

为了摸清长清市场酒类消费状况,科学引导酒类消费,引领酒品牌发展,本报联合济南中大学创商业管理有限公司开展此次长清市场酒类消费调查,请您认真填写此表。对您的参与,我们将有礼品奉送。相关礼品见调查表后。

本次调查的目的:明确各品牌酒在长清城区的市场份额、品牌特色和优缺点,科学引导消费,助力品牌塑造。

本次调查的取样范围:长清城区各主要餐饮机构和酒类经销超市、网点。

本次调查的对象:长清城区市民和各大餐饮机构

本次调查采样时间:2013年8月15日-28日

本次调查的发布时间:2013年8月30日

调查执行:济南中大学创商业管理有限公司 齐鲁晚报今日长清编辑部志愿者团队

一、问卷参与者信息

姓名_____ 性别_____ 年龄_____ 职业_____ 学历_____ 是否饮酒_____ 月收入约_____元 您的个人或店面电话_____

店面位置_____ 名称_____ 店面类别: 酒店 宾馆 商业超市门头

二、调查问卷正文

- 您经常购买酒水用于消费或者送礼吗? 经常 偶尔 从不
- 通常影响您或朋友选择酒类产品的因素有哪些? 品牌 价格 原料 知名度 包装档次 口感 购买是否方便 跟潮 广告宣传 销售人员推荐 亲朋好友推荐 促销方式 支持家乡白酒品牌

- 您或朋友喜欢什么香型的白酒? 浓香型 酱香型 清香型 淡雅型 芝麻香型

- 您或朋友经常消费什么度数的白酒? 32° 38° 42° 45° 50°以上 其他_____

- 您或朋友经常喝哪个品牌的白酒? 二锅头 扳倒井 长清泉 好运泉 百脉泉 古井贡 口子窖 水井坊 泸州老窖 洋河 古贝春 董酒 金六福 五粮液 茅台 其他_____ 您常喝该酒的原因是:_____

- 通常情况下您一般消费酒的价格在多少钱一瓶? 10元以下 10-30元 30-70元 70-130元 130-300元 300元以上

- 如果节日走亲访友送酒,你希望送什么规格包装的酒? 单瓶装 多瓶礼盒装 整箱装 酒和茶叶等其他物品的组合装 其他_____

- 就您自己而言比较喜欢什么样的促销方式? 降价 捆绑销售 赠送礼品 买一送一 大抽奖或揭盖有奖 积分兑换

- 通常情况下您一般在哪些场所购买酒? 商场超市 烟酒专卖店 饭店酒店等

- 您了解长清的本土酒类品牌吗? 非常了解 喝过,一般了解 不了解

- 您最喜爱的本地酒是哪一种? 长清特酿 好运泉系列 长清泉系列 其他_____

- 您觉得本地酒销售的有利因素有哪些? 产品包装 广告宣传 酒水品质 产品价格 促销手段 口感

- 您愿意为支持本土白酒品牌发展而有意购买本地酒吗? 愿意 不愿意

- 您如何获知啤酒品牌的? 报纸广告 口碑相传 朋友介绍 其他_____

- 您觉得长清本地最畅销啤酒是哪一种? 燕京 雪花 青岛 崂山 其他_____

- 您喜欢散装啤酒还是瓶装酒? 散装 瓶装 桶装

- 您如何选择啤酒品牌? 口感 知名度 价格 就近便利购买

- 您和朋友小聚时,第一选择的酒类是? 啤酒 白酒 红酒 其他

- 您和朋友商务宴请,一般的选择是? 白酒 啤酒 红酒 其他

- 您到酒店或者您的顾客在酒店消费,自带酒类的比率为? 20%以下 20%--50% 50%--80% 80%以上

- 您或您的顾客经常自带的酒水是? 白酒 啤酒 红酒 其他

- 您认为长清本地白酒发展不足之处是_____ 您对本地白酒发展的建议_____

亲爱的朋友,当您认真填写完我们的这个调查问卷时,我们的奖品将会带给您一份惊喜:一次免费的店面挂牌广告,个人填写者可以赠送亲友的企业。此外,我们的业务员也会向您介绍我们的全年巨惠挂牌广告方案,优惠幅度超过直投媒体。如您有意参与,请按照方案内容与业务员接洽。谢谢!

此调查问卷复印有效,读者可填写后寄回本报,店面可由业务员回收交回本报。奖品解释权在本报长清编辑部。

本编辑部通信地址:长清区大学路6655号齐鲁文化产业园B区3103室,咨询电话:15706411177(固话),13969114563。