



第三期营销秀卖出31000份报纸

每天订报超百份的有20多人,活动结束后将举行颁奖和捐赠仪式

本报8月15日讯(记者 张萍) 随着“宜生杯·齐鲁晚报第二届暑期营销秀”逐渐接近尾声,小报童们的卖报潜力也都被激发出来。6天的时间里,孩子们共卖出了31000份报纸,比上期增加了一万份,每天订报超过100份的就有20余人。有的小报童每天能卖300多份报纸。第三期营销秀的冠亚军也已出炉,高英杰、许艺纯、杨丰恺荣登排行榜。

经验越来越丰富 一天卖出300多份

在第三期营销秀中,小报童们的之间的竞争更为激烈。不少小报童的订报数量都超过300份,向着冠军迈进。部分新加入的小报童也不甘示弱。同时,小报童们的营销技巧也在不断升级,有的小报童学会借助节日巧妙营销报纸;有的小报童善于筛选顾客,成功的几率非常大;还有的小报童凭着自己的努力,积累了长期顾客,每天在固定时间卖出报纸……

报童们的努力得到了不少市民的认可。有热心读者专门致电本报,说孩子们为了积聚爱心默默地付出,不计回报,这样的行为让人敬佩。小报童们也通过这次活动成长不少。“看着每天的报纸越卖越多,心里就很有成就感,能感觉到自己在不断进步。”小报童刘祥瑞说。

本报还收到了不少报童妈妈和报童们写的卖报日记,日记中记录着他们在卖报过程中经历的酸甜苦辣,虽然很辛苦,但是孩子



小报童黄子涵和爸爸一起插报纸。 本报实习生 韩鑫 摄

们乐在其中。小报童杨丰恺在日记中说:卖报很辛苦,可我感觉快乐大于辛苦。而且在卖报过程中我还认识了王越等一些原本陌生的朋友,我们相互加油,一起积极卖报,卖报让我度过了一个有意义的假期,这个暑假我很充实。小报童匡笑凡在日记中写道:我对自己说我一定要坚持,因为我明白了,不付出努力就不会有收获。小报童高尚在日记中写道:卖报不仅锻炼了我与人沟通交流的能力,我还体会到了挣钱的不易。

颁奖仪式现场

小报童将展示才艺

“宜生杯·齐鲁晚报第二届暑期营销秀”将于16日落下帷幕,在二十多天的的卖报体验中,小报童们无论订报多少,他们都坚持着卖完最后一份报纸再回家;为

了不耽误上辅导班的时间,他们就利用午休时间卖报……不论结果如何,每个孩子都是耀眼的明星,在这个暑期实现了华丽的蜕变。

活动结束后,本报将举办颁奖以及捐赠仪式,在仪式上报童可以秀出自己的才艺,目前已有6名小报童报名,既有古典优雅的二胡独奏,也有激情四射的拉丁和爵士舞表演,他们将在颁奖舞台上展示自己的精彩一面。

本报将根据4期的卖报数量,设立4个奖项。将评选出齐鲁晚报金牌报童奖1名,奖励500元现金和学习用品一套;银奖3名,奖励200元现金及学习用品一套;铜奖10名,奖励100元现金及学习用品一套;优秀报童50名,奖励学习用品一套。另外,对于所有参与活动的报童,本报都将发放证书,记录这难忘的暑假。

第三期营销小明星冠亚军

冠军

高英杰
8岁 日照市外国语学校
第三期卖报成绩:1320份



卖报感言:这个暑假我过的很有意义,酸甜苦辣都尝过了,在最热的几天我也坚持下来了,还取得了不错的成绩。不过,我也有无助的时候,还被一些人误会,以为我是骗钱的小孩。但是我知道每当我卖出一份报纸,就会收获一份爱心。通过参加此次卖报活动,我学会了坚强、吃苦、忍耐,在这个暑期不断成长。另外,我也相信,好心人很多,只要每个人有了小爱,就能汇成人间大爱。

亚军

许艺纯
9岁 实验小学
第三期卖报成绩:1245份



卖报感受:说句实在话,最近卖报纸一整天下来,确实感到很累很累,有时候真想让妈妈给我少订一点,100多份就行了,那样的话就能轻轻松松在中午12点以前卖完了,就不用在晚上也出去卖报了。再说妈妈还得一边照看我弟弟,一边陪着我卖报纸,我感觉妈妈也很累很累。但是因为在之前我已经和妈妈一起下定了决心要力争第一,所以我绝不退缩,我一定要咬紧牙关坚持下来,再苦再累也要坚持完剩下的最后几天。加油!

季军

杨丰恺
9岁 日照市第三实验小学
第三期卖报成绩:735份



卖报感受:从第一期的195份到第三期的735份,在坚持中我不断挑战自我。卖报活动让我牺牲了很多休息和玩耍的时间,可是我也得到了前所未有的锻炼。卖报的过程辛苦又快乐,我很高兴认识了很多大朋友和小朋友。感谢爸爸妈妈的支持和陪伴,感谢在我的卖报过程中鼓励和帮助我的叔叔阿姨们。看起来我在卖报过程中表现得很独立,实际有很多人和我一起正在努力,让我满怀信心地投入每一天的战斗。



每次数“爱心款”就快乐

□李冬阳

每当我晚上坐在椅子上数“爱心款”时,心里总是十分快乐!自豪!我快乐有两个原因,第一是为我自己高兴。我通过自己的努力,没靠爸爸妈妈,为失聪的小博文挣到了“爱心款”。在卖报过程中我还遇到了那么多有爱心的叔叔和阿姨。他们有的本是不需要报纸,可一听到我是爱心小报童,就会毫不犹豫地买上一份。还有的叔叔阿姨一人买几份,让我有点不好意思!我也接受了叔叔阿姨的爱心帮助。另一个原因是为小博文高兴,我们大家都凑爱心款给他,他就有更多的钱治病了!

我自豪是因为我的“爱心款”是我自己一点点挣来,这远比向爸妈要钱更有意义!这些钱我要好好保管起来,在活动结束后捐给我们的小伙伴——小博文。让他同我们一样,听到鸟儿欢快的叫声!小伙伴们欢快的笑声和大海的咆哮声!

最后我要感谢小博文!因为他的耳朵需要钱治疗给了我卖报的动力,让我从中体会到助人为乐的快乐!祝他早日康复,早日好和我们一起享受日照的蓝天、碧海、金沙滩!在我们温暖的大家庭里快乐成长!

主动出击才有收获

□金圣智

卖报纸这件事使我受益匪浅,我会终身难忘的。这是我第一次参加齐鲁晚报暑期营销秀活动,刚开始我还挺紧张。我们班里有七个小朋友参加。

我先和妈妈去了新玛特,我想那里人多,应该比较好卖。刚开始的时候,我比较胆怯,不太和别人说话,报纸自然卖不出去。妈妈鼓励我主动去说。我心里还是十分害怕,可妈妈执意让我主动“出击”。

于是我慢慢走到一个人跟前,小心翼翼地说:“您好,买份报纸吧。”那人对我摇摇头,就走开了。虽然我没有卖出去,但是有了这次尝试以后,我就没有那么害怕了。接着走过来一个推着小车的大姐姐,我鼓起勇气走上前说:“姐姐好,买份报纸吧。”姐姐见我还是小孩,就问:“你几岁了?”我说:“八岁了。”接着又问:“你是出来打工还是来体验生活的?”我如实回答:“是来体验生活的。”“你真棒!”说完就买了我一份额报纸。

我一共卖了30份报纸,共30块钱。看着我自己挣来的钱,我高兴极了,因为那是通过自己的劳动得来的。通过这次当报童卖报纸,我明白了爸爸妈妈挣钱很辛苦,我还明白了做什么事都要付出努力,这样才会有回报。

线路特巡应对高温负荷

8月12日起,国网日照供电公司针对高温负荷,组织“红外测温及交跨测量特巡队”开展每天温度最高及用电高峰时段巡检测量工作,对重要线路、重要负荷、重要区域的120多基铁塔、线路进行全面排查,确保电网安全稳定运行。

(林西玲 张磊)

8小时彻夜抢修赢赞誉

8月15日,国网日照供电公司收到95598派发表扬工单,感谢城关供电所8小时彻夜抢修为西环路丹阳小区恢复供电。城关供电所辖区共73个村,146个小区,约6.7万户居民,该所实行三班连轴转,随时组织用电检查和抢修,保证故障抢修率,确保居民正常用电。

(卢小璇)

带电作业保清凉

国网日照供电公司积极落实“能带不停”的带电作业方式,提高配网供电可靠性。仅入夏以来,共开展带电作业89次,减少停电客户2000多户,减少停电时间277.5小时,多供电量100余万千瓦时。

(林西玲 王志刚)

莒县供电公司积极治理低电压

国网莒县供电公司采取调配变压器、调整配电变压器分接头、调整三项负荷不平衡、增大线路路径等办法,着力解决农村低电压问题。截至目前,共调配变压器150台,改造用电村25个,有力地改善了农村供电能力和供电质量,让广大农村用户用上“安全电”“舒心电”。

(张韬)

五项措施打造营销服务“美丽彩虹”

8月14日,国网日照供电公司岚山客户服务中心根据“风雨彩虹”行动的具体要求,结合自身当前优质服务工作的重点内容,积极部署“抄表例日管理、强化服务协同、丰富服务手段、规范计量管理、加强服务监督”五项措施,提高营销服务精益化管理水平。

(卢小璇 马文华)

日照沪农商村镇银行 成立一周年

吸收存款43886万元,系统内业绩前四

本报讯 8月15日,是日照沪农商村镇银行成立一周年的日子。该行主要以服务小微企业和三农。在一年发展中,到6月末存款余额为43886万元,现在共为200余家小微企业以及农户服务。成为全国系统内率先批准成立分支机构之一,系统内经营业绩排名前四。

日照沪农商村镇银行股份有限公司是经中国银行业监督管理委员会批准,是日照市经济技术开发区首家村镇银行。2012年8月15日正式营业。日照沪农商村镇银行以打造一家具有核心竞争力和创新力的村镇银

行目标,坚持“扎根本土、服务城乡、富有特色、优质高效”的经营宗旨,发挥贴近市场、决策链短、机制灵活的优势,因地制宜制定信贷政策,创新金融产品,为广大农民、社区居民、中小企业和个体工商户提供存款、贷款、结算、理财、代理、咨询等多种金融服务,满足城乡经济主体多元化的金融服务需求。

截止6月末我行存款余额43886万元,其中个人存款14317.94万元,占比32.63%,对公存款29568.24万元,占比67.37%,6月末存款较年初时点新增19967.8万元,增幅83.48%。