



## 日照市公路局工程处安平 20年如一日奋斗在施工一线

# 工作不忘学习,自考获得双学位

文/片 本报记者 彭彦伟 通讯员 安茂胜 王伟

### 工作敬业 被市总工会授予 “日照市金牌职工”

今年4月27日,在日照市庆祝“五一”国际劳动节暨五一劳动奖状(章)获得者表彰大会上,安平被日照市总工会授予“日照市金牌职工”“日照市五一劳动奖章”荣誉称号。这位来自公路施工一线普通工作者,在平凡的工作岗位上,以其吃苦耐劳、刻苦钻研、无私奉献的高尚品德,赢得了日照市总工会授予的崇高荣誉。

此时,安平远在省城济南,紧张地参加济乐高速公路第十合同的建设。前来领奖的是安平的爱人和儿子,小家伙一边小心翼翼地抚摸着奖章,兴奋地自言自语“这是我爸爸的!”一边调皮地把大红花戴在了妈妈胸前。娘俩的喜悦之情溢于言表。

那时安平远正在进行路基压实度检测。听说获得全市“金牌职工”这一殊荣,安平一如既往的低调和从容。一个灌砂筒、一定体积的砂,一把锤子,看似简单的工具,在安平手中却能派上大用场。“路基压实度必须一层一层检测,哪一层达不到设计要求,就必须重新压实。”不善言辞的他,说起话来一板一眼,慢条斯理,显示出技术人员特有的严谨与细致。

### 勤奋好学 是公路局工程处 首位获得双学位职工

1993年,安平从山东省公路高级技工学校毕业,来到日照市公路局工程处工作,成为一名普通的试验检测员,这一干就是20年。试验苦,试验累,不干不知道,了解的人无不对他们肃然起敬。从事试验工作,不但需要复杂的脑力劳动,每天和数据、公式打交道;还需要制作、搬运高频率的试件,手动操作沉重的仪器设备,是一项技术活,也是一项体力活。

白天,安平奔波在路面上、桩基间,试验台前,取样、检测、比选材料级配,分析原材料、混合料质量,灰土土脸,晒得黝黑;晚上回到项目部还要挑灯

夜战,整理大量的内业资料。面对所有的劳苦和辛酸,安平只是一笑了之,诙谐地说:“我们白天是灰领,晚上是白领。工程试验检测人员是工程项目的先遣力量,我们总是入场最早,撤场最晚,插好第一面旗,站好最后一班岗。”



安平正在对水泥进行检测。

虽然工作任务繁重,安平坚持挤时间学习专业知识,开展课题研究,十几年来雷打不动。同事们说:“他太适合干这个行业了,有兴趣,有毅力,有天赋。”在安平的不懈努力下,他先是自学考取了山东大学的管理专业本科,后考入山东交通学院土木工程本科专业,成为全校第一个获得双学位的职工。

为了适应施工需要,迎接各项检测工作的挑战,安平努力学习各种最新的检测技术和施工规范,把先进施工技术、优良施工材料及材料再生利用应用于施工中,为单位提高施工水平、节约施工成本,提高工程实体质量做出了重要的贡献。先后获得国家专利四项,交通运输部颁发的QC优秀小组及个人奖两次,山东省交通运输

厅颁发的QC优秀奖三次,日照市总工会颁发的优秀创新成果两项,日照市科技进步奖三项,在国内外杂志发表论文四十余篇,主审人民交通出版社《公路工程施工技术》教材。

### 技术过硬 坚持用数据说话 绝不盲目靠经验施工

“干我们这行,不管是在试验室,还是在施工现场,都必须坚持用数据说话,绝不能盲目靠经验施工。”这是安平常挂在嘴边的一句话。2001年3月,竹曲高速公路中标后,安平 and 同事们风尘仆仆赶到项目驻地,等待他们的只有一个废弃的炸药库。没有宿舍,他们20多人挤在一间屋里,没有伙房,就在屋檐底下支起了炉灶。

在这样简陋的条件下,安平 and 同事们成功开展了SMA-13试验段施工。SMA路面与其它沥青路面不同的是抗车辙、抗滑性,优于其他结构路面。这种路面配合比设计不同于普通的结构设计,首次采用

无成功经验可以借鉴。安平作为试验室骨干力量,首当其冲,勇挑重担,通过不懈的努力,最终设计出SMA最佳的配合比,圆满完成了竹曲路首个SMA-13试验段。

在同事们眼中,安平是一名公认的“能啃硬骨头,善于打硬仗”的优秀试验工程师。2003年,安平所在的工程处中标参加南京长江三桥建设。南京长江三桥指挥部在建设过程中采用清水混凝土施工,清水混凝土外观、施工技术难度大,科技含量很高,国内当时无规程、无施工经验参考。

安平作为技术骨干参与了清水混凝土项目课题研究,他夜以继日工作,查阅大量资料,试配配合比,采集各项数据,进行分析、调整,再试验,最终成功攻克了清水混凝土浇注技术,对模板的设计、加工提出了更高的要求,为结构物的美观打下了良好的基础。

### 忘我工作 半年瘦了17斤 四岁儿子认不出来

让安平记忆最深刻的是2007年参建陕西西永高速公路。当时工程尚未开工,他就跟随先遣人员提前一个月奔赴现场。由于料源供应紧张,异地施工标准差异较大,试验员人手短缺,给试验工作增添了很大难度。安平泡在试验室和施工现场,从试验设备安装调试到常规试验检测,再到试验段组织实施,每一项工作他都亲力亲为,每天只能睡上四五个小时,他却没有任何怨言。

在任务艰巨、工作压力大的情况下,安平一去就是半年没法回家。等到暑假,妻子带着儿子来到三千里外的西安彬县看望时,四岁的儿子都快认不出这个已经瘦了17斤的爸爸。由于水土不服,再加上工作条件艰苦,安平全身上下起了一身疮,一直等到工程结束才得以安心治病,从此落下了病根。

自己苦一点累一点,没有什么,安平最放不下的是家人。“每年暑假孩子放假,都是工程最忙的时候,看到别人一家三口出外游玩,孩子很羡慕,对我们来说是一种奢望。”安平的爱人在河山乡镇的一名优秀教师,下班回家不但要独自抚养孩子,还要为有腿疾的婆婆看病敷药。家人的理解和支持是安平最强大的支撑和后盾,为他在施工一线的敬业和奉献撑起了一片天。

真诚的付出获得了丰硕的回报。由安平负责的济乐高速公路工地试验室被山东省交通运输厅质量监督站作为“工地试验室标准化建设”示范工程在全省在建项目大力推广,安平作为标准化单位代表在“全省公路水运标准化建设”会议上做典型发言。今年2月份,安平所在的工程处检测中心取得了试验室中国计量认证资质,出具的数据具有法律效力。

面对成绩和荣誉,安平没有骄傲,而是把荣誉化作不懈前进的动力,依然在平凡的岗位上默默耕耘着,奉献着。他就是这样一个,在奉献和名利之间,他选择了奉献;在家庭和事业之间,他选择了事业;在个人和集体之间,他选择了集体,选择了便无怨无悔。

# 招商银行荣膺《欧洲货币》 2013年“中国区最佳私人银行”大奖

2月21日,《欧洲货币》杂志主办的2013年度“最佳私人银行与财富管理”评选结果揭晓,招商银行从国内众多开办私人银行业务的中外资银行中脱颖而出,获评“中国区最佳私人银行”大奖。同时,招商银行在此次评选中还获得了最佳客户关系管理、最佳投资产品组合、最佳超高端客户服务等多个单项奖,奖项等级和数量领先同业。

《欧洲货币》发行人Mr. Neil Osborn在颁奖典礼上高度评价了招商银行私人银行的专业服务,认为招行在中国市场上探索出了一条适合中国国情的私人银行发展模式,在短短时间内树立起行业的领先地位和投资

顾问服务的专业能力,并不断超越和引领客户需求,率先推出高端客户专属的家庭工作室和综合金融服务。

招商银行自2007年8月率先在国内开办私人银行服务,成立以来,招行私人银行始终坚持“助您事业常青是我们的份内事”的品牌理念,为客户提供“1+N”的专业投资顾问服务和多领域的投资机会,私人银行业务连续五年保持了快速稳定的发展,高净值客户数量与管理总资产规模持续增长,构建了一定的市场竞争优势,形成了良好的品牌影响力,并取得了在国内同业的领先地位。截至2012年末,私人银行客户数已接近2万户,管理总资产近4400亿元,分别

约是私人银行业务成立前的6倍和7倍。

招商银行私人银行部负责人介绍说,目前招商银行已经在全国设立了29家私人银行中心,形成了覆盖国内重点经济区域的业务布局。接下来将持续提升投资顾问的专业服务能力并深度满足客户的深层次需求,依托螺旋提升四步工作法和开放式产品平台为客户提供个性化的财富管理方案和全方位的综合金融服务。

今年已经是招商银行推出私人银行服务的第6个年头,在获得高端客户肯定的同时,私人银行的品牌形象进一步提升,几乎囊括所有国内外权威媒体评选的中国最佳私人银行称号。主要包

括:连续三年蝉联英国《金融时报》“中国区最佳私人银行”,三度荣获《财资》杂志“中国区最佳私人银行”,蝉联《私人银行家》杂志“中国区最佳私人银行”,二度荣获《亚洲货币》杂志“中国区最佳私人银行”,同时还荣获《21世纪经济报道》、《上海证券报》等评选的“最佳中资私人银行”等称号。

《欧洲货币》杂志创刊于1969年,是全球金融界具有广泛影响力的权威财经类媒

体。该杂志的“私人银行与财富管理”系列评选通过金融同业和专业机构综合评价得出最终结果,所有评价指标都是业界公认的权威指标,得到国际银行业的高度认同。自2009年开始,《欧洲货币》的评选将中国大陆私人银行业纳入评选范围,综合评价所有在华开办私人银行业务的中外资银行的综合服务能力,招商银行已经连续获得了2009年和2010年的中国区最佳私人银行。

