

齐鲁晚报第六届“科源杯”暑期营销秀

主办



协办

潍坊科源精细
化工有限公司

通过营销比赛，他们长大了

小报童，你们真棒

本报记者 丛书莹

22日，是“科源杯”齐鲁晚报2013年暑期营销秀的第五天。虽然只有短短的5天时间，但孩子的一点点进步，都被家长看在眼里。不少家长反馈，通过营销比赛，孩子仿佛长大了许多，懂事了许多，也变得更加吃苦，更加上进。而对于这次比赛学到的东西，小报童们也有自己的感悟。

冯皓然：每天进步一点点

20份、40份、60份……13岁的冯皓然是第一次参加营销秀，他说他要争取每天进步一点点，所以不断增加报纸份数。“我感觉万事开头难，迈出第一步是最难的，但只要迈出去了就离成功不远了。”对于这次比赛，冯皓然有自己一番感悟。

冯皓然说，他刚开始卖报时选择的地点是金沙广场，没有吆喝过，因为开不了口，战胜不了自己。但一个买他报纸的叔叔鼓励他，只有大声喊出来别人才知道，才会来买。经过一番思想斗争，他终于鼓起勇气喊了出来，没想到效果很好，很多人都来买他的报纸。现在他已经不会觉得不好意思了。

他告诉记者，自己的目标是每天卖出100份报纸。“我一开始只拿了20份报纸，数量不是很多，因为刚刚开始卖，先熟悉卖报的技巧。从第二天开始，每天都比前一天多订20份，逐渐往上加，一步步地努力，一天天地进步。过不了多久，我

就能每天卖100份了。”

冯皓然说，虽然他刚开始卖报没几天，但他已经找到了卖报的技巧。那就是在公交站牌附近，那里人流量大，买的人比较多。待上半个小时，就可以卖出很多份。

“真的没想到我能登上排行榜，看到排行榜后，我自己暗暗下决心，一定要再努力，不能放弃。我相信竞争才精彩，有了竞争可以促使自己更加努力。”冯皓然说，他通过卖报纸战胜了自己，勇敢迈出了第一步，大声喊出了第一句，现在越来越自信了，以前遇到什么事都是寻求家长的帮助，现在自己变得独立了很多。“我发现卖报纸挺能锻炼毅力的，明年我还要参加。”

冯皓然爸爸告诉记者，孩子从一次次被拒绝到卖出第一份报纸，中间经历了很多坎坷，也走了很多冤枉路，家长在旁边看着都覺得心痛，但是孩子没有放弃，一直在坚持，他说为孩子感到骄傲，希望孩子今年能取得好成绩。



姜兆策：
坚持就是胜利

“卖报得靠技巧，这样才会事半功倍，卖出的报纸也会越来越多。”13岁的姜兆策目前在排行榜上暂列第一，每天拿100份，很快就能卖完。他说，他会坚持到最后一天，力争第一名。

记者见到姜兆策的时候，他正在健康西街和青年路交叉口往南的蓝盾快餐卖报纸。他早上拿了100份报纸，进入快餐店时，包里装满了报纸，没出五分钟，就从快餐店出来了。起初记者以为是老板不让他在里面卖，一问才知道，是卖得太快了。记者看到他的包里只剩下了三分之一的报纸。

“在快餐店里吃早餐的人特别多，而且大多都有零钱，在这里卖最好。一会儿报纸就能卖出一多半。”姜兆策说，他每天先去快餐店，然后去火车站，最后到金沙广场。转一圈，报纸就卖完了。

他还给其他小报童提供了一些小诀窍，如果中午报纸没卖完，就要去凉快一点的地方，因为那里乘凉的人很多。还有就是在小商品城附近卖，那边做批发的人很多，中午闲着无聊，都会买报纸看。

卖报不是简单的体力劳动，而是与人沟通的过程。通过这次卖报，姜兆策体会最深的是：讲礼貌是与人沟通最重要的方式。他在卖报时就掌握了这一点，每问一个人之前都先礼貌地称呼，做到彬彬有礼，卖完后都会对买报的人说声谢谢。

姜兆策说，他去年通过卖报纸，挣了一些钱，他非常自豪能用自己赚的钱交书费、学费，而且他现在骑的自行车也是用卖报纸的钱买的。今年他想用挣来的钱买科普书籍，他说自己特别喜欢科普书，看了能增长见识。

“开学后我就要上初中了，要开始另一段生活，我希望在这次营销秀中，取得好成绩，也算是给新生活献礼吧。”姜兆策说，卖报不仅培养了他的独立意识，而且还培养了他读报以及关心天下事的好习惯，还让他学会了：坚持就是胜利，永不言弃。

国外名校大学留学直通车说明会

- 内容：2013年秋季10月入学乌克兰留学说明会
- 对象：高一、高二、高三、复读、落榜生及家长、老师自由参加
- 时间：8月25日上午9点
- 地点：京广文化广场淮洲大讲堂
- 咨询：15863683328（谈老师）；18363678786（陶老师）
- 主办：东帝国际文化产业集团

国立名校 免高考 本硕连读 保入学
文理艺术 免担保 低廉学费 保签证

魅力留学，最后机会！

好姿色
复合桑叶阿胶风味饮料

权健集团简介

权健自然医学主要从事民间秘方的研发，注重自主知识产权的创新与积累，拥有民间秘方六百余方，解决民间疑难杂症，造福天下百姓。

好姿色介绍

好姿色复合桑叶阿胶饮料，内含有桑叶、酸枣仁、阿胶等中药成分。
《神农本草经》记载了桑叶的药用价值，称其为“神仙草”。
《本草纲目》记载“桑叶之精神也，蝉食之称文章，人食之老翁为小童”。

招商招聘

招商要求：有代理过酒水饮料，快消品行业的经验，有一定的网络渠道
强有力的支持！铁手腕市场维护！

招聘：公司现招聘优秀区域经理及销售人员，有同行业销售经验者优先

招商招聘电话：0532-85819190

服务热线：400-0058-978 网址：www.quanjianyinpin.com

好身材好气色
就是