

齐鲁晚报第六届“科源杯”暑期营销秀

主办

齐鲁晚报

潍坊晚报

协办

潍坊科源精细化工有限公司

通过营销秀比赛,他们长大了

小报童,你们真棒

本报记者 丛书莹

22日,是“科源杯”齐鲁晚报2013年暑期营销秀的第五天。虽然只有短短的5天时间,但孩子的一点点进步,都被家长看在眼里。不少家长反馈,通过营销秀比赛,孩子仿佛长大了许多,懂事了许多,也变得更加吃苦,更加上进。而对于这次比赛学到的东西,小报童们也有自己的感悟。

冯皓然:每天进步一点点

20份、40份、60份……13岁的冯皓然是第一次参加营销秀,他说他要争取每天进步一点点,所以不断增加报纸份数。“我感觉万事开头难,迈出第一步是最难的,但只要迈出去了就离成功不远了。”对于这次比赛,冯皓然有自己的一番感悟。

冯皓然说,他刚开始卖报时选择的地点是金沙广场,没有吆喝过,因为开不了口,战胜不了自己。但一个买他报纸的叔叔鼓励他,只有大声喊出来别人才知道,才会来买。经过一番思想斗争,他终于鼓起勇气喊了出来,没想到效果很好,很多人都来买他的报纸。现在他已经不会觉得不好意思了。

他告诉记者,自己的目标是每天卖出100份报纸。“我一开始只拿了20份报纸,数量不是很多,因为刚刚开始卖,先熟悉卖报的技巧。从第二天开始,每天都比前一天多订20份,逐渐往上加,一步步地努力,一天天地进步。过不了多久,我

就能每天卖100份了。”

冯皓然说,虽然他刚开始卖报没几天,但他已经找到了卖报的技巧。那就是在公交站牌附近,那里人流量大,买的人比较多。待上半个小时,就可以卖出很多份。

“真的没想到我能登上排名榜,看到排名榜后,我自己暗暗下决心,一定要再努力,不能放弃。我相信有竞争才精彩,有了竞争可以促使自己更加努力。”冯皓然说,他通过卖报纸战胜了自己,勇敢迈出了第一步,大声喊出了第一句,现在越来越自信了,以前遇到什么事都是寻求家长的帮助,现在自己变得独立了很多。“我发现卖报纸挺能锻炼毅力的,明年我还要参加。”

冯皓然爸爸告诉记者,孩子从一次次被拒绝到卖出第一份报纸,中间经历了很多坎坷,也走了很多冤枉路,家长在旁边看着都觉得心疼,但是孩子没有放弃,一直在坚持,他说为孩子感到骄傲,希望孩子今年能取得好成绩。



姜兆策:

坚持就是胜利

“卖报得靠技巧,这样才会事半功倍,卖出的报纸也会越来越多。”13岁的姜兆策目前在排行榜上暂列第一,每天拿100份,很快就能卖完。他说,他会坚持到最后一天,力争第一名。

记者见到姜兆策的时候,他正在健康西街和青年路交叉口往南的蓝盾快餐卖报纸。他早上拿了100份报纸,进入快餐店时,包里装满了报纸,没出五分钟,就从快餐店出来了。起初记者以为是老板不让他 inside 卖,一问才知道,是卖得太快了。记者看到他的包里只剩下了三分之一的报纸。

“在快餐店里吃早餐的人特别多,而且大多都有零钱,在这里卖最好。一会儿报纸就能卖出一多半。”姜兆策说,他每天先去快餐店,然后去火车站,最后到金沙广场。转一圈,报纸就卖完了。

他还给其他小报童提供了一些小诀窍,如果中午报纸没卖完,就要去凉快一点的地方,因为那里乘凉的人很多。还有就是在小商品城附近卖,那边做批发的人很多,中午闲着无聊,都会买报纸看。

卖报不是简单的体力劳动,而是与人沟通的过程。通过这次卖报,姜兆策体会最深的是:讲礼貌是与人沟通最重要的方式。他在卖报时就掌握了这一点,每问一个人之前都先礼貌地称呼,做到彬彬有礼,卖完后都会对买报的人说声谢谢。

姜兆策说,他去年通过卖报纸,挣了一些钱,他非常自豪能用自己赚的钱交书费、学费,而且他现在骑的自行车也是用卖报纸的钱买的。今年他想用挣来的钱买科普书籍,他说自己特别喜欢科普书,看了能增长见识。

“开学后我就要上初中了,要开始另一段生活,我希望在这次营销秀中,取得好成绩,也算是给新生活献礼吧。”姜兆策说,卖报不仅培养了他的独立意识,而且还培养了他读报以及关心天下事的好习惯,还让他学会了:坚持就是胜利,永不言弃。

国外名校大学留学直通说明会

● 内容：2013年秋季10月入学乌克兰留学说明会

● 对象：高一、高二、高三、复读、落榜生及家长、老师自由参加

● 时间：8月25日上午9点

● 地点：京广文化广场潍洲大讲堂

● 咨询：15863683328（谈老师）；18363678786（陶老师）

● 主办：东帝国际文化产业集团

国立名校

文理艺术

免高考

免担保

本硕连读

低廉学费

保入学

保签证

魅力留学，最后机会！

好姿色

复合桑叶阿胶风味饮料

权健集团简介

权健自然医学主要从事民间秘方的研发,注重自主知识产权的创新与积累,拥有民间秘方六百余方,解决民间疑难杂症,造福天下百姓。

好姿色介绍

好姿色复合桑叶阿胶饮料,内含有桑叶、酸枣仁、阿胶等中药成分。《神农本草经》记载了桑叶的药用价值,称其为“神仙草”。《本草纲目》记载“桑箕星之精神也,蟬食之称文章,人食之老翁为小童”。

招商招聘

招商要求:有代理过酒水饮料,快消品行业的经验,有一定的网络渠道

强有力的市场支持!铁手腕市场维护!

招聘:公司现招聘优秀区域经理及销售人员,有同行业销售经验者优先

招商招聘电话:0532-85819190

好身材好气色就是好姿色

权健 形象代言人