

开学总动员



开学装备花了老妈5个月工资

攀比心理下,不想落后的孩子列出的清单上仅几大件就花了两万元



26日,学生在商场选购笔记本电脑。本报记者 刘杭慧 摄

开学装备调查

采访人:王辉

入学时间:2008年

装备:笔记本很稀罕,卡片机更少见

王辉是去年毕业的大学生,入职一年的她对于电子产品已经有了一定的购买能力。回忆起刚上大学时买的电子装备,她说,当时买了一部诺基亚的滑盖手机,还觉得很好。

“一般就是电话短信,聊个QQ,上个网。那时没听说过iPhone,离我太远了。”王辉说,笔记本电脑,她们宿舍有两台,每到晚上大家都聚在一起看电影。“我是到大二下半年才有的笔记本电脑,同学也大部分是在那时候买的电脑。”

大学快毕业时,王辉还买上了卡片机,那时在大学里真算少数,每次出去玩都带着,“当时不少同学找我借。”

本报8月26日讯(记者 刘杭慧) 大学新生即将入学,不少家长带上孩子去商场选购开学装备。家住莱山区的王女士最近接到了女儿列出的开学需购买的电子产品清单,粗略算一下已经有两万元。有家长坦言,孩子之间攀比,配备要求越来越高,家长们的负担加重了。

进入8月份以来,烟台各大卖场购买电子产品的家长和学生明显增多,各商场也使出浑身解数,推出各类优惠活动。

苏宁电器三站店的工作人员称,凭学生证便可享受优惠。苏宁家电销售联想笔记本电脑的小郭告诉记者,每天都会接待十几拨陪着孩子来看电脑的家长,甚至不少年轻人独自来采购。“家长选择电脑注重性价比,比较看重我们的推荐,而年轻人更注重品牌,价格要比家长看中的高一些。”

家住莱山区的王女士说,女儿今年考上了烟台大学,之前女儿已经给她列了清单,手机打算买iPhone5,笔记本电脑打算买索尼或是惠普,相机则考虑选择佳能的单反,“孩子还想要个苹果的平板电脑,我觉得没什么必要,依我看买个笔记本电脑和手机就行。”王女士说,打听了一下几个同事的情况,很多都是这样给孩子配备的。

据了解,王女士月薪4000元左右,女儿备战高考时她曾经承诺,高考结束后给她买个好的手机,可是现在看到女儿列出的清单,王女士打心眼儿有点发怵,家里也不是特别富裕,可孩子说,同学们都有,她也不想落后。

“若是买完清单上的这些物品,得花上我5个月的工资,再加上学费,真是一笔不小的开支。”王女士无奈地说,就算再难,她也打算尽可能地满足孩子的要求。

对此,王女士的女儿小孙认为,在学校时同学们都用苹果手机或是当下流行的手机,但是自己一直拿着一部国产手机。

“每次她们在一起讨论哪些游戏好玩或是哪些软件有意思时,我都觉得自己被孤立了,我不想上大学后还是这样。”小孙介绍,在学校里有相当一部分学生都有一定的攀比心理,包括交朋友方面,都有自己的“圈子”,不想因为一些硬件的东西给自己造成困扰。

现象

学生一口气买完苹果“四件套”

26日,相机导购员告诉记者,不少年轻人更青睐价格较高的单反或是微单,卡片机备受冷落。“单反拍出来的效果好,背在身上也很好看。”正在柜台选择单反的小曲过几天将去北京上学,一上午时间他已经购置了新手机、新笔记本电脑,包括正在选购的单单反。

五星电器三站店员工说,“购买电子产品的学生一般分两类,一种喜好苹果、三星等品牌,哪怕价格上有些偏高;另一种会选择性价比高的。”

在芝罘区苹果专卖店,店员告诉记者,最近有不

少学生来店里买电子产品,有的学生一口气就买了“四件套”,mp3,iPhone5,iPad,苹果笔记本。

对于开学前购置各类电子产品,小孙笑着称,“这些都是必备的呀。”高中时就有不少同学拿着iPhone5或iPad,到了大学,这些东西都是应该有的。笔记本电脑可以用来完成作业,智能手机几乎普及了,单反相机和同学出去玩时也是必不可少的。

“除了学习用,还有一个主要原因就是同学们都有,而我没有或是我的不如其他人,很容易被大家排斥。”小孙说。

老师

电子产品花样多,导致学生不爱动脑

山东工商学院做了多年学生辅导工作的刘老师称,学生的电子产品花样越来越多,作为工薪阶层的他都有点“伤不起”。

刘老师说,大一新生需要笔记本电脑的地方实在不多,虽然不少作业需要用电脑完成,但是也不是必不可少。建议大一新生,有些电子

产品不要过早涉及,这样容易导致分心。

刘老师告诉记者,电子产品的普及,让不少学生越来越少地动脑,上课老师提问的问题,学生的第一反应不是动脑思考,而是用手机打开百度解决问题。“长此以往,学生们会越来越依赖电子产品,而不爱动脑。”

家长

自己省吃俭用,就怕孩子被看低

像王女士一样,在开学前收到孩子需要购置电子产品清单的不在少数,不少家长陪孩子奔走在各大商场选择电子产品。“现在流行的笔记本电脑、手机、单反相机,我们都不在行,最多能在外表上给孩子点参考,在价格上把把关。”正在给孩子选购手机的孙先生无奈地说。

在联想手机柜台前,孙先生拉着儿子指着一款价格2600元左右的手机说,“这个不错。”而一边的儿子只是用眼睛扫了一眼便摇了摇头。

奔向一边的三星柜台,让导购员拿出三星S4自顾自地看了起来,最后叫来父亲说,就要买这个。孙先生看了眼价格,5000多元,劝儿子再看看。

而小孙有些不情愿地说,“同学们都用这个,为什么我不能用?”商讨了半天,父子俩选定了三星一款三千多的智能机。“就怕孩子吃的用的被同学瞧不起,我们平常节省点就好。”孙先生苦笑地说。

本报记者 刘杭慧



手机都改智能了

电脑也变平板了

相机都玩微单了

MP3也听苹果的了

采访人:胡莉

入学时间:2013年

装备:手机换智能,笔记本换平板

记者见到胡莉时,她捂着耳机,裤兜上别着最新款的苹果mp3,手里拿着iPhone5。不一会儿又从背包里掏出了苹果的平板电脑和旁边的同学玩了起来。

“这些都是我上大学,我爸妈给我的奖励,怎么样?不错吧。”胡莉说,过几天还打算再去买个单反相机,到时和同学出去玩带着。

聊天中记者得知,胡莉的父母都是普通公司职工,两人加起来一个月工资不到6000元,但是对于孩子的要求近乎有求必应。“我和他们说,我同学都有,我必须要有,他们就给我买了。”

本报记者 刘杭慧

车辆、锅炉拍卖公告

2013年9月5日9:30以网络竞价方式公开拍卖:
1、奥迪A6轿车5辆(单辆拍卖);
2、报废燃煤锅炉及附属设备一宗。

竞价平台:中国拍卖行业协会网络拍卖平台(<http://pm.caa123.org.cn>)
2013年9月2日—4日于标的所在地展示。
有意竞买者需于2013年9月4日17时前交纳竞买保证金:车辆10000元/辆、锅炉5000元,并持有效证件办理竞买登记手续。
公司网址: www.scpm.com.cn
公司地址:济南市环山路37号315室
联系电话:0531-82620789
山东齐鲁瑞丰拍卖有限公司
2013年8月27日

竞争性谈判邀请函

山东同舟工程咨询有限公司受荣乌高速蓬莱管理处、莱州管理处的委托,就荣乌高速蓬莱服务区、招远服务区、莱州服务区合作经营项目进行竞争性谈判。欢迎有资格的供应商前来参加。

一、采购内容:详见荣乌高速蓬莱服务区、招远服务区、莱州服务区合作经营项目竞争性谈判文件
二、谈判供应商资格要求
2.1中国境内注册;2.2依法在中华人民共和国工商行政管理部门注册,具有独立法人资格;2.3工商注册资金不低于500万元;2.4持有税务登记证;2.4具有对高速公路服务区管理经营经验和业绩;2.5信誉良好,无违法违规经营记录。

三、竞争性谈判时间、地点
3.1发售时间及地点:2013年8月26日—2013年8月31日在烟台市莱山区观海路267号观海大厦A座5楼发售文件。
3.2递交谈判文件截止时间和地点:2013年9月4日北京时间9:30,地点:烟台东海宾馆三楼会议室。
四、招标人:荣乌高速公路蓬莱管理
五、代理机构:山东同舟工程咨询有限公司
联系人:宋永杰 电话:0535-6906535
2013年8月27日