

# 买房、装修、购家电一站式团购

## 本报三周年纪念之际,联手国美、保利、华润、特乙甲推出超级团购会

本报记者 王震

本报三周年纪念之际,为广大读者推出买房、装修、购家电一站式团购服务,本报联手家电、家装、房产,跨行业举办全民沸腾团购会活动,国美、保利、华润、特乙甲四商家将推出相应优惠活动,四家会员客户在庆典期间,享受正常折扣价同时还将享受折上折的优惠。

### 从房产置业到家装家电一站式服务

本报三周年纪念之际,将联手家电、家装、房产,跨行业举办全民沸腾团购会活动,此次不同行业的紧密联合,将为消费者共同创造更为优质便捷的服务和低价节约的消费环境。

“四家企业都处于不同的产业链上,通过在链家购买房子,可直接得到其他三个商家的专享优惠,可通过赠送优惠券或者其他方式,可在特乙甲

家具进行家装,或在国美购买配套家电。”威海国美电器有限公司总经理史胜章说。这种整合产业链的战略合作模式一方面可以改变过去消费者单独消费的习惯,另一方面也打破了过去企业以各自营销为主的模式。

四商家联手推出优惠活动,不仅给消费者带来了许多实惠,还为四家企业的发展开辟了新的思路。

### 全民沸腾团购会为四商家会员让利

为庆祝本报三周年纪念之际,威海国美特在8周年庆典之际,针对四商家会员举办专场团购会“全民沸腾购彩电话活动”,活动时间为9月6日14时至18时,彩电六折起购,八折封顶。其他三商家会员客户在享受所有优惠的基础上,额外赠送国美100元现金积分。

“在一些重大的节假日促销中,我们会相互在对方的门店中布置各种宣传物料,我们也将利用各自资源,进行深度

合作。”史总介绍,四个商家联手推出优惠活动,目的是让其中每位商家的会员在其他商家都能体会到具体的优惠措施,每个商家都会为对方商家提供相应优惠信息,然后通知业主和客户,让客户了解到更优惠的信息,最大限度让利每位商家会员。“在我们家买房子,我们会赠送国美或特乙甲的代金券,让顾客可以从中得到相应优惠。”保利销售经理杨军说。



▲国美八周年庆典即将开启。记者 王震 摄

### 消费者凭会员身份(国美、保利、华润、特乙甲)可享受折上折

国美:威海国美电器8周年庆典期间,五家店面(国美新威路旗舰店、国美环翠商城店、国美侨乡旗舰店、国美时代商城店、国美文登商城店)共同推出优惠活动,将于8月30日-9月8日开始执行活动内容。

满额送积分:套购满5000元送200元现金积分,套购满15000元送1000元现金积分,套购满35000元送2000元现金积分。

电脑全场7折起,戴尔宏基品牌内购会。三星、苹果手机仓库直销,三星S4直降1000元。数码单反跌破2900元。

购物即送好礼,凭国美活动

期间购物发票或会员卡购物满500元以上即送5公斤大米一袋。四商家会员客户在享受以上优惠的基础上,额外赠送国美100元现金积分。

保利:四商家会员客户和当天在国美下单的客户,可额外享受3000元的总房款优惠(特价房及车位除外),客户成交有成交礼品西班牙皇家橄榄油赠送同时推出三套限时特惠特价房。

华润:针对四商家会员,九重大礼相送,9月30日前,每周日上午11时到访客户可抽取家电大奖,其他到访客户均可抽取精美小礼品一份;转发“九礼行动”活

动微博并@5人以上就有机会抽取精美礼品一份;购买九里任一高层房源,可获赠桃花姬礼盒一份;购买九里任一洋房房源,可预约举办私家宴一次;老业主推荐亲友购买九里任一房源,可获赠购物卡一份;任意客户推荐亲友购买九里任一房源,可在10.1活动中抽取大奖;9月份过生日的业主,均可凭身份证在生日当天至现场领取生日蛋糕券一张;9月19日当天,所有九里业主均可到现场领取中秋大礼包一个。

特乙甲:凡四商家会员即可参加特乙甲2013年举办的任何一次抽奖活动。