



2013齐鲁(济宁)秋季车展 9月6日·就在眼前

2013齐鲁(济宁)秋季车展 展动全城 选车篇 乱花渐欲迷人眼 该选哪一款?

很多消费者都想利用齐鲁(济宁)秋季车展的契机选购一台适合自己的车型,每年的齐鲁(济宁)车展带动了本地汽车的销量。在车展上选车,很多消费者觉得买车这事儿既简单又复杂,简单来说就是付款提车,复杂起来就是车型选购上总让人犯难。要做到在齐鲁(济宁)车展上科学理性地选车其实并不难,只要掌握方法,找准定位就能选对车型。

前期准备

了解展会信息 确定观展路线

在本届齐鲁(济宁)秋季车展上,有购车意向的消费者首先就是要了解展会的相关信息,包括展会的起止时间、地点、场馆、展位、车型、路线、车源等情况。

如果对紧俏车型感兴趣并有意购置的话,平时也要和各经销商取得联系,了解车源信息,一旦确定车型后就要在车展上有针对性地观展,联系购车事宜。如果还没确定购买的车型,就要根据展位图来制订合理的观展路线,合理地了解车型信息,做到心中有数再行决定。

展会订购

信息搜集和试驾不可少

究竟为什么很多人选择在车展期间购车?原因很简单:车型集中方便对比、了解车型信息更全面、可以实际试驾体验性能。在观展购车过程中要根据个人的经济能力和实际用途来选购。

在观展中除了大范围地观看比较感兴趣的车型外,就要选择自己能承受价位的品牌区域来了解,像车辆的外观、内饰、油耗、保养费用等非专业的信息要心中有数;同时,也要尽力让工作人员告诉你一些该车的专业信息,如发动机参数、传动和制动系统、安全配置、汽车底盘和电气系统等等;也可以在现场从其他汽车爱好者那里了解该

车实际使用时的口碑。

后期养护

选择优秀经销商

确定车型之后,在车展上就要与经销商取得联系,进行购车付款、提车等相关事宜。

消费者要根据目前汽车市场实际情况,询问价格是否能优惠,以及日后养护、保险、购置税等方面的问题。这些就要求消费者一定要选择信誉优良、服务到位、实力雄厚的大型汽车经销企业,这样才能保证在车辆使用过程中的权益得到保障。

听口碑

已购车主的评说很重要

在今天的金九银十,上市“新兵”众多,但对于其他“老将”来说,倒是竞争力最强的时候,因为他们有着新车型所缺乏的口碑相传。

在如今车市上,宝马、奔驰、奥迪等豪华车是人人所追求的,品牌与口碑自不必说。在其他细分市场中,日前经过采访调查一些客户得知,多数品牌的畅销车型在用户中都有着不错的口碑。

而今年上市的众多新车,由于市场才刚刚铺开,听到它们用户的反馈可能还要一段时间。专家建议,如果要在段时间选择这些新车,可以到经销商的售后服务区听听已购车车主的评说和意见。



车到山前必有路 有路必有丰田车

全新RAV4 突破 领悟全新境界



TOYOTA竭诚为您提供24小时救援服务,详情请咨询一汽丰田经销商

www.ftms.com.cn 手机网站m.ftms.com.cn 一汽丰田顾客服务中心:800-810-1210 400-810-1210

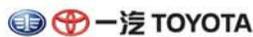
济宁振华丰田汽车销售服务有限公司

销售服务电话: 0537-3719966 3718800

邹城分公司: 0537-5237999

金乡分公司: 0537-8056111

地址: 济宁市高新区327国道路北(市车管所对过) 振宁集团院内



CROWN 皇冠 REIZ 锐志 PRIUS 普锐斯 COROLLA 卡罗拉 COROLLA EX 花冠 VIOS 威驰 RAV4 LAND CRUISER 200 兰德酷路泽 PRADO 普拉多 COASTER 柯斯达