



2013齐鲁(济宁)秋季车展
9月6日·就在眼前

买奥迪 到裕华

——八年热情 以心悦心

济宁裕华汽车销售服务有限公司是济宁市龙头企业——振宁集团的下属企业之一，是鲁西南地区首家一汽-大众奥迪特许经营商，是集整车销售、售后服务、备件供应、技术咨询四位一体的奥迪品牌专营店。

济宁裕华汽车销售服务有限公司拥有全球统一标准的奥迪展厅，公司位于济宁市车管所对过，交通便利，门前是宽阔的327国道。展厅的施工建设严格遵守德国大众奥迪标准，每个细节都突

出了奥迪品牌“以客为尊”的服务理念。公司拥有员工160余人，其中具备大中专以上学历者占员工总数的100%。汽车销售顾问和维修业务骨干经验丰富，素质过硬。济宁裕华员工每年均受到来自一汽-大众奥迪的专业培训和考核。

济宁裕华汽车销售服务有限公司从售车咨询、整车介绍、试乘、试驾均严格按照奥迪公司标准进行，同时提供代办保险、续保、验车、上牌照等一条龙服务。多样化的服务项目吸引了不同阶

层的客户需求。奥迪品牌和企业特有的品牌文化，使员工在本岗位充分发挥自己的才干。

公司主要的维修检测设备均为从德国、日本、意大利引进的世界先进的专用设备。公司在销售经营、行政管理、技术服务和人员培训方面都向国际水准看齐，在德国奥迪公司和一汽-大众公司帮助下，培养了一大批高学历、高素质、能力强的销售、行政及售后服务人员，可随时为客户提供快捷、高效、优质的销售及售后服务，具备了一流的企业素质。

务，具备了一流的企业素质。

2012年初，公司又投资兴建了济宁地区唯一一家奥迪品荐标准二手车展厅，“品荐二手车”是奥迪在二手车业务领域的卓越品牌，其以“专业、诚信、便捷”为理念指导，在每一服务环节均充分满足用户需求，致力提供放心、愉悦、尊崇的二手车交易服务，从而锻造了奥迪“品荐二手车”品牌的三大优势。

走进济宁裕华奥迪展厅，各车型均有专业销售顾问进行讲解，从看不到的内里品质到感觉到的人文科技，均进行一一展示，带给客户不同的体验。让客户感受奥迪品牌的尊贵、动感、进取。

作为鲁西南地区首家奥迪特许经营商，济宁裕华以从未减少

过的饱满热情走过了8年。8年很长，这2920个日日夜夜，足以让一家企业成长成熟；8年似乎又很短，整整8年也只浓缩在一刹那的回忆。当济宁裕华走过了一路的颠簸，也略尽了沿途的秀色，我们的目的地，毅然决然，是对奥迪品牌的深刻理解，是对客户需求的精准把握。

“同一星球、同一奥迪、同一品质”，济宁裕华汽车销售服务有限公司以将以奥迪全球服务标准为指引，不断提升服务品质，提升客户服务满意度，朝着“成为全国用户满意度最高的4S店”的目标不懈努力！

济宁裕华恭邀您的品鉴。

更多详情请垂询济宁裕华汽车销售服务有限公司。



25 years
一汽-大众奥迪

Audi
突破科技 启迪未来

利率低至0.88%，驾乘感受更上一级

全新一代奥迪A6L金融购车方案，让您尊享多样选择，心中座驾轻松拥有



全新一代 奥迪 A6L

购奥迪A6L指定车型，以下方案任享其一：

低首付、低利率购车方案：首付20%起，利率低至0.88%，贷款期限长达5年。

低月供、灵活尾款购车方案：1年期低月供288-688元，尾款50%可展期或置换新车。

信用卡双免购车方案：使用指定银行信用卡分期购车，尊享12、18期免利息、免手续费，24、36、48期免利息、低手续费。

全款购车方案：全款购指定车型可享大幅现金让利。

详情敬请垂询济宁裕华汽车销售服务有限公司。

jinyingyuhua.audi-online.cn

一汽-大众