

海归博士的机器人情结

他的坚定信念是制造中国自主知识产权的机器人

编者按

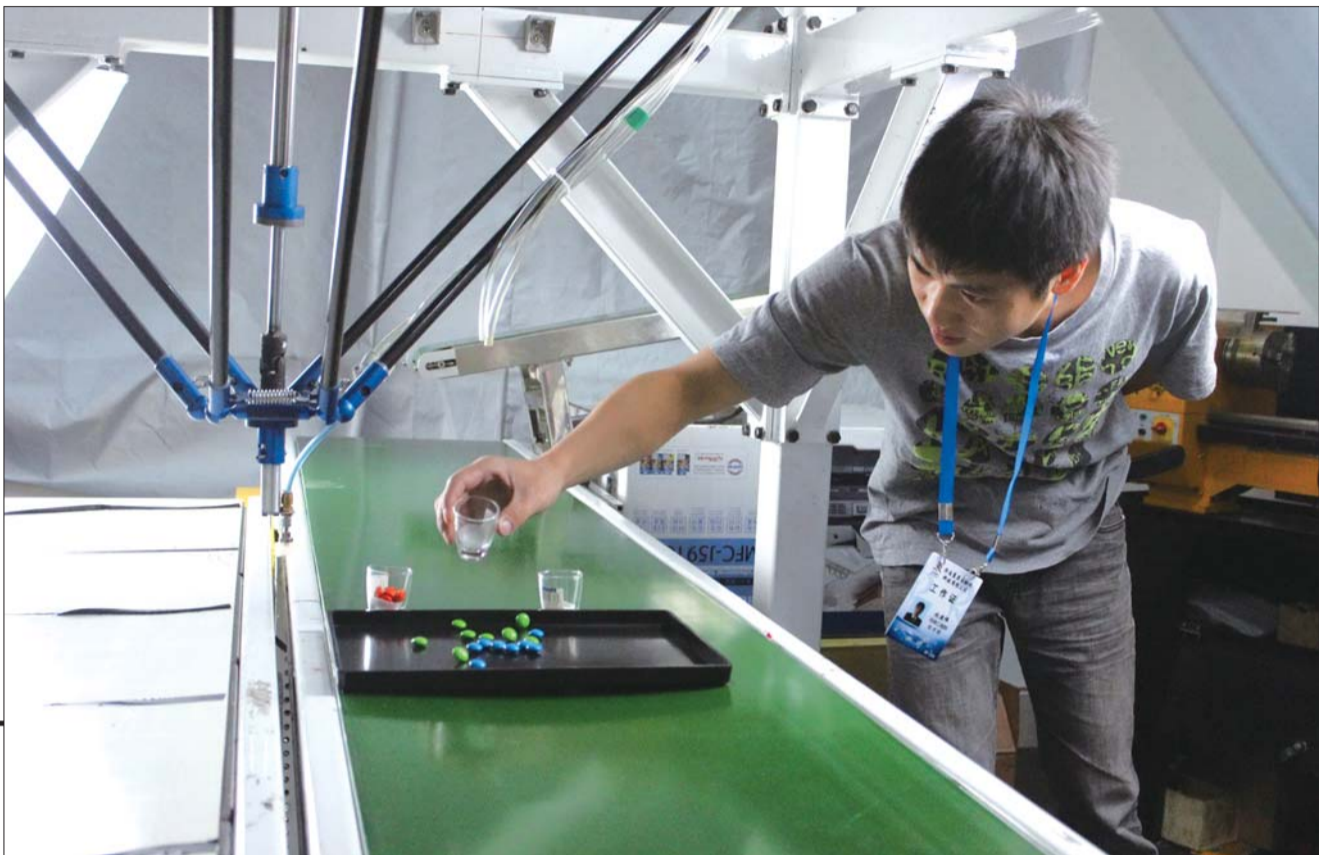
高新区里汇聚了大小7000余家企业,有的已经成为上市公司,有的还处于孵化阶段;有的已经是资产过亿,有的还在靠优惠政策扶持。这些企业的发展道路或许不同,但有一点是相同的,那就是他们都有一个令人难忘的创业故事。从今天起,我们将走近高新区企业的创业者们,与大家一起聆听创业者的故事。



创业者

“我从小就喜欢机器人,我现在的工作就是制造机器人。”留学美国哥伦比亚大学的张健一直有个机器人情结,他说他有一个坚定的信念,就是要制造出中国拥有自主知识产权的机器人。

►张健团队设计的用于分拣物品的智能高速机器人。
本报记者 修从涛 摄



本报见习记者 张伊寒
通讯员 韩硕

上大学的时候 就梦想创业

27日,在济南留学人员创业园初见张健时,他正在和自己的技术员们测试新一代的“泰山”型号机器人。“多年以

前,在我上大学的时候,就和四个要好的朋友商量过,毕业后如果有机会就一起创业。”张健说。

2010年毕业后的张健就职于世界最大的医疗机器人公司Intuitive Surgical, Inc.,并作为核心技术人员参与开发了第四代最新“达芬奇”微创手术机器人,合作申请发明专利1项。“这个产品在济南军区总医院有一台,大概两千万人民币,

国内最新的是第三代产品,从去年开始进入中国市场。”张健说,两千万买一台医疗机器人,这么昂贵的医疗器械费用,让他有了个想法:为何不自己创业,研究出中国拥有自主知识产权的机器人呢?于是,读大学时的那个最初的梦想又一次回荡在张健脑海。

2011年,工作了一年之后,张健准备创建一家属于自己的公司。经过一年的筹备,2012年6月,张健在济南实现了自己的梦想。“当时公司只有两个员工,外加一个行政人员。工作场地也是临时租的。”回想起当时创业时的艰难,张健一直没有退缩,现在张健的公司已经有十个全职员工,三个实习生,一个兼职,还有三个斯坦福大学的学生在美国硅谷的办事处。

每半年实现 一个理念想法

创业不是一件容易的事。张健说,他看好行业前景,从不用担心失败,他所在乎的是,自己设计的机器人如何能尽快得到应用,而每次试验失败,他总要与技术人员一起琢磨,直到克服每一个设计缺陷。

金喆是张健的高中同学,与同在哥伦比亚上学的张赛成为张健的创业搭档,每一次提出理念想法之后,他们都会用最快速度将其变为现实。“一开始我们设计的是一个微小型高精度并联运动平台原型机,精度和速度提高了,应用在奶品生产线上,解放了生产力,但是我们想,既然机器人能一次取放一包奶,那么能不能让它一次取两包、四包……”张健说,他们每天都将自己当天要完成的工作做成纸条,按时完成每一项任务,工作效率十分高,平均每半年就能将一个理念想法变成成品。

记者在张健公司的工作间里看到,技术人员在高效地设计着自己在小白板上张贴的纸条任务,而在工作间的墙面上顺次挂着公司研发的一代机器人到后来的第五代、第六代……

计划在美国硅谷 设立办事处

“张健是一个有着世界眼光的人。”公司的员工这样评价张健。2012年公司刚创立时,张健就放眼于世界,在他制作的

视频中写道:“源自硅谷,根植中国”,他想要中国创造出拥有自主知识产权的机器人。

“硅谷有很多优秀人才,呈现出一种人才过剩的局面。他们都希望能够找到一个好的工作机会。我的目标就是在他们当中选择适合自己公司的人才,从而组建一个强大的科研团队。”据张健介绍,公司技术人员主要由具有实际工作经验的海外归国工程师和国内业内的资深工程师组成。

为了吸引更多的优秀人才为公司服务,公司的主要经营和管理模式都是美国的硅谷模式,张健计划在美国硅谷成立一个办事处,专职搞科研,一方面为济南公司提供技术支持,另一方面通过美国市场开拓世界市场。

张健说,创业阶段,直接进入医疗机器人制造领域尚有一些难度,因此他们选择从工业自动化做起,待两三年之后有了一定的基础,再投身医疗机器人的研发及产业化。张健说,“目前我国仅有20多台微创手术医疗机器人,而且价格非常昂贵。相信如果我们研制的机器人成功实现产业化,将会大大降低成本,这对于医院和患者来说都是一件好事。”



▲张健正在通过电脑演示机器人的实际操作效果。
见习记者 张伊寒 摄

《齐鲁晚报·今日高新》
8月30日正式创刊

广告中心电话: 18605312474 发行投诉: 85196528 邮政投递投诉: 11185